NOWOŚCI Z KRAJU I ZE ŚWIATA ↗ OPINIE FACHOWCÓW ↗ RECENZJE NARZĘDZI I SPRZĘTU ↗ PORADY

ISSN 1731 - 4402

Nasz Dekarz

MAGAZYN BRANŻOWY

Nr 5 lipiec 2010 www.dekarz.com.pl

IFD

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy

Dachy Odwrócone

sposoby wykonania

Nowoczesne wyciągi Dekarskie

V Mistrzostwa Polski Młodych Dekarzy

Poznań 2010

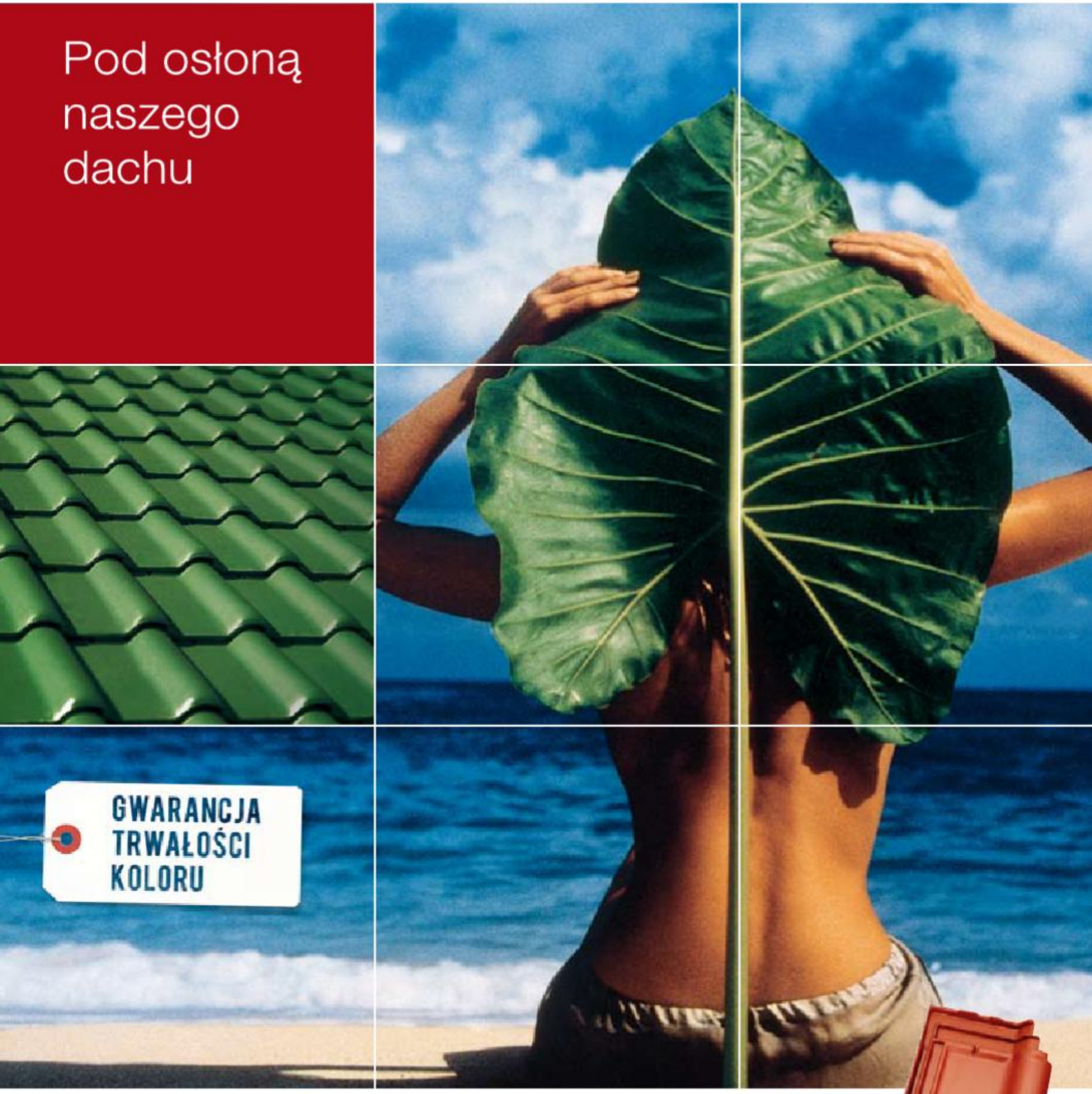
Historia biznesu:

Bogdan Więcek

BUD MAT®
www.budmat.pl

Wienerberger
Building Value

Pod osłoną naszego dachu



Wybierając dach w swoim domu, nadajesz mu charakter.
Tylko szeroka gama produktów zapewnia niepowtarzalność.
Tylko najwyższa jakość gwarantuje trwałość koloru.
Tylko dachówki ceramiczne KORAMIC tworzą Twój dach,
inny niż wszystkie.

www.wienerberger.pl
tel. +48 22 514 21 00

KORAMIC
Dachówki ceramiczne

W NUMERZE

NaszDekarz
MAGAZYN BRANŻOWY
Nr 5 • lipiec 2010

6

Nowości produktowe

22

Anatol Panfiluk

24

Okna do płaskiego dachu

28

Böcker Toplift

RUBRYKI STAŁE

Spis treści 3

Od redakcji 4

Oddziały PSD 46

Firmy wspierające 47

NOWOŚCI

Nowości produktowe 6

WYDARZENIA

Oddział Kujawsko –Pomorski na Pikniku w Myślecinku 8

Ogólnopolski Rajd Samochodowy Dekarzy..... 10

Murator Expo 12

Mistrzostwa Polski Młodych Dekarzy 16

HISTORIA BIZNESU

Bogdan Więcek 18

TEMAT NUMERU

Dachy odwrócone – sposoby wykonania..... 20

LUDZIE SUKCESU

Anatol Panfiluk..... 22

AKCESORIA

Okna do płaskiego dachu 24

NARZĘDZIA

Böcker Toplift 28

DEKARZ RADZI

25 lat, jak jeden dzień 34

OPINIA TECHNICZNA

Nie wszystko złoto co się świeci..... 38

SZKOLENIA

Ośrodek Kształcenia 42

Akademia Plannja 44

OD REDAKCJI

MICHAŁ OLSZEWSKI
Prezes Zarządu Głównego PSD

Drodzy Koledzy Dekarze !

Podstawową misją Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy, to dążoenie do stworzenia takich warunków, aby uczciwym firmom dekarskim, jak również dobrym specjalistom z tej branżybyło lepiej. Aby tak się stało, cały czas szkolimy dekarzy, którzy uzyskuja tytuł czeładnika bądź mistrza. Prowadzimy szkolenia w kooperacji z naszymi członkami wspierającymi, aby ci dekarze, którzy są chłonni na nowe technologie, po przeszkoleniu byli świadomi tego co robią. Tworzymy szkoły, organizujemy ośrodki szkoleniowe w całej Polsce. Wraz z producentami wyposażamy te placówki w narzędzia, sprzęt oraz materiały dekarskie, niezbędne do prawidłowego ich funkcjonowania. Organizujemy Mmistrzostwa Świata dekarzy, co więcej sami zajmujemy w tych mistrzostwach wysokie miejsca. Cały świat wie, że polscy dekarze, reprezentujący PSD, śa dobrze przygotowani do wykonywania swojego zawodu.

Zatem chciałbym wszystkich gorąco zaprosić na dzień 24 lipca, do Poznania aby wspólnie kibicować młodym dekarzom z całej Polski, którzy to będą się zmagać w Mistrzostwach Polski. Będą walczyć o zajęcie pierwszego miejsca, które upoważni ich do reprezentowania naszego kraju na Mistrzostwach Świata Młodych Dekarzy w Belfaście.

Jeszcze raz serdecznie zapraszam. Poczatek Mistrzostw godz. 8.00, 24 lipca 2010. Miejsce rozgrywania Mistrzostw – Międzynarodowe Targi Poznańskie, hala nr 4.

Z Poważaniem

Prezes PSD
Michał Olszewski

NaszDekarz
MAGAZYN BRANŻOWY

ADRES REDAKCJI:
Nasz Dekarz
Polskie Stowarzyszenie Dekarzy
Al. Jerozolimskie 202 pok. 215
02-486 Warszawa
tel. 022 863 70 07
e-mail: gazeta@dekarz.com.pl

REDAKTOR NACZELNY:
BOGDAN KALINOWSKI
redakcja@naszdekarz.pl

REDAKTOR PROWADZĄCY:
DAWID ABRAMCZYK
d.abramczyk@dekarz.com.pl

DZIAŁ MARKETINGU I REKLAMY, PRENUMERATA:
DAWID ABRAMCZYK
d.abramczyk@dekarz.com.pl

PROJEKT GRAFICZNY I SKŁAD:
Przemysław Duchnicz
NEW MEDIA LINE
studio@newmedialine.pl, www.newmedialine.pl

FOTO W NUMERZE:
materiały promocyjne, archiwum Redakcji, MARMA, LINDAB, DORKEN, Wiennerberger

WYDAWCA / PUBLISHER
Polskie Stowarzyszenie Dekarzy

PARTONAT INTERNETOWY
dachowy.pl

© All rights reserved
Redakcja nie zwraca materiałów nie zamówionych, zastrzega sobie prawo redagowania nadesłanych tekstów, nie odpowiada za treść zamieszczonych reklam.
Wydawca ma prawo odmówić zamieszczenia ogłoszenia i reklamy, jeżeli ich treść lub forma są sprzeczne z linią programową bądź charakterem pisma (art. 36 pkt 4 prawa prasowego) oraz interesem wydawnictwa.

Printed in Poland

PROTEKT®

PRODUCENT SPRZĘTU ASEKURACYJNEGO I DO PRACY NA WYSOKOŚCI

Ochrona przed upadkiem z wysokości

SZELKI BEZPIECZEŃSTWA LINKI BEZPIECZEŃSTWA AMORTYZATORY BEZPIECZEŃSTWA HEŁMY OCHRONNE
URZĄDZENIA SAMOHAMOWNE URZĄDZENIA SAMOZACISKOWE LINY KOTWICZĄCE ZESTAWY EWAKUACYJNE
KAMIZELKI DO SZELEK STAŁE SYSTEMY OCHRONNE ZATRZAŚNIKI STATYWY BEZPIECZEŃSTWA WYCIĄGARKI

ul. Starorudzka 9
93-403 Łódź
www.protekt.com.pl

tel. 42 6802083
fax 42 6802093
info@protekt.com.pl

Dyski tarnikowe

to nowość na skalę światową

Dyski tarnikowe to nowość na skalę światową. Technologia ząbków wykorzystywana dotychczas w pilnikach w połączeniu z możliwościami jakie daje prędkość obrotowa szlifierek kątowych. Dyski są produkowane ze stali o podwyższonej wytrzymałości, następnie hartowane próżniowo. Twardością odpowiadają pilnikom tradycyjnym.

Waga każdego z dysków wynosi 250-350 g (w zależności od narzędzia).

Produkty ROTAREX pozwalają na operacje: cięcia, szlifowania, frezowania, rowkowania, bruzdowania i korekcji (w zależności od narzędzia) w drewnie, gumie, tworzywach sztucznych, racicach czy suporeksie.

Filmy instruktażowe i demonstracyjne ukazujące potencjał dysków dostępne są na naszej stronie www.tarniki.pl

Dzięki swojej monolitycznej i dobrze wyważonej budowie, zapewniają bezpieczną pracę – pozbawioną dezintegracji dysku, nawet podczas kilkugodzinnej pracy. Unikalna geometria ostrzy ząbków tarnikowych w ramach technologii Fast&Easy zapewnia efektywne działanie z wykorzystaniem klasycznych (każdych) szlifierek kątowych oraz chroni przed przypaleniami w obrabianym materiale.

Wszystkie dyski i frezy są zgodne z normami PN-EN 90/D-54880 i PN-EN 847-1:1999. Poprzez swoją innowacyjność z pewnością są w stanie zaspokoić potrzeby polskich dekarzy. Ponadto dyski nie posiadają obecnie konkurencji w swojej kategorii, a w porównaniu ze ściernicami tradycyjnymi, materiał którym operujemy, nie zapycha, nie brudzi tarczy i nie

powoduje jej przegrzania. Dyski pozwalają na pracę, której nie wykonałoby się wcześniej za pomocą szlifierki kątowej. Pełna paleta obecnie dostępnych produktów znajduje się pod adresem: www.tarniki.pl

Główne zalety dysków:

- wydajna i stabilna praca
- wszechstronność
- łatwość obsługi
- trwała budowa
- mobilność

Zachęcamy do zapoznania się z produktem.

FAKRO

powodzianom

Firma Fakro solidaryzując się z poszkodowanymi, którzy ucierpieli w wyniku powodzi, która nawiedziła Polskę w ostatnich miesiącach, przygotowała 100 specjalnych pakietów pomocowych. W skład pakietu wchodzi okno dachowe Fakro wraz z kołnierzem uszczelniającym oraz wyłaz dachowy WGI o wymiarze 45x75 cm lub schody strychowe LWK o wymiarze 70x120 cm. Pakiety dostępne są za symboliczną złotówkę/netto, pod warunkiem zakupu dowolnego okna dachowego Fakro w sieci dystrybucji na warunkach ogólnych. Rodzaj okna w pakiecie jest uzależniony od wyboru i zakupu pierwszego okna dokonanego w sieci dystrybucji.

Aby uzyskać pakiet pomocowy właściciel domu, który został uszkodzony w wyniku powodzi powinien przedstawić następujące dokumenty:

- zaświadczenia potwierdzające poniesione szkody wydane na osobę dokonującą zakupu

okien dachowych FAKRO,

- pisemną informację o poniesionych stratach, oraz potrzebnych oknach dachowych oraz

wyborze wyłazu WGI 45x75 cm lub schodów strychowych LWK 70x120 cm.

- kserokopię dowodu osobistego lub innego dokumentu ze zdjęciem, potwierdzającego tożsamość właściciela budynku.

Punkt handlowy sprzedający okna dachowe FAKRO osobie poszkodowanej w wyniku powodzi, prześle wyżej wymienione dokumenty faksem na numer 18 444 0 333 do działu Obsługi Rynku.

Po weryfikacji dokumentów oraz sprawdzeniu limitu pakietów pomocowych zamówione produkty zostaną dostarczone do punktu handlowego. Lista ponad 3 000 punktów sprzedaży okien dachowych FAKRO dostępna jest na stronie internetowej www.fakro.pl

SYSTEM RYNNOWY

MARLEY „ALUTEC"

Firma Marley wzbogaciła swoją ofertę o system rynnowy Alutec wykonany z aluminium. Rynny i rury systemu Marley Alutec wykonane są z ciągnionego aluminium o grubości 1,5 mm (ponad dwukrotnie większej od innych rynien metalowych). Wszystkie pozostałe elementy systemu są również wykonane z aluminium.

Systemy rynnowe Marley Alutec są malowane proszkowo farbami do zastosowań architektonicznych, dzięki czemu ich powierzchnia nabiera atrakcyjnego, stabilnego koloru i nie wymaga konserwacji przez wiele lat (aluminium utlenia się powierzchniowo w naturalny sposób, tworząc warstwę ochronną zapobiegającą korozji). Przewidywany okres bezusterkowej eksploatacji rynien Marley Alutec jest znacznie dłuższy od innych metalowych rozwiązań dostępnych na rynku. Połączenia rynien z kształtkami gwarantują szczelność i stabilność.

System rynnowy Marley Alutec dostępny jest na polskim rynku w kolorze Antycznej Czerni oraz brązowym (oferta kolorystyczna producenta obejmuje 18 kolorów spośród standardowej palety RAL) w następujących rozmiarach:

- Rynna o szerokości 125 mm
- Rura spustowa o średnicy 90 mm

Firma Marley Polska udziela 50 -letniej gwarancji na w/w system rynnowy.

Zapraszamy na stronę poświeconą temu produktowi : www.marleyalutec.pl

Dach klimatyzowany

BRAAS

Braas znów dyktuje trendy w nowoczesnym dekarstwie. Od maja 2010 roku na polskim rynku dostępne jest membrana Divoroll Clima+ S o wyjątkowej refleksyjnej powłoce.

Membrana dachowa Braas Divoroll Clima+ S w sposób znaczący zwiększa wydajność energetyczną dachu. Dzięki specjalnej refleksyjnej powłoce zewnętrznej membrana odbija aż do 83% ciepła promieni słonecznych – w niespotykanym stopniu redukuje przepływ ciepła poprzez radiację. Braas Divoroll Clima+ S latem obniża ilość ciepła wnikającego przez dach aż do 21%, a zimą nawet do 30% ciepła uciekającego przez dach do atmosfery. Metalizowana, gładka powierzchnia zwiększa także wodoodporność oraz minimalizuje osiadanie kurzu. Braas Divoroll Clima+ S jest membraną oddychającą, o bardzo wysokiej paroprzepuszczalności, dzięki czemu usuwa wilgoć przenikającą przez ocieplenie. Jest odporna na ciśnienie hydrostatyczne słupa wody o wartości ponad 3000 mm co zapewnia ochronę ocieplenia przed wilgocią z zewnętrz. Specjalna warstwa odporna na działanie promieniowania UV gwarantuje większą trwałość. Przeznaczona zarówno na poddasza użytkowe, jak i nieużytkowe poprawia właściwości izolacyjne budynku oraz zaoszczędza energię, zmniejszając jednocześnie emisję CO_2, przez co pozytywnie wpływa na środowisko naturalne .

Sygnowana jest znakiem S, który oznacza nową jakość łączenia membran z rodziny Braas Divoroll za pomocą samoprzylepnych pasków. Nowe rozwiązanie nie tylko dodatkowo gwarantuje wodo- i wiatro- szczelność, ale także łatwość oraz pewność wykonania prac dekarskich.

AluRynny Gutti

Gutti Polska Międzynarodowa firma z branży aluminiowej oferuje maszyny i urządzenia do produkcji systemów odprowadzania wody deszczowej z ekologicznego, nowoczesnego, wysokiej jakości aluminium. Firma zapewnia pełen serwis i obsługę posprzedażną, profesjonalne doradztwo wykonawcze oraz szeroki asortyment materiałów i akcesoriów do produkcji i montażu kompletnego orynnowania - AluRynny Gutti. System GUTTI ALURYNNA powstaje bezpośrednio na placu budowy, bez żadnych łączeń i na wymiar dachu. Jego montaż jest szybszy i prostszy od wszystkich konkurencyjnych, a gotowa AluRynna nie koroduje i nie rozszczelnia się (aluminium!).

Specjalna oferta dla Oficjalnych Dystrybutorów Gutti AluRynny, pozwala kształtować cenę gotowego systemu na poziomie podstawowego orynnowania z PCV!

To zdecydowanie najlepsza relacja cena / jakość na rodzimym rynku systemów rynnowych.

Dysponujemy kilkoma różnymi profilami ALURYNNY, co pozwala na zaspokojenie potrzeb klientów i sprawne, szybkie odprowadzenie wody z największego nawet dachu.

Poszczególne profile ALURYNNY są zaprojektowane pod kątem jak największej efektywności przy odprowadzaniu wody deszczowej, a ich rozszerzająca się ku górze budowa pozwala znacznie zwiększyć przepustowość przelewu w miarę zwiększających się opadów deszczu.

Wszystkie profile AluRynny są dostępne w 10 kolorach, uzyskiwanych w procesie coil coating - piecowego nakładania poliamidu na przygotowane specjalnie arkusze aluminium. Dzięki temu kolory są żywe i trwałe oraz nie ulegają korozji i zarysowaniom.

Całość systemu jest kompletna i dopasowana do siebie, co ułatwia montaż i stanowi o estetyce AluRynny.

GUTTI

RYNNY ALUMINIOWE LAKIEROWANE

Małgorzata Sadowska

Oddział Kujawsko –Pomorski

na Pikniku w Myślecinku

Nasz Odział 20 czerwca br. wziął udział w dorocznej imprezie „Powitanie Lata" na polanie Różopole Leśnego Parku Kultury i Wypoczynku Myślęcinek w Bydgoszczy. Co roku na tej imprezie przewija się około 40-50 tysięcy osób, dlatego też postanowiliśmy zorganizować pokazy sztuki dekarskiej jednocześnie nie zapominając o dobrej zabawie i odpoczynku.

Przy muzyce i grilowych daniach uczestnicy mieli okazję przyjrzeć się bliżej na czym polega skomplikowany proces obróbki elementów dachu z użyciem folii dachowej PCV dokładnie obróbka komina ścian i pokrycia muru. Inny pokaz to makieta dachu i układany tzw klips (plaska blacha imitująca rombek podwójny klepany) firmy Pruszyński. Mogliśmy również poznać gwoździarki pneumatyczne i gazowe firmy BIPRO. Obecność dekarzy była świetną okazją zaprezentowania swojej firmy po przez fachowe doradztwo.

Dobra pogoda, która nas w tym roku nie rozpieszcza , okazała się łaskawa i sprzyjała dobrej zabawie. Powodzeniem cieszyła się „Loteria fantowa", gdzie nie było przegranych, a nagrody sprawiły sporo radości rodzicom i ich dzieciom. Super nagroda czekała na zwycięzcę jazdy na byku mechanicznym. Tym okazał się nasz kolega Romeo Faustman, który przesiadając się z konia mechanicznego (mam na myśli motocykl) „zgarnął" po prostu nagrodę utrzymując się najdłużej. Gratulujemy również zwycięzcom innych konkurencji, tj. wbijanie gwoździ na czas, czy też układanie dachówek- jak domek z kart. Organizator, również zapewnił odwiedzającym mnóstwo atrakcji. Przed występem gwiazdy wieczoru zespołu „BLENDERS,", który śpiewał w klimatach pop, rock, disco i funk, na scenie nastąpiło wręczenie pucharów i upominków laureatom Mistrzostw Okręgu Młodego Dekarza.

I tak w kategorii:

- ***DACH PŁASKI*** - I miejsce Grzegorz Polasik; II miejsce Bartosz Migdał; III mirjsce Kamil Jachacy;
- ***DACH BLASZANY*** - I miejsce Tomasz Rogaś; II miejsce Marcin Adamski

Gratulując zawodnikom i ich mentorom Ryszardowi Piwowskiemu, Mariuszowi Klimczakowi, Wojciechowi Ozdykowi i Adamowi Czarneckiemu czekamy na sukces na Mistrzostwach Polski, które odbędą się 24 lipca w Poznaniu i Mistrzostwach Świata w Irlandii.

FAKRO

Czy Twój dom
jest dobrze zabezpieczony przed włamaniem?

alarm
okna
drzwi

ważny jest **każdy** element

NOWE OKNO DACHOWE **FTP-V P2**

Dom musi być przede wszystkim bezpieczny, a o tym decyduje nie tylko alarm, antywłamaniowe drzwi czy okna pionowe. Ważne są również odpowiednie okna dachowe. Firma FAKRO wprowadza do **standardowej oferty** okno, które zwiększa **antywłamaniowe bezpieczeństwo** mieszkańców i chroni ich mienie. Okno FTP-V P2 ma znany już system wzmocnienia konstrukcji okna topSafe, nowy system zabezpieczający przed wymontowaniem szyby, laminowaną i antywłamaniową szybę klasy P2A oraz klamkę z blokadą. **O cenę i pozostałe zalety zapytaj dystrybutora**.

POLITIE KEURMERK VEILIG WONEN

Okno dachowe FTP-V P2 posiada holenderski, policyjny znak jakości - **„Mieszkaj bezpiecznie"**.

www.fakro.pl

Ogólnopolski Rajd Samochodowy Dekarzy

12 czerwca 2010r w rawskich plenerach po raz XI już spotkali się dekarze z Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy na corocznym Ogólnopolskim Rajdzie Samochodowym Dekarzy. Impreza połączona była z X leciem oddziału łódzkiego Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy.

To już tradycja, że co roku wykonawcy dachów z całej Polski licznie biorą udział w rajdzie na zaproszenie panującego prezesa oddziału łódzkiego. W tym roku zaszczyt sprawowania pieczy nad organizacją imprezy przypadł Panu Krzysztofowi Wietesce, obecnemu prezesowi oddziału Łódzkiego.

Na starcie rajdu pod Zamkiem Książąt Mazowieckich w Rawie Mazowieckiej stawiło się 26 zmotoryzowanych drużyn. Organizatorzy wręczyli każdemu uczestnikowi imprezy, opis trasy z naniesionymi punktami kontrolnymi, który dotychczas owiany był tajemnicą oraz dyplomy pamiątkowe uczestnictwa w rajdzie. Dodatkowo każdy zawodnik otrzymał koszulkę „zawodnika rajdu" a pojazdy wyjeżdżające na trasę oznaczone zostały numerami startowymi.Po krótkim zapoznaniu się z trasą i opisem historycznym zawodnicy wzięli udział w pamiątkowej fotografii a następnie pojedynczo każda kolejna załoga, zaczynając od numeru 1go została osobiście przez prezesa Krzysztofa Wieteskę wypuszczona na trasę rajdu w odstępach 3minutowych. Sam prezes natomiast pojechał z numerem ostatnim zamykając stawkę uczestników Ogólnopolskiego Samochodowego Rajdu Dekarzy.

Nie można pominąć największej atrakcji rajdu, czyli punktów kontrolnych, przez niektórych zwanych punktami zręcznościowymi, zorganizowanych przez sponsorów rajdu, firmy: PLANNJA, WIENERBERGER, DACHMET OLEJNIK, LINDAB, KLOBER HPI, APK, RUUKKI, BPRO, FAKRO, KOMA.

I tak po przejechaniu pierwszych 6 kilometrów, w miejscowości Boguszyce, zawodnicy musieli wykazać się siłą mięśni, wykonując jak największą ilość podciągnięć na rynnie, przygotowanej przez firmę PLANNJA. Nie lada wyzwanie, na którym nie jeden młody dekarz oddał palmę pierwszeństwa dużo starszym kolegom po fachu.

Następny punkt zlokalizowany został w miejscu w którym liczniki samochodów drużyn pokazywały przejechany 20 kilometr trasy. Tutaj firma WIENERBERGER przygotowała zadanie nazwane „spacer kelnera", po-

legające na utrzymaniu na jednej ręce kilku dachówek na których ustawiony został kubek z wodą i przejściu z takim zestawem odcinka ok. 40 metrów, tak by nie uronić kropli. Oceniany był czas przejścia a za każde rozlanie wody, doliczane były karne sekundy. Z miejscowości Wojska Stara, zawodnicy kierowali się w kierunku trasy szybkiego ruchu Warszawa-Katowice, a następnie do Babska, gdzie pod kościołem Św Antoniego Padewskiego, organizator w miejscu III punktu kontrolnego, przewidział chwilę odpoczynku dla zawodników. Po krótkiej przerwie drużyny wyruszały dalej zachowując kolejność, w kierunku miejscowości Franopol, w której po przejechaniu 40 kilometrów od startu rajdu, zawodników ugościł właściciel firmy DACH-MET, Pan Olejnik.

Konkurencja przygotowana przez sponsora, już w trakcie rajdu okrzyknięta została mianem „najsłodszej". Otóż każda drużyna otrzymała zadanie polegające na dopasowaniu nazw jabłek do owoców leżących na stole. Po wykonaniu zadania zawodnicy zaproszeni zostali przez właściciela firmy do spaceru po parku maszynowym i halach produkcyjnych, a na dowidzenia każdy otrzymał skrzynkę dorodnych jabłek, które gasiły pragnienie podczas kolejnych kilometrów rajdu. Po opuszczeniu Franopola, zawodnicy udali się w kierunku Hotelu OSSA, ponoć największego kompleksu rekreacyjno-konferencyjnego w Polsce. Wykonawcą drugiej części dachu krytego karpiówką jest Pan Mariusz Koczywąś, który przy udziale firm LINDAB i ZAMEK zorganizował na terenie swojej działki V punkt kontrolny. Grill przygotowany przez Pana Mariusza dodatkowo urozmaicił już i tak atrakcyjną i za razem trudną konkurencję na wodzie. Przedstawiciele drużyn musieli w jak najkrótszym czasie opłynąć staw, łódką pomagając sobie wiosłami, specjalnie przygotowanymi do tej konkurencji z rynien firmy LINDAB. Po krótkiej przerwie i posiłku, zawodnicy udali się w kierunku Białej Rawskiej, gdzie pod zabytkowym pałacem firma KLOBER HPI przygotowała konkurencję niczym dla Mariusza Pudzianowskiego honorowego mieszkańca Białej Rawskiej. Zadaniem drużyn było przeciągnięcie samochodu osobowego za pomocą liny zrobionej z membrany dachowej na odcinku 25 metrów. Tutaj sprawdziła się zasada „w grupie siła". Po zaliczeniu konkurencji, zgodnie z opisem trasy drużyny wyruszyły do Nowego Miasta nad Pilicą, gdzie w pięknym parku na wzniesieniu, na tle Pałacu Granowskich firma APK przygotowała VIII punkt kontrolny. Tutaj każdy członek drużyn biorących udział w rajdzie miał możliwość

Linda

Polskie
Stowarzyszenie
Dekarzy
ZAMEK
1

KOMA
KOMA

przymierzenia profesjonalnego stroju dekarskiego. Zadaniem zawodników było jak najszybsze ubranie się w strój a najszybszy uczestnik otrzymał od firmy APK dekarskie ubranie w nagrodę. Bardzo pomocne okazały się setki komarów, które kłując bez opamiętania, przyczyniły się do rewelacyjnych czasów wszystkich zainteresowanych.

Zostawiając atrakcję z 77go kilometra, drużyny wyruszyły w stronę Domianowic, gdzie miała odbyć się przeprawa promem przez rzekę Pilice, jednak wysoki stan wody uniemożliwił rejs a zawodnicy oddali się bez pamięci konkurencji przygotowanej przez firmę RUUKKI. Z pozoru prosta zabawa polegająca na rzucaniu denkami od rynien do celu, pokazała, że liczy się przede wszystkim spryt.

Po zliczeniu punktów i uzupełnieniu kart kontrolnych, drużyny zmuszone stanem Pilicy udały się w kierunku Inowłodza, przez piękne tereny lasów Spalskich. Na Fryszerce, swoje punkty kontrolne przygotowały firmy FAKRO i BPRO. Konkurencje pozwoliły najmłodszym uczestnikom rajdu spróbować swoich sił w strzelaniu do celu umieszczonego wewnątrz okna dachowego FAKRO. Po opuszczeniu przedostatniego punktu zręcznościowego, przejechaniu blisko 120 kilometrów, zawodnicy zostali skierowani przez organizatora w kierunku Rawy Mazowieckiej. W hotelu Tatar będącym jednocześnie Metą rajdu ostatni punkt kontrolny przygotowała firma KOMA. Zadaniem zawodników było wrzucenie kostki do gry do jednej z kilku pionowo ustawionych dysz palników firmy KOMA. W tej konkurencji najlepsze okazały się Panie.

Ostatnia konkurencja,7 godzin w trasie, 160 kilometrów zmagań, śmiechu i atrakcji dostarczonych przez sponsorów a to jeszcze nie był koniec.

Po zdaniu kart kontrolnych, wszyscy uczestnicy rajdu zostali zaproszenia na grilla nad zalewem Tatar, gdzie mogli podzielić się wrażeniami z całego dnia. Organizatorzy równolegle przygotowywali galę wręczenia nagród i zliczali wyniki poszczególnych konkurencji.

Ok. godz. 19 wszyscy uczestnicy rajdu zgromadzili się w Sali hotelu Tatar, na oficjalnej kolacji, poprzedzonej wystąpieniem prezesa Krzysztofa Wieteski, który przedstawił 10 lat historii oddziału łódzkiego. Kilka słów do zgromadzonych powiedział również prezes Zarządu Głównego Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy Pan Michał Olszewski, dziękując jednocześnie za 10 lat ciężkiej pracy na rzecz stowarzyszenia.

Po części oficjalnej nastąpiło ogłoszenie wyników przez przewodniczącą

komisji sędziowskiej Panią Annę Zaborowską z firmy KOMA oraz wręczenie nagród ufundowanych przez firmy: PLANNJA, WIENERBERGER, DACH-MET OLEJNIK, LINDAB, KLOBER HPI, APK, RUUKKI, BPRO, FAKRO, KOMA, MOGAT, DUPONT-TYVEK, INTERSERVIS, DZIKI, IWONA.

Zwycięzcami tegorocznego IX już Ogólnopolskiego Samochodowego Rajdu Dekarzy zostali:

I miejsce - Mieczysław Plewiński, otrzymał puchar i nagrodę INTERSERVIS

II miejsce – Stefan Wiluś, otrzymał puchar i nagrodę DUPONT-TYVEK

III miejsce – Andrzej Ścibut, otrzymał puchar i nagrodę MOGAT

W trakcie pozostałej części wieczoru, prowadzona była zbiórka pieniędzy na kolonie dla dzieci z obszarów dotkniętych powodzią.

Zabawa trwała do białego rana, co było dowodem na niewyczerpane pokłady energii wśród Naszych Dekarzy.

Organizatorzy rajdu dziękują wszystkim sponsorom rajdu oraz dekarzom, którzy tak licznie wzięli udział w tegorocznej zabawie.

Do zobaczenia w przyszłym roku na jubileuszowym, X Ogólnopolskim Samochodowym Rajdzie Dekarzy.

Patronat medialny nad imprezą objął vortal Dachowy.pl i dwumiesięcznik Nasz Dekarz

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy

zaprasza wszystkich dekarzy z całego kraju na

DZIEŃ DEKARZA

oraz

MISTRZOSTWA POLSKI MŁODYCH DEKARZY

do Poznania dnia 24 lipca 2010r.
od godz. 8:00 (teren MTP, hala nr 4).

W programie między innymi:

- Prezentacje sponsorów
- Konkursy dla dekarzy
- *"Dekarze dzieciom"*
- Biesiada z kapelą
- Zabawa taneczna

Bliższe informacje uzyskasz w dziale handlowym.

Prezes Wielkopolskiego Oddziału PSD

ZŁOCI SPONSORZY

BudMat, WINDEX, Böcker, ModernDach, VELUX, FAKRO, Blachy Pruszyński, Plannja

SPONSORZY

Plastmo Polska Sp. z o.o., KORAMIC, MARLEY, ROCKWOOL, GUTTI, KOMA, PIOTROWSKI, BOSCH, SOPEXIM, B.PRO, Paslode, ivt, LEISTER, HEISSLUFTTECHNIK FLOCKE, BOGENER DACHZIEGEL

PATRONI MEDIALNI

NaszDekarz MAGAZYN BRANŻOWY, dachowy.pl niezależny portal

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy

BUDMAT Bogdan Więcek

Zarządza firmą BUDMAT od początku jej istnienia. Swoim zapałem i potrzebą nieustającego rozwoju potrafi zarazić każdego. Z firmą, którą utworzył w 1991 r., przebojem dotarł do grona największych w Polsce przedsiębiorstw przetwarzających i produkujących ze stali. Dziś BUDMAT to wiodący producent stalowych pokryć dachowych, systemów elewacyjnych, stalowych kształtowników i akcesoriów do zabudowy G/K a od 2009 r. także producent Stalowego Systemy Rynnowego FLAMINGO. Podczas Międzynarodowych Targów BUDMA 2010 system został uhonorowany Złotym Medalem. Innowacyjny, produkowany z najlepszych surowców, wytwarzany jest w jednym z najnowocześniejszych parków maszynowych w Europie. To właśnie ta szczególna dbałość Właściciela BUDMAT o jakość produktów i usług oferowanych przez firmę, jest najlepszą wizytówką Jego samego.

Skąd wziął się pomysł na branżę dachową i produkcję? Proszę opowiedzieć od czego się zaczęło?

BUDMAT powstał w 1991 r. Zaczynaliśmy wówczas od lokalnie działającej rozlewni lepiku. Kolejny krok to hurtownie materiałów budowlanych w Płocku i okolicach, a od 1996 r. produkcja pokryć dachowych ze stali. Dziś poza stalowymi dachami wytwarzamy także: stalowe systemy elewacyjne oraz profile i akcesoria do zabudowy w systemie G/K. W 2006 r. uruchomiliśmy nowoczesny park maszynowy w Stalowym Centrum Serwisowym. Tu nasi kontrahenci odnajdą ofertę na: rozcinanie wzdłużne, poprzeczne, cięcie na formatki, przewijanie kręgów, etc. Od 2009 r. produkujemy również Stalowy System Rynnowy FLAMINGO, który wytwarzamy w najnowocześniejszym parku maszynowym w Europie. Szeroką ofertę BUDMAT wzbogaca działalność spółki BUDMAT Auto – zajmującej się sprzedażą aut renomowanych marek: Peugeot, Nissan, Citroen, Ford oraz spółki BUDMAT Transport – świadczącej usługi spedycyjne i transportowe. Wszystkie te działania rozszerzające nasz zakres produkcji i usług, poprzedzały wnikliwe analizy i obserwacje. Myślę, że dobre rozeznanie rynku i jego potrzeb, gwarantuje sukces. Kiedy dodamy do tego jeszcze dbałość o najwyższą jakość i standardy produkcji, mamy pewność, że nasza oferta zostanie przez rynek doceniona. W 1996 r. rozpoczęliśmy produkcję pokryć dachowych. Zależało nam na tym, aby nasze dachy wyróżniały się jakością. Nawiązując współpracę z najlepszym dostawcą stali na świecie – szwedzką hutą SSAB, postawiliśmy właśnie na jakość materiałów. Nieustannie o nią dbamy dlatego nasze blachodachówki to wciąż pokrycia z najlepszej blachy. Takie mamy standardy. BUDMAT jest także wiodącym producentem stalowego orynnowania ze specjalnego materiału: Prelaq RWS (Rain Water System). Huta SSAB jako jedyna na świecie produkuje wszystkie gatunki blach potrzebne do wykonania kompletnych akcesoriów rynnowych. Z blach Prelaq RWS BUDMAT wytwarza cały stalowy system rynnowy FLAMINGO. Dzięki temu nasze orynnowanie metalowe ma najdłuższą 30-letnią gwarancję. Znamy potrzeby rynku i wiemy, że klienci oczekują najlepszych rozwiązań. Staramy się zatem wychodzić na przeciw ich potrzebom.

Czy biznes na taką skalę może być przyjemny?

Uważam, że biznes może dawać wiele satysfakcji z osiąganych celów. W moim przekonaniu to stawianie przed sobą zadań i ich realizacja, daje najwięcej zadowolenia. Zarządzając taką Firmą, mam poczucie ogromnej siły sprawczej swoich działań. BUDMAT jako dostawca wysokogatunkowych produktów jest dla wielu firm najlepszym partnerem do współpracy. Jesteśmy gwarantem stabilizacji, najlepszej jakości i nasi kontrahenci, partnerzy, wiedzą, że warto z nami współpracować. Dzięki nam wiele innych przedsiębiorstw, firm, wykonawców także osiąga swoje sukcesy. Dzięki kooperacji z nami i oni stają się pewnym partnerem. Rynek traktuje ich poważnie. My wybierając przed laty do współpracy najlepszego dostawcę stali – szwedzką hutę SSAB, pokazaliśmy, że najwyższą jakością osiągniemy więcej. Przekonaliśmy rynek, że warto kupować markowe produkty. To przecież blachodachówka SARA w 2001 r. jako pierwszy produkt w tej kategorii, otrzymała Złoty Medal na Międzynarodowych Targach Poznańskich BUDMA. Zatem skoro nam się udało, może udać się wielu innym firmom w ich regionach.
Muszę dodać, że w zarządzaniu Firmą wiele satysfakcji daje mi także świadomość skupienia wokół siebie znakomitego zespołu ludzi, którzy tworzą BUDMAT. Fakt istnienia naszej społeczności, sieci wzajemnych relacji oraz wspólne cele – to wszystko bardzo inspiruje i jest źródłem poczucia wypełniania pewnej misji.

Jaka jest Pańska wizja firmy na najbliższe lata?

Staramy się z naszą ofertą docierać do jak największej grupy klientów. Musimy być blisko ich potrzeb. Udoskonalamy infrastrukturę, unowocześniamy i modernizujemy zakłady produkcyjne. Z tym samym zaangażowaniem będziemy to realizować w przyszłości. Stawiamy także na rozbudowę zaplecza transportowo – magazynowego. Nasz tabor liczy już kilkaset pojazdów transportowych oraz kilkadziesiąt aut samowyładowczych. Pomagamy naszym partnerom handlowym w obsłudze klientów, wspieramy ich działania lokalne. Dzięki temu nasza pozycja jest coraz silniejsza. Dzięki temu nasi kontrahenci są w swoich regionach postrzegani bardzo dobrze. Ich potencjał i możliwości są coraz większe, bo kooperują z pewnym, sprawdzonym dostawcą, na którego mogą liczyć. Myślę, że właśnie tak BUDMAT wypełnia swoją społeczną rolę. Razem z naszymi partnerami dajemy szansę na rozwój, pracę i sukces wielu ludziom. W przyszłości mam nadzieję na jeszcze więcej takich działań.

Jakimi priorytetami kieruje się Pan zarządzając ludźmi?

Firma BUDMAT to ludzie – bez nich nie było by naszego sukcesu. Cenię współpracowników samodzielnych, konstruktywnie obserwujących otaczającą rzeczywistość. Lubię pracować z ludźmi otwartymi na nowe wyzwania. Cenię u innych zaangażowanie, dokładność i determinację w osiąganiu celów. Sam stawiam przed sobą wiele zadań więc najlepiej współpracuje mi się z tymi, którzy są skoncentrowani na realizacji celów. Szanuję ich zaangażowanie i czas jaki poświęcają tej firmie. Ich osiągnięcia i sukcesy są dla mnie motorem do dalszego działania.

Jaki jest Pana klucz do sukcesu?

Aby odnieść sukces w biznesie trzeba dużo pracować i działać wielopłaszczyznowo. Kluczem do sukcesu BUDMAT są oczywiście ludzie. Ich kreatywność, zaangażowanie, umiejętność współpracy z kontrahentami, partnerami handlowymi, wykonawcami. To nasi ludzie budują świadomość marki BUDMAT jako najbardziej wiarygodnego dostawcy i potwierdzają to jakością oferowanych produktów. Uważam także, że ten sukces jest poniekąd składową wielu sukcesów naszych partnerów. BUDMAT wytyczając standardy, gwarantując stabilizację i najwyższą jakość, daje im pewność i najlepszą pozycję na rynku.

Czy miał Pan momenty zwątpienia? Chęć robienia czegoś innego?

Przy takim zakresie działań w BUDMACIE, nie ma czasu i miejsca na zwątpienie. Będąc tu i teraz, dużo mogę jeszcze osiągnąć więc działam. Dobrze wytyczone wizje oraz wyczucie potrzeb rynku i klientów, redukują niepewność. Jeśli wiemy co powinniśmy zrobić i umiemy trafnie określić drogę do realizacji naszych planów, to nie może być mowy o wątpliwościach.

Jak ocenia Pan pierwsze półrocze bieżącego roku w kontekście kryzysu?

Sytuacja gospodarcza oraz kryzys wszystkich skłoniły do bacznych obserwacji i pewnej ostrożności. Dotyczy to również prywatnych inwestorów. Mogło to wpłynąć na pewien spadek zamówień, inwestycji, etc. Myślę jednak, że kryzys jest przede wszystkim czasem próby i dobrym sprawdzianem dla najlepszych. Dobrze zarządzane Firmy, które czas koniunktury wykorzystały na inwestowanie w siebie, mają dziś znacznie lepszą pozycję. Dla tych najlepszych jest to okres do wzmocnienia swojego potencjału. W czasach kryzysu liczą się jakość, gwarancja, płynność finansowa. Bezpieczniej zatem współpracować z największymi. Oni gwarantują jakość produktów i stabilizują sytuację. Sami spotykamy się z takimi firmami, które obniżką cen próbują kusić kupujących. Te działania to przede wszystkim próba przetrwania na rynku za wszelką cenę. Ale niskie ceny, to gorsza jakość, gwarancja. To prędzej czy później oznacza kłopoty i dodatkowe koszty. Po cóż więc ryzykować? My polecamy produkty BUDMAT i gwarantujemy, że oferowana jakość nie skończy się tak, jak wiele małych firm, które nie poradziły sobie na rynku.

Jak z Pańskiej perspektywy zmienił się rynek budowlany i technologie na przestrzeni ostatnich 10 (5) lat ?

Tworząc kilkanaście lat temu nasz pierwszy park maszynowy, byliśmy zachwyceni ówczesną technologią. Pozwoliło nam to wytwarzać blachodachówki z najwyższej jakości materiału wsadowego o zawartości cynku 275g/m . Ten materiał wciąż wykorzystujemy do produkcji naszych blachodachówek, zapewniając długi okres ich użytkowania. Właśnie to w zdecydowanym stopniu odróżnia nas od całej rzeszy producentów. Dzięki temu blachodachówkę SARA – jako pierwszą w tej kategorii – wyróżniono Złotym Medalem Międzynarodowych Targów Poznańskich BUDMA. Obecnie jako jedyna firma w Polsce produkujemy pokrycia dachowe i systemy rynnowe, na które udzielamy 30-letniej gwarancji. Tylko BUDMAT daje taką gwarancję na cały system. Cieszę się z tych zmian, które sami zainicjowaliśmy. Są one wielkim sukcesem BUDMATU, ale najlepiej służą naszym klientom

Jak istotne miejsce w polityce sprzedażowej firmy zajmuje dekarz? Proszę rozwinąć temat wsparcia jakie firma BUDMAT zapewnia dekarzom.

Jako producent stalowych pokryć dachowych oraz orynnowania mocno koncentrujemy nasze działania na grupie: dekarzy, blacharzy, wykonawców. Oferując im nasze najlepsze produkty, zapewniamy ich dostępność na terenie całego kraju.
Wspieramy ich inicjatywy, oferujemy cyklicznie szkolenia produktowe, wsłuchujemy się uważnie w ich potrzeby. Dekarze są dla nas bardzo istotną grupą opiniotwórczą dlatego wnikliwie analizujemy ich spostrzeżenia i uwagi. Dbamy o podnoszenie ich kwalifikacji, dzięki czemu mamy pewność, że nasze produkty polecają i montują profesjonaliści.

Jaka jest Pana ocena Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy. Czy Pana zdaniem jest to organizacja potrzebna na rynku?

Z Polskim Stowarzyszeniem Dekarzy współpracujemy od wielu lat. Wspólnie zrealizowaliśmy niejedną inicjatywę. Przedsięwzięcia te zawsze stanowią dla nas forum wymiany doświadczeń. Dają niesamowitą okazję do poznania potrzeb dekarzy, blacharzy. Koniecznie wspomnieć muszę także o merytorycznym wsparciu PSD podczas konsultacji rozwiązań do produkcji stalowego systemu rynnowego FLAMINGO. To przecież PSD opiniowało nasze rozwiązania konstrukcyjne. To także PSD wydało pozytywną rekomendację dla tego systemu. To na pewno wzmacnia wiarygodność naszego produktu w środowisku dekarzy. Mam nadzieję, że nasze kontakty i dalsza współpraca będą przynosić wiele pozytywnych sytuacji. Cieszę się zatem, że struktury PSD dla takich producentów jak BUDMAT mogą być tak dobrym partnerem do rozmów, dyskusji, konsultacji.

Jak łączy Pan życie zawodowe z prywatnym? Jakie ma Pan pasje?

Praca jest moją pasją. Gdybym nie kochał tego co robię, nie doszlibyśmy do tego czym teraz jest BUDMAT. Jak każdy człowiek potrzebuję czasami odskoczni, dystansu. Choć zawsze jestem mocno skoncentrowany na zadaniach, obowiązkach muszę czasami i od tego odpocząć. W tej sferze niczym Państwa nie zaskoczę: jestem tradycjonalistą. To rodzina, dom, spotkania z bliskimi wypełniają mi życie prywatne. Tak spędzam swój czas, regeneruję siły, odpoczywam. Lubię sport i emocjonują mnie zawsze te najważniejsze wydarzenia sportowe. Piłka nożna, wyścigi samochodowe – to najbliższe mi dyscypliny. Zawsze kibicuję Polakom wszędzie tam, gdzie odnoszą sukcesy, bo wiem jak ciężko trzeba pracować na każdy sukces. Cenię ich zaangażowanie i determinację do osiągania wyżyn w dyscyplinach, które wybierają.

Dziękuję za rozmowę.
Życzę dalszych sukcesów na płaszczyźnie zawodowej
Rozmawiał: Dawid Abramczyk

Michał Olszewski

Dachy odwrócone

sposoby wykonania

System dachów odwróconych został opracowany na początku lat pięćdziesiątych ubiegłego wieku. Jest to bardzo ciekawe rozwiązanie, pozwalające praktycznie na nieograniczoną aranżację powierzchni dachowej, która normalnie jest niewykorzystana.

Dach odwrócony montuje się zazwyczaj na płycie stropowej wykonanej z betonu lub żelbetonu. Jest to układ o tyle ciekawy, że w zasadniczy sposób różni się od klasycznego, często spotykanego dachu ocieplonego. W dachu ocieplonym, warstwa termoizolacji znajduje się pod warstwą hydroizolacji. W przypadku dachu odwróconego, układ jest dokładnie odwrotny. Obrazuje to poniższy przekrój. Jest to oczywiście jedno z możliwych rozwiązań. Patrząc od góry mamy następujące warstwy:

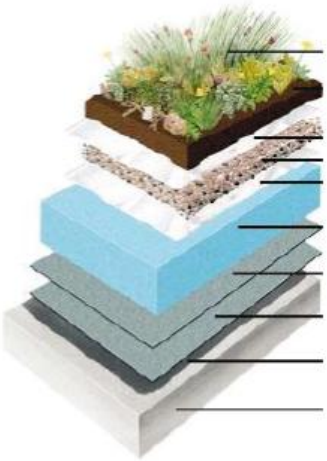
- roślinność wraz z ziemią
- geowłóknina
- żwir balastowy frakcji 16-32 mm
- geowłóknina
- termoizolacja
- dwie warstwy hydroizolacji
- płyta żelbetowa

Jako, że termoizolacja jest w tym układzie narażona bezpośrednio na działanie wilgoci, należy stosować specjalny jej rodzaj. Njczęściej jest poliestyren ekstrudowany, zwyczajowo nazywany przez wykonawców styrodurem. Jest to termoizolacja, odporna na warunki atmosferyczne. Jak później pokażę, jednak nie jest odporna na ludzką głupotę i brak umiejętności wykonawczych.

Podczas wykonywania dachu odwróconego, szczególną uwagę należy skupić na wykonaniu szczelnej hydroizolacji. Błąd na tym etapie, będzie skutkował poważnymi konsekwencjami. Dlatego właśnie hydroizolację należy wykonać z dwóch warstw papy termozgrzewalnej. Jeżeli zamierzamy dach zaaranżować wyższą roślinnością, górna warstwa papy termozgrzewalnej, powinna być wykonana z papy antykorzennej. Jeżeli chcemy, aby nasza roślinność dłużej wytrzymała na dachu, można zastosować folię kubełkową, która będzie w stanie zmagazynować wodę, niezbędną do tego aby rośliny przeżyły.

Poniżej przedstawiam zdjęcia z jednej z naszych realizacji tego typu dachu. Dach był umiejscowiony nad parkingiem podziemnym przy jednym z bloków w Pruszkowie, przy ul. Armii Krajowej. Z uwagi na małą ilość terenu zielonego, inwestor zdecydował się na wykorzystanie powierzchni nad garażami i zagospodarownie jej na trawnik. Na prezentowanej inwestycji warstwy dachu przedstawiają się następująco:

- środek gruntujący
- papa termozgrzewalna podkładowa
- papa termozgrzewalna antykorzenna
- folia PE (jako warstwa poślizgowa)
- poliestyren ekstrudowany
- geowłóknina
- folia kubełkowa Floradrain
- geowłóknina
- humus



Jako warstwa wierzchnia w tym wypadku wystąpiła ziemia oraz zwykła trawa oraz małe drzewka, natomiast taką warstwę może również stanowić żwir pułkany. Takie rozwiązanie stosuje się wtedy, gdy powierzchnia dachu jest widoczna np. z okien a inwestor nie chce oglądać zwykłej papy termozgrzewalnej.

Warstwy dachu: poliestyren, geowłóknina, folia

Montaż warstw dachu

Rozłożona folia kubełkowa Floradrain

Montaż foli kubełkowej Floradrain

Dach przygotowany pod montaż geowłókniny

Montaż ostatniej warstwy geowłókniny

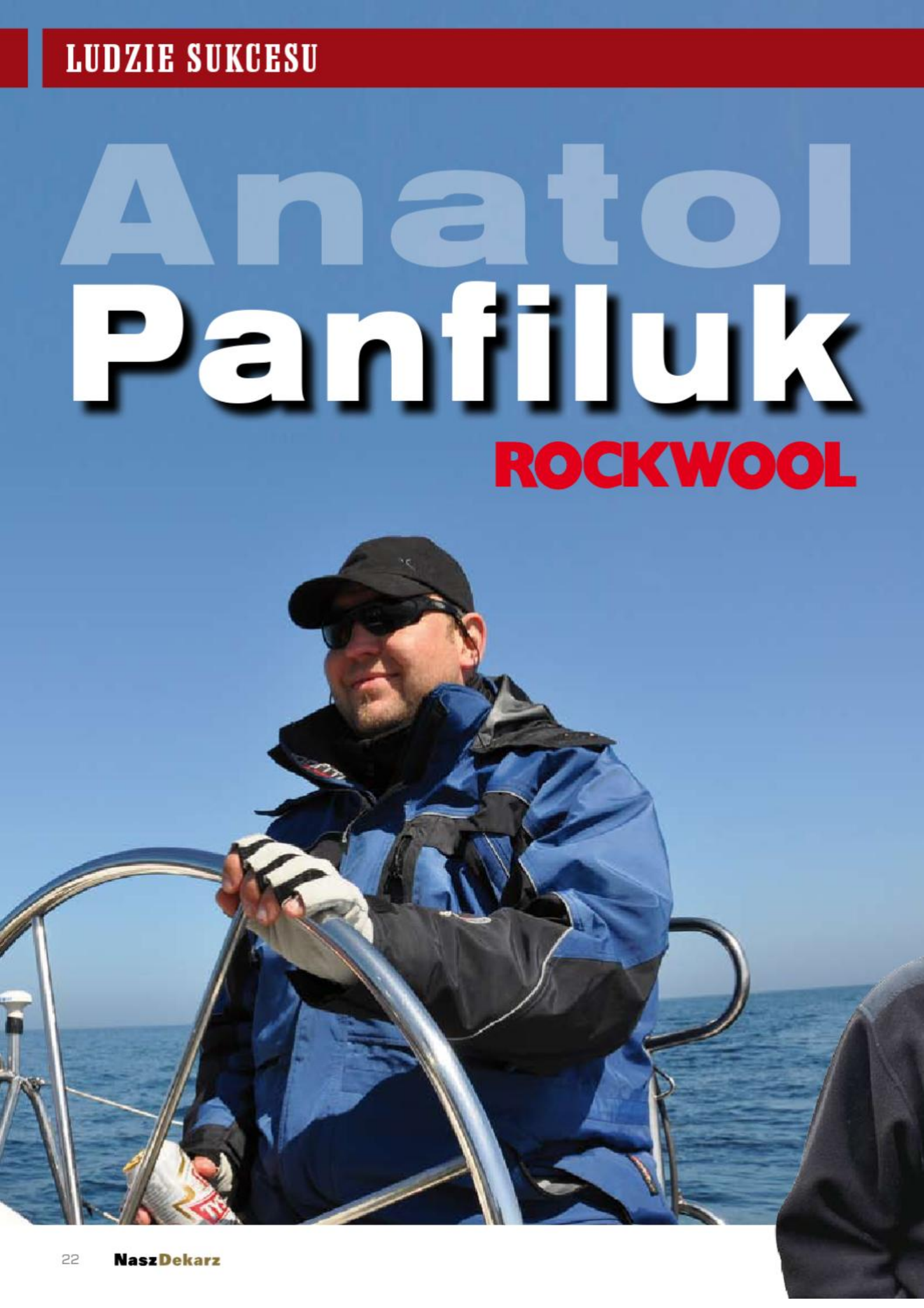
Poniżej przedstawiamy inne zastosowanie poliestyrenu w dachu odwróconym. Od razu uprzedzę wszelkie spekulacje – jest to rozwiązanie błędne, którego nie należy powielać. Dlaczego?

Dlatego, że wykonawca nie powinien izolować styroduru zgrzewalną folią PCV. Izolacja spowodowała to, że brzegi poliestyrenu podniosły się do góry, pomimo że płyty były domocowane mechanicznie. Powstało coś na kształt łódki o głębokości około 20 cm. Odpowiedzialność za to ponosi para wodna oraz wysoka temperatura panująca pod warstwą foli. Stropodach był jeszcze wilgotny, wykonawca nie zastosował papy paroizolacyjnej, która zatrzymała by parę wodną w stropie. Czarny kolor foli dodatkowo spotęgował ten proces i otrzymaliśmy taki oto efekt. O sile zjawiska niech świadczy fakt, że kołki którymi był domocowany poliestyren zostały wyrwane ze stropodachu. Domocowanie termoizolacji również było niepotrzebne, ponieważ w tym wypadku należało na termoizolację rozłożyć geowłókninę i na tak przygotowany dach rozsypać żwir pułkany.

Poniższe zdjęcia obrazują stan stropodachu zastany po zdjęciu żwiru. W tej chwili dach nadaje się do zdemontowania i do wykonania go na nowo. Jak widać błędy cały czas się powielają. Nie można tutaj powiedzieć, że klient żałował pieniędzy, ponieważ kupił produkty renomowanej firmy. Powstaje zatem pytanie, czy pożałował na dobrego wykonawcę, czy po prostu zadanie przerosło tego wykonawcę.

Anatol Panfiluk

ROCKWOOL



Kilka słów o Pana karierze zawodowej, przed firmą Rockwool?

Jestem absolwentem Wydziału Architektury na Politechnice Warszawskiej oraz Podyplomowych Studiów Menedżerskich na Uniwersytecie Warszawskim. Mam doświadczenie z pracy w wykonawstwie oraz pracy w Nadzorze Budowlanym. Uzyskałem też w 1994 roku uprawnienia projektowe. Od roku 1995 pracuję w firmie Rockwool Polska Sp. z o.o., obecnie jako Manager Sprzedaży Działu Inwestycji Przemysłowych i Komercyjnych.

Proszę opowiedzieć jak znalazł się Pan w firmie Rockwool?

Moje zainteresowanie Rockwool wynikało w dużej mierze z pierwszych doświadczeń zawodowych związanych z projektowaniem i pozytywnej reputacji koncernu. Rockwool jako pierwszy poważny producent termoizolacji wniósł na polski rynek nowoczesną wiedzę techniczna i to na długo przed tym zanim rozpoczął produkcje w naszym kraju. Moje pierwsze doświadczenia z produktami Rockwool sięgają końca lat 80 tych. Rockwool to znana, powszechnie szanowana firma, która umożliwia pracownikom rozwój oraz stawia przed nimi ciekawe wyzwania zawodowe. Jednym z nich jest możliwość uczestnictwa w rozwoju i upowszechnianiu wiedzy o energooszczędnym budownictwie, którego pionierem w Polsce jest właśnie Rockwool. Potwierdzeniem wysokich standardów działalności firmy i pracy w niej jest m.in. fakt, że z Rockwool jestem związany już od 15 lat :)

Jak rozwijała się Pana kariera w firmie Rockwool?

W tym roku mija 15 lat odkąd pracuję w firmie Rockwool Polska i musze stwierdzić że bardzo milo wspominam wszystkie etapy mojej kariery poczynając od stanowiska przedstawiciela handlowego poprzez regionalnego szefa sprzedaży, dyrektora działu sprzedaży izolacji dachów zewnętrznych po funkcje jaką pełnię obecnie.

Jaka jest wizja firmy Rockwool?

Wizja firmy Rockwool opiera się przede wszystkim na dostarczaniu naszym klientom najwyższej jakości, bezpiecznych w użytkowaniu oraz energooszczędnych rozwiązań budowlanych. Z tego względu produkty Rockwool charakteryzują się wysokimi parametrami izolacyjnymi oraz posiadają najwyższą klasę reakcji na ogień A1, czyli są ognioodporne. Ponadto, nasze wyroby zapewniają także wysoki komfort ich użytkowania. Skutecznie chronią nasze domy i mieszkania przed hałasem oraz gwarantują im odpowiedni, korzystny dla zdrowia mikroklimat.

W naszych działaniach biznesowych kładziemy także bardzo duży nacisk na edukację społeczeństwa. Chcemy pokazać Polakom, że warto budować, wykorzystując energooszczędne technologie i rozwiązania budowlane. Podczas gdy kupujemy mieszkania lub budujemy domy z kredytów spłacanych zazwyczaj przez kilkadziesiąt lat, inwestycja w tanie w użytkowaniu, komfortowe budynki okazuje się realnym zyskiem.

Jakimi priorytetami kieruje się Pan zarządzając ludźmi?

W zarządzaniu ludźmi kluczową rolę odgrywa odpowiednia atmosfera oraz kultura organizacji pracy. Bardzo ważna jest odpowiedzialność, i wzajemne zaufanie . Kolejnym, bardzo ważnym aspektem jest motywacja. Z tego względu, w Rockwool szczególnie dbamy o to, aby każdy pracownik firmy był odpowiednio doceniany, miał możliwość rozwoju i wykazania się. Bardzo dużą wagę przykładamy także do szkolenia kadr. Oferujemy naszym pracownikom m.in. możliwość uczestnictwa w licznych szkoleniach i kursach podnoszących ich kompetencje. O wysokich standardach pracy w Rockwool i wizerunku firmy jako pożądanego pracodawcy świadczą liczne nagrody przyznane nam za efektywną politykę HR, w tym m.in. tytuł Solidnego Pracodawcy 2007 roku.

Jaki jest Pana klucz do sukcesu?

Według mnie kluczem do sukcesu firmy produkcyjnej, jaką jest Rockwool, jest przede wszystkim zadowolenie klientów, korzystających z naszych produktów. Dlatego, na każdym etapie produkcji, bardzo dbamy o wysoką jakość naszych materiałów izolacyjnych oraz bezpieczeństwo i komfort ich użytkowania. Produkty Rockwool działają w wielu wymiarach. Nie tylko skutecznie chronią nasze domy i mieszkania przed utratą cennego ciepła, a więc pozwalają efektywnie ograniczyć wydatki na ogrzewanie, ale także zapewniają wiele innych korzyści. Wśród nich można choćby wymienić ochronę przed ogniem i hałasem. Bycie preferowanym dostawą materiałów izolacyjnych wymaga jednak ciągłego rozwoju i doskonalenia się, aby sprostać coraz to wyższym wymaganiom i oczekiwaniom klientów. Z tego względu uważnie słuchamy ich opinii, uwag i wszelkich sugestii. Oczywiście sukces firmy nie byłby także możliwy bez profesjonalnych, wykwalifikowanych i zaangażowanych pracowników. Dlatego, w Rockwool staramy się prowadzić efektywną politykę HR, gwarantującą pracownikom stabilność zatrudnienia, możliwość rozwoju, czy realizacji własnych pomysłów.

Jak istotne miejsce w polityce sprzedażowej firmy zajmuje dekarz? Proszę rozwinąć temat wsparcia jakie firma Rockwool zapewnia dekarzom.

Każdy nasz klient jest dla nas tak samo ważny. W polityce sprzedażowej, kierowanej zarówno do inwestorów indywidualnych, jak i specjalistów budowlanych czy firm wykonawczych, w tym dekarzy kładziemy nacisk przede wszystkim na dwa aspekty. Z jednej strony dostarczamy wysokiej jakości produkty, niezbędne do skutecznej, prawidłowej izolacji, która będzie sprawnie służyła przez kilkadziesiąt lat użytkowania budynków. Z drugiej strony staramy się rzetelnie i wyczerpująco informować o naszych produktach, ich zastosowaniu oraz zasadach prawidłowego montażu. Oprócz wyczerpujących instrukcji i materiałów informacyjnych, dołączanych do każdego produktu, organizujemy także szkolenia dla specjalistów budowlanych. Ponadto, nasi doradcy techniczni, z którymi się mailowo lub telefonicznie, służą pomocą i wiedzą na każdym etapie inwestycji.

Jaka jest Pana ocena Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy. Czy Pana zdaniem jest to organizacja potrzebna na rynku?

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy to organizacja zawodowa zrzeszające zarówno rzemieślników wykonujących roboty dekarskie, jak i producentów materiałów i wyrobów dekarskich. Warunkiem członkostwa w Stowarzyszeniu jest spełnianie określonych standardów przez członków, w tym świadczenie wysokiej jakości usług oraz dostarczanie materiałów budowlanych, spełniających określone, surowe normy. Stowarzyszenie jest z pewnością potrzebne na polskim rynku. Z jednej strony klienci korzystający z usług firm zrzeszonych w organizacji mają gwarancję rzetelnej, zgodnej z normami wiedzy technicznej i prawem budowlanym usługi. Z drugiej strony członkowie Stowarzyszenia zyskują możliwość wzajemnej wymiany wiedzy i doświadczeń czy podnoszenia kwalifikacji zawodowych poprzez uczestnictwo w licznych szkoleniach i kursach. Propagując pozytywne wzory pracy dekarzy, Stowarzyszenie wpływa także na tworzenie standardów dla tej branży.

Jak łączy Pan życie zawodowe z życiem prywatnym?

Praca stanowi dla mnie bardzo ważny aspekt mojego życia. Dlatego cieszę się, że sprawia mi ona satysfakcję oraz umożliwia ciągły rozwój i podnoszenie kwalifikacji. Z drugiej strony staram się wytyczać jasne granice pomiędzy życiem zawodowym i prywatnym - tak, aby zawsze mieć, choć chwilę, dla moich bliskich. Nie chciałbym doprowadzić do sytuacji, w której ominąłby mnie ważny moment z ich życia. Dążę do utrzymania równowagi między tymi dwoma aspektami, chociaż muszę przyznać, że nie zawsze jest to łatwe.

Pana pasje?

Jedną z moich pasji jest moja praca :) Daje mi ona ogromną satysfakcję. Jest to dla mnie bardzo ważne, gdyż w dzisiejszym świecie coraz trudniejsze staje się połączenie zainteresowań z karierą zawodową. Poza działalnością zawodową preferuję aktywny wypoczynek. Nie potrafię sobie odmówić jazdy na nartach zimą, czy żeglarstwa latem. Ostatnio miałam przyjemność uczestniczyć w rejsie na Bornholm a przede mną na jesieni jeszcze kolejny rejs po Adriatyku

Bardzo dziękuje za rozmowę i życzę dalszych sukcesów w Pana karierze zawodowej.

Rozmawiał Dawid Abramczyk.

OKNA do płaskiego dachu

Planując montaż instalacji odgromowej na obiekcie mieszkalnym typu dom jednorodzinny należy zgromadzić kilka informacji. Ważnym jest fakt, czy inwestor jest w trakcie budowy obiektu czy obiekt już istnieje. Informacja ta jest ważna z powodu wyboru wariantu uziemienia. Najczęściej spotykanymi sposobami wykonania uziemienia jest zastosowanie uziomu otokowego (na nowobudowanych obiektach) lub uziomu szpilowego (na obiektach już istniejących, z uwagi na mniejszą ingerencję w infrastrukturę terenu). Do wykonania uziomu otokowego wykorzystujemy bednarkę (płaskownik ocynkowany). Uziom szpilowy to nic innego, jak pionowo pogrążane w ziemi pręty, złączone ze sobą, tworzące jedną całość. Według obowiązujących obecnie norm uziom otokowy układamy w odległości nie mniejszej, niż 1m od ściany obiektu, na głębokości nie mniejszej niż 60 cm. Uziom szpilowy z kolei pogrążamy również w odległości 1m od ściany obiektu, lecz na głębokość minimum 3 m. Warto dodać w tym miejscu, że w zasadzie pomiaru dotyczącego parametrów rezystancji uziomów powinien dokonać uprawniony do tego elektryk. Wartość rezystancji uziomu z przeznaczeniem na instalację odgromową nie powinna przekraczać 20Ω (Ohm). Z uziomu wychodzimy na ścianę obiektu. Część naścienna i dachowa to sieć zwodów pionowych i poziomych, wykonanych z drutu o grubości 8 mm. Elementem zapewniającym połączenie bednarki z drutem jest złącze kontrolne. Służy ono ponadto do pomiarów stanu uziemienia – w przypadku domów mieszkalnych pomiary wykonujemy co 5 lat. Istotnym problemem jest wyprostowanie drutu, który jest transportowany w krążkach. Aby ułożyć drut na obiekcie należy go w pierwszej kolejności wyprostować. Do tego celu służy urządzenie zwane prostownicą. Jest to urządzenie, przez które przeciągamy drut a następnie kręcąc rączką prostujemy żądaną długość drutu. Istnieje kilka wariantów prowadzenie drutu po pionowej części obiektu. Najczęściej w obiektach nowobudowanych inwestorzy życzą sobie, aby część naścienna znajdowała się pod elewacją z uwagi na estetykę obiektu. Należy jednak zwrócić uwagę, iż drut powinien zostać umieszczony w grubościennej, niepalnej rurce z PCV o wewnętrznej średnicy minimum 16 mm. W obiektach już istniejących najczęściej stosowanym rozwiązaniem jest prowadzenie drutu po ścianie obiektu (uchwyt z kółkiem). Są jeszcze inne opcje prowadzenie drutu – np. po rurach spustowych, ale te są rzadziej stosowane. W części dachowej dobór uchwytów jest uzależniony od pokrycia dachu. Najczęściej występującymi są dachówka, blacho dachówka, blacha trapezowa i coraz rzadziej papa. Pod dachówkę ceramiczną w celu poprowadzenia drutu po dachu obiektu, stosujemy uchwyty dające się zamocować podczas montażu dachówki (czynności tej powinni dokonywać dekarze) lub uchwytów, które można zamontować na istniejącym dachu. Są to uchwyty pod dachówkę, uchwyty z zaczepem lub uchwyty pod dachówkę z zamkiem. Znaczenie ma tu sposób składania dachu (płaska dachówka lub dachówka z zamkiem). Na szczycie obiektu stosujemy uchwyty gąsiorowe – jak sama nazwa mówi, montujemy je na dachówkach gąsiorowych.

W przypadku dachów krytych blachą, blachodachówką lub gontem papowym montaż uchwytów odbywa się poprzez ich przykręcenie (wkrętami farmerskimi – z dwoma gumowanymi podkładkami, zapobiegającym ewentualnym przeciekom). Stosowanymi elementami są wtedy zazwyczaj uchwyt dachowy z płytką, a w przypadku blachy falowanej, gdzie występuje brak możliwości umiejscowienia takiego uchwytu ze względu na jego szerokość – stosujemy uchwyt uniwersalny. Jest on węższy, przez co nadaje się na przykręcenie go w różnego rodzaju zagłębieniach. Na szczytach obiektów krytych blachą w miejsce uchwytu gąsiorowego, stosowanego w przypadku dachówki ceramicznej trafia np. uchwyt szczytowy (montowany również poprzez przykręcanie wkrętem farmerskim).

Bardzo ważnym, ale często pomijanym elementem instalacji odgromowej są iglice kominowe. Jak dowodzą badania – większość wyładowań atmosferycznych trafia właśnie w komin. Jest to element który jest zazwyczaj najwyżej położonym obiektem w domu jednorodzinnym. Ponadto jest połączony z fundamentami (zazwyczaj lokalizacja kotłowni jest w piwnicach obiektu) co zapewnie swobodniejszy przepływ ewentualnych prądów piorunowych. Iglice kominowe montujemy na kominach poprzez przykręcenie ich do bocznej powierzchni komina. Wykorzystujemy tu właściwości ochrony strefą – chronimy komin i wszystkie inne elementy znajdujące się na nim lub w jego pobliżu (maszty antenowe, kominy od pieców gazowych, często zakończone rurą nierdzewną, która wystaje ponad właściwy komin, itd.).

W przypadku chęci dokonania konsultacji w zakresie doboru elementów, miejsca ułożenia zwodów oraz sposobu montażu elementów polecam kontakt z firmą – wszystkie informacje adresowe na www.elkobis.com.pl.

Montaż okien do płaskiego dachu CFP/CVP wraz z kopułą ISD

1

2

3

4

5

6

Zdjęcia 1 i 2.
Pomimo tego, że instalacja okien CFP/CVP jest łatwa, przed przystąpieniem do montażu rekomendujemy zapoznanie się z dostarczoną w opakowaniu wraz z oknem instrukcją montażu.
Pierwszym krokiem do wykonania po wyjęciu okna z kartonu, a przed rozpoczęciem instalacji jest przygotowanie otworu w dachu o wymiarach podanych w instrukcji, zależnych od wielkości montowanego okna.

Zdjęcie 3.
Następnie umieszczamy okno na otworze w taki sposób, aby ościeżnica okna równomiernie zachodziła na pokrycie dachowe na całym obwodzie okna – 90 mm licząc od krawędzi zewnętrznej ościeżnicy do krawędzi otworu. Jest to istotne, żeby na późniejszym etapie budowy bez problemu zainstalować wykończenie wewnętrzne w przygotowanym do tego celu wrębie w ościeżnicy. W przypadku okna CVP otwieranego elektrycznie istotnym jest takie ułożenie okna, żeby otwierało się w kierunku spadku dachu.

Zdjęcie 4.
Kolejnym etapem jest przykręcenie ościeżnicy do konstrukcji dachu. Zgodnie z instrukcją montażu wkręty należy przykręcać w przygotowanym do tego profilu w ościeżnicy pod kątem prostym do konstrukcji dachu po uprzednim nawierceniu otworów wiertłem o średnicy 5 mm. Istotnym jest zachowanie odpowiednich odległości między wkrętami, tzn. min. 150 mm od naroży ościeżnicy i max. 350 mm pomiędzy kolejnymi wkrętami.

Zdjęcia 5, 6 i 7.
Po przykręceniu okna do konstrukcji dachu przystępujemy do jego połączenia z materiałem pokryciowym dachu, czyli zaizolowania ościeżnicy. Wykonujemy ten etap poprzez obłożenie ościeżnicy na około pasami papy termozgrzewalnej układanej zgodnie ze spadkiem dachu i odpływem grawitacyjnym wody. Należy zwrócić szczególną uwagę, aby pasy papy były docięte na wysokość ościeżnicy okna oraz żeby w trakcie nagrzewania papy nie kierować palnika na ościeżnicę okna.

Zdjęcie 8.
W przypadku okna otwieranego elektrycznie kolejną czynnością jest umieszczenie czujnika deszczu w specjalnie do tego celu przygotowanym uchwycie. Należy zwrócić uwagę na prawidłowe poprowadzenie przewodu zasilającego czujnik oraz zablokowanie zaczepów uchwytu pod uszczelką gumową ościeżnicy.

Zdjęcie 9 i 10.
Przed montażem kopuły ISD należy pamiętać o zdjęciu folii zabezpieczającej szybę okna.

Zdjęcie 11 i 12.
Ostatnim etapem montażu jest instalacja kopuły ochronnej ISD. Kopułę układamy równomiernie na ościeżnicy w taki sposób, aby czarne zaczepy mocujące trafiały w specjalnie wyprofilowany rowek w ościeżnicy. Zdejmujemy folię ochronną i lekko dociskając i jednocześnie przekręcając zaczepy, mocujemy kopułę ISD do ościeżnicy okna.

W ten sposób montaż okna do płaskiego dachu zostaje zakończony. W przypadku okna otwieranego elektrycznie pozostaje podłączenie przewodu do zasilania i automatyczne uruchomienie systemu.

VELUX®

NASZE SYSTEMY WASZE BEZPIECZEŃSTWO

ELKO-BIS

SYSTEMY ODGROMOWE

„ELKO-BIS" jest znanym i uznanym producentem profesjonalnych systemów odgromowych. W naszej ofercie znajdziecie Państwo ponad tysiąc elementów instalacji odgromowej. Oferujemy rzetelne i fachowe doradztwo techniczne, szybką realizację zamówień i uprzejmy serwis sprzedażowy.

Oferujemy Klientom towary i usługi najwyższej jakości.

ul. Swojczycka 38e, 51-501 Wrocław
centrala: tel./fax (071) 348 10 57, 348 39 55, 330 69 20
porady techniczne: 0691 361 908, 0601 452 099, 0603 898 937
e-mail: elkobis@elkobis.com.pl

Windex

Böcker Toplift

Niemiecka firma Böcker przejmując w 2005 r. firmę H. Steinweg GmbH & Co KG posiadła prawa do znakomitych wyciągów składanych Toplift. Kontynuując ich produkcję, sprzedano do tej pory ponad 40 000 tysięcy urządzeń serii Toplift.

Producent nie spoczął na laurach i zdecydował się unowocześnić urządzenia. Łącząc serie Toplift i Allegro, wprowadził kilka modyfikacji, tworząc tym samym zaawansowany system podnoszenia. Dzięki nowemu profilowi system szynowy jest stabilniejszy i odporniejszy na odkształcenia.

Ponadto standardowy wózek transportowy jest znacznie lżejszy, więc składanie i transport maszyny stały się jeszcze bardziej wygodne, co od razu docenili klienci. Wyciąg został także wyposażony w precyzyjne załamanie prowadzące linę, regulowane w zakresie 20-45 stopni.

Böcker Toplift to w tej chwili ekstremalnie lekkie i wszechstronne urządzenia do transportu pionowego. Dzięki kilku typom podstaw ładunkowych i rozmaitym akcesoriom urządzenia te znajdują zastosowanie na każdym placu budowy.

Toplift jest dostępny w trzech różnych wersjach, które mogą być składane do wysokości 20,30 m. Na życzenie zestawy mogą być dłuższe. Ze względu na atrakcyjną cenę i udźwig, Toplift ECO jest znakomi-

tym urządzeniem dla rozpoczynających działalność, niewielkich firm. Toplift 234 jest najpotężniejszym modelem i podnosi w górę ładunki do 250 kg, podczas gdy precyzyjny, dwubiegowy Toplift 240 umożliwia szybki transport z prędkościami wózka 20 i 40 m/min.

Na łatwość montażu jednostki napędowej na szynie podstawowej składa się zarówno jej niewielki ciężar, jak i sposób zakładania – z przodu.

Istotną sprawą jest również bezpieczeństwo pracy z wyciągami serii Toplift. Urządzenia produkowane są zgodnie z normami UE i posiadają oznaczenie CE. Wszystkie wózki transportowe wyposażone są w chwytacze zębate, zabezpieczające przed upadkiem ładunek w przypadku zerwania liny. Każdy zestaw wyposażony jest również w wyłącznik krańcowy górny na 22 metrowym przewodzie, który można montować w dowolnym miejscu zestawu. Dolny wyłącznik krańcowy zamontowany jest we wciągarce, podobnie jak górny powoduje zatrzymanie wózka w określonym miejscu.

Ważną sprawą dla użytkowników jest cena urządzeń. Mimo modyfikacji ułatwiających pracę i wpływających na trwałość wyciągów Böcker Toplift cena w stosunku do serii Allegro nie zmieniła się. Właściciele serii Allegro i wcześniejszych produktów serii Toplift mogą być również spokojni o części zamienne do tych urządzeń. Będą one w ciągłej produkcji.

Toplift - Specyfikacja techniczna

Udźwig	150 kg	250 kg	230 kg
Prędkość podnoszenia	25 m/min	34 m/min	20/40 m/min
Maksymalna wysokość podnoszenia	20.30 m	20.30 m	20.30 m
Długość liny	44 m	44 m	44 m
Średnica liny	5 mm	6 mm	6 mm
Napięcie	230 V/50 Hz	230V/50 Hz	230 V/50 Hz
Napięcie sterujące	24 V	24 V	24 V
Ciężar jednostki napędowej	52 kg	54 kg	54 kg

REKLAMA

IZOLMAT GDAŃSK

ISO 9001 ISO 14001

NOWE PAPY

O WŁAŚCIWOŚCIACH HAMUJĄCYCH ROZPRZESTRZENIANIE SIĘ OGNIA

PPMB Izolmat Sp. z o.o. w Gdańsku jako jedyny producent posiada wyłączność na produkcję w Polsce pap z zastosowaniem specjalnego komponentu grafitowego wg technologii produkcji chronionej Patentem Europejskim EP 0634515

IZOLMAT PLAN protection® PYE PV250 S5 SS

CE 1434

IZOLMAT PLAN ventimax® Top

CE 1434

Systemy Izolacji IZOLMAT® Fire Protection®

nowe rozwiązania systemowe z zastosowaniem specjalnych pap o właściwościach hamujących rozprzestrzenianie się ognia

DACHY z odpornością na działanie ognia zewnętrznego klasy $B_{Roof}(t_1)$ i NRO

REALIZACJA PROFILAKTYKI PRZECIWPOŻAROWEJ NA DACHACH

www.izolmat.com.pl

Seria elektrycznych wyciągów dekarskich Böcker Allegro zostaje zastąpiona przez zmodyfikowaną serię Böcker Toplift.

PSD na dachowy.pl

Miło jest nam zakomunikować naszym czytelnikom, że 6 Lipca zostało podpisane porozumienie zawarte pomiędzy Polskim Stowarzyszeniem Dekarzy a branżowym vortalem internetowym DACHOWY.PL. Umowa zawarta przez Prezesów obu podmiotów, Michała Olszewskiego z PSD oraz Jarosława Nowińskiego z firmy Dachowy Sp. z o.o. jest początkiem szerokorozumianej współpracy promujących polskie dekarstwo w Internecie i nie tylko.

Strony podpisały oficjalną umowę na czas nieokreślony w trakcie którego będą wzajemnie promować fachowe wykonawstwo wśród polskiej braci dekarskiej. Głównym założeniem podpisanej umowy jest zacieśnienie współpracy pomiędzy największą obecnie organizacją skupiającą dekarzy blacharzy i cieśli z terenu całego kraju POLSKIM STOWARZYSZENIEM DEKARZY a największym serwisem internetowym poruszającym ściśle tematykę związaną z dachami, DACHOWY.PL

Każdy fachowiec należący do Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy będzie mógł w ramach podpisanego porozumienia promować swoją firmę i swoje wykonawstwo na łamach serwisu. DACHOWY.PL posiadający obecnie blisko 60,000 unikanych użytkowników oraz ponad 200,000 odsłon strony w miesiącu będzie tym samym oficjalnym internetowym partnerem medialnym Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy. Na jego łamach będą cyklicznie publikowane artykuły oraz dorobek zawodowy członków stowarzyszenia. Najciekawej opisane i wykonane dachy firm wykonawczych wchodzących w skład stowarzyszenia będą wysyłane do blisko 23,000 czytelników, którzy otrzymują od serwisu tzw. newsletter. Każdy z zainteresowanych dekarzy będzie mógł również założyć na serwisie swoją stronę internetową, gdzie będzie mógł zaprezentować swoje wykonawstwo. Ma to na celu promowanie wykonawców w Internecie oraz zdobywanie właśnie z tego źródła nowych atrakcyjnych zleceń. Najnowsze dane statystyczne dowodzą, iż coraz więcej inwestorów poszukuje wykonawców w Internecie. Dobrze zaprezentowana firma na czołowym serwisie internetowym ma szansę zostać odnaleziona wśród milionów stron zindeksowanych w najpopularniejszych wyszukiwarkach, ma szansę na doskonałą promocję siebie i swojego wykonawstwa a w dalszej perspektywie na wykonywanie dachów z coraz większej ilości ofert.

Poza promocją członów stowarzyszenia, DACHOWY.PL będzie również informował o wszystkich wydarzeniach, szkoleniach, imprezach integracyjnych odbywających się w każdym z oddziałów PSD. Będzie promował rozwój szkolnictwa zawodowego w Polsce, w które tak mocno angażuje się Polskie Stowarzyszenie Dekarzy.

W ramach obustronnej współpracy członkowie stowarzyszenia będą wspierać merytorycznie serwis DACHOWY.PL. W przypadku gdy do serwisu będą trafiały zapytania od czytelników dotyczące kwestii problematycznych związanych z poszczególnymi etapami budowy dachu czy też kwestami związanymi z najkorzystniejszym wyborem pokrycia dachowego, wybrani członkowie stowarzyszenia będą stanowić tzw. lożę ekspertów, która za pomocą serwisu będzie udzielała bezcennych porad dla czytelników, porad bezpośrednio od najlepszych fachowców w swoich dziedzinach.

DACHOWY.PL jako oficjalny partner medialny będzie również obecny na wszystkich istotnych imprezach organizowanych przez Polskie Stowarzyszenia Dekarzy, z których relacje będą ukazywały się w kolejnych etapach. Planowane są również wspólne szkolenia dla członków PSD, w których DACHOWY.PL będzie starał się przekazać najistotniejsze informacje na tematy związane z umiejętnym korzystaniem z Internetu jako narzędzia do promocji swojego wykonawstwa. Szkolenia będą miały na celu zapoznanie dekarzy z Internetem, z narzędziem, które za kilka lat będzie wszechobecne, tak jak dziś telefon komórkowy. Szkolenia będą również obejmowały techniczne zagadnienia w jaki sposób wyróżnić się w Internecie wśród konkurencji, jak łatwiej dać się odnaleźć inwestorowi poszukującemu wykonawcy.

Wysokie tempo pracy nowych gwoździarek Boscha możliwe jest m.in. dzięki beznarzędziowemu systemowi usuwania gwoździ.

Idealnie wbite gwoździe

Nowe, kompaktowe gwoździarki pneumatyczne firmy Bosch

Nowe gwoździarki pneumatyczne firmy Bosch to produkty przeznaczone dla branży stolarskiej gwarantujące szybkie i efektywne wbijanie gwoździ. Wysokie tempo pracy możliwe jest m.in. dzięki beznarzędziowemu systemowi usuwania gwoździ, a dużą dokładność zapewnia dobra widoczność punktu wbijania. Urządzenia posiadają także innowacyjny system zwiększania mocy – Full Force Technology. Nowe gwoździarki pneumatyczne Bosch są dostępne w handlu specjalistycznym od marca 2010.

W skład serii nowych gwoździarek wchodzi pięć innowacyjnych narzędzi do wszystkich najważniejszych zastosowań. W ofercie Boscha znalazły się gwoździarki stosowane w ciesielstwie i budowie drewnianych konstrukcji ramowych: GSN 90-21 RK Professional do gwoździ łączonych tworzywem sztucznym oraz GSN 90-34 DK Professional do gwoździ łączonych papierem; sztyfciarka do sztyftów GSK 64 Professional stosowana do prac związanych z wykańczaniem wnętrz; sztyfciarka do sztyftów GSK 50 Professional oraz zszywacz GTK 40 Professional stosowane do mebli, tapicerki i okien. Wszystkie narzędzia posiadają innowacyjną technologię Full Force. Modele GSN 90-34 DK Professional, GSK 64 Professional, GSK 50 Professional i GTK 40 Professional są dodatkowo wyposażone w nowy system ochrony drewna (Wood Protection System).

Technologie precyzji i efektywności

Full Force Technology wykorzystuje pełen obieg powietrza w celu zwiększenia tempa pracy oraz zapewnia kompaktową konstrukcję narzędzia. W technologii zastosowano nowy system zaworów, co pozwoliło na zmniejszenie wymiarów komory ciśnieniowej bez jednoczesnego obniżania siły mocowania. Dzięki temu nie ma strat energii, co umożliwiło precyzyjne wbijanie gwoździ nawet przy bardzo dużej częstotliwości strzałów.

Dodatkowo nowa gwoździarka pneumatyczna Bosch zaopatrzona jest w beznarzędziowy system szybkiego usuwania gwoździ zablokowanych w urządzeniu, co jeszcze bardziej podnosi jej efektywność. Dzięki smukłej sylwetce narzędzie zapewnia doskonałą widoczność punktu mocowania gwarantując tym samym precyzyjne rozmieszczenie gwoździ i zszywek. Natomiast Wood Protection System zastosowany w gwoździarce do gwoździ GSN 90-34 DK, sztyfciarkach GSK 64 Professional i GSK 50 Professional oraz zszywaczu GTK 40 Professional chroni powierzchnię elementu przed uszkodzeniem. Mechanizm wyzwalania strzału jest zablokowany przy pustym magazynku, co zapobiega uszkodzeniu materiału przez trzpień. Dodatkowo, na wszystkie urządzenia można nałożyć specjalną, gumową nasadkę ochronną, która ogranicza negatywne skutki kontaktu narzędzia z materiałem.

Dużą dokładność pracy nowych gwoździarek zapewnia dobra widoczność punktu wbijania gwoździ.

Konkurs

Odpowiedz na jedno proste pytanie...
i wygraj profesjonalne narzędzie z niebieskiej linii BOSCH.

Wymień najnowsze modele gwoździarek firmy Bosch i napisz do wbijania jakiego rodzaju gwoździ służą?

Dla pierwszej osoby, która prześle prawidłową odpowiedź na adres mailowy: (dekarz@dekarz.com.pl) mamy do przekazania cenną nagrodę, ufundowaną przez firmę BOSCH:

gwoździarkę pneumatyczną GSK 64 Professional

Odpowiedzi na pytania można nadsyłać od 22.07.2010 r.
Zakończenie konkursu i ogłoszenie zwycięzcy 30.08.2010 r.

Bosch GSK 64 Professional

BOSCH
Technologia bliżej nas

Jacek Mikołajczyk
Mistrz Blacharski

25 lat, jak jeden dzień

Jubileusz 25-lecia firmy Jacka Mikołajczyka

Moje początki w tym zwodzie były dosyć ciekawe. Z wykształcenia jestem technikiem. W wakacje w wolnych chwilach jeździłem do mojego dziadka, który swój Zakład Blacharski założył w 1966 roku i powoli odkrywał przede mną tajemnice krycia dachów. Jestem dekarzem od 31 lat. Po zakończeniu szkoły rozpocząłem pracę w firmie budowlanej niedaleko Sieradza.

Powstanie mojej firmy datuje na dzień 25 lipca 1985 roku. Chyba przypadek lub przeznaczenie sprawiło, że jest to od niedawna Dzień Dekarzy.

Początkowo przez kilka lat pracowałem sam. W 1987 roku zrobiłem papiery mistrzowskie jako blacharz. Stopniowo firma się rozrastała i przybywało zleceń, dlatego zacząłem przyjmować pracowników, a jeden z nich pracuje u mnie już 20 lat. Na dzień dzisiejszy zatrudniam 11 pracowników. Należę do łódzkiego oddziału PSD, którego członkiem jestem już od 10 lat, czyli od samego jego początku. Obecnie jestem przewodniczącym sądu koleżeńskiego w PSD.

Moja firma specjalizuje się w różnych pokryciach dachowych (dachówka, gonty drewniane, blacha dachówkowa, blacha miedziana, papa termozgrzewalna). Jednak największe prace to pokrycie dachu dachówkami różnego typu. Zajmujemy się również renowacją obiektów zabytkowych, gdzie do pokrycia używa się przede wszystkim blach miedzianych. Na dzień dzisiejszy realizujemy dwa obiekty zabytkowe (kościoły w okolicach Sieradza). Współpracujemy praktycznie z wszystkimi większymi firmami w Polsce :Röben, Wienenberger, IBF, Euronit – dachówki, Lindab, Galeco, Ruukki, Blachotrapez – blachy i rynny, Velux, Roto – okna

Jednym z moich większych sukcesów było w 2003 roku I miejsce w Polsce pod względem sprzedaży blach dachówkowych i dodatków firmy Rauta-

ruukki (obecnej Ruukki). Jako nagrodę otrzymałem samochód, którym obecnie jeździ moja żona.

Jestem płatnikiem VAT-u. Większość moich klientów to klienci indywidualni, ale wykonujemy również usługi na obiektach użyteczności publicznej. Dzięki przynależności do PSD, posiadam ukończonych wiele kursów m.in. utylizacja materiałów niebezpiecznych, co wiąże się z większą ilością zleceń. Firma praktycznie się nie reklamuje. Zlecenia napływają tzw. pocztą pantoflową (klient poleca klientowi). Bardzo ważne w mojej pracy jest ubezpieczenie, które posiadam od kilku lat. Bez tego nie wyobrażam sobie pracy w dzisiejszych warunkach. Moja firma jest firmą rodzinną. Pracuje u mnie dwóch synów i myślę, że dzięki temu nie będę musiał się martwić o przyszłość firmy.

Jak każdy człowiek, po ciężkim dniu pracy musze czasem odreagować. Z pasją oddaję się wówczas mojemu hobby, czyli jeździe motocyklem typu chopper. Należę do sieradzkiej grupy motocyklowej.

Dekarze Oddziału Łódzkiego PSD oraz Zarząd Główny Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy z okazji jubileuszu 25-lecia firmy, składają serdeczne życzenia Jackowi Mikołajczykowi, rodzinie oraz pracownikom, gratulacje i wyrazy uznania, życzą dalszych sukcesów zawodowych, szerokich perspektyw rozwoju, wytrwałości w realizacji zamierzeń, oraz dużo radości i wszelkiej pomyślności w życiu osobistym. Niech świętowanie jubileuszu będzie powodem do zadowolenia, niech będzie również bodźcem do dalszego działania.

Grzegorz Wiaderek
Przedstawiciel Komisji Technicznej
Przy Polskim Stowarzyszeniu Dekarzy

Nie wszystko złoto co się świeci

Dach o którym opowiemy w artykule, to najlepszy przykład tego, że „chytry dwa razy traci".

Opisywana inwestycja, planowana i przygotowywana przez inwestora, zgodnie z jego założeniami miała zakończyć się w terminie bez nieprzewidzianych komplikacji. Inwestor kierując się zasadą „szybko i tanio" ale na pokaz wybrał dobre produkty na swój dach, jednak oszczędności poczynił przy wyborze wykonawcy. W efekcie czego realizowana inwestycja okazała się być jednym wielkim nieporozumieniem, co ciekawsze nieporozumieniem, którego finału nie widać po dziś dzień.

Jak dowiedzieliśmy się od właściciela budynku, realizacji dachu podejmowały się dwie ekipy i żadna nie poradziła sobie ułożeniem dachówki i obróbką wolego oka. Pytając o kryteria doboru wykonawcy, w odpowiedzi usłyszeliśmy, że ekipy były tanie i znalezione przypadkowo. Na usta ciśnie się jedno zdanie. Gdyby inwestor wybrał dekarza zrzeszonego w PSD taka sytuacja nigdy nie miała by miejsca.

Opis konstrukcji i pokrycia

Budynek murowany jednorodzinny, wolnostojący; konstrukcja dachu drewniana; połacie odeskowane pokryte papą na sucho; następnie zamocowano kontrłaty i łaty oraz dachówkę ceramiczną karpiówkę. Kształt dachu urozmaicony wolimi okami.

Opis użytych materiałów

Do pokrycia dachu użyto dachówki ceramicznej karpiówki firmy, CREATON.Obróbki blacharskie pasa okapowego oraz kominów wykonane są z blachy ocynkowanej powlekanej. Okna połaciowe firmy FAKRO. Orynnowanie systemowe z blachy ocynkowanej powlekanej.

Opis zastosowanej technologii

Przy wykonywaniu robót dekarsko-blacharskich zastosowano typowe rozwiązanie dla budynków mieszkalnych z poddaszem użytkowym. Na drewnianej konstrukcji zamocowano deskowanie pokryte papą, następnie kontrłaty i łaty, na których ułożono dachówki ceramiczne.

Wnioski i zalecenia

Należy rozebrać dachówki z części okapowej i kalenicowej, następnie zalecałbym położenie pasa papy podkładowej w części okapowej.

Nie uniknie się również demontażu łaty z części dachu stanowiącej wole oczka i odpowiedniego wyprofilowania tak by ułożone dachówki płynnie łączyły się z połacią.

Okna dachowe należy zdemontować,, ułożyć łaty montażowe i całość prawidłowo wypoziomować, konieczne będzie również założenie ponad oknami fartucha odprowadzającego skropliny. Dodatkowo zalecam wykonanie fartuchów uszczelniających z papą ułożona na połaciach i ułożenie wokół nich dachówek z zachowaniem normatywnych odległości.

Wszystkie obróbki blacharskie przy ścianach i na deskach okapowych, a także czapki kominowe, należy wykonać ponownie ze szczególną starannością z zachowaniem zasady połączeń dylatacyjnych,

Zastosowany system orynnowania należy rozebrać i zamontować zgodnie z zalecanym spadkiem, zaś fragmenty nowych rynien, które wystąpią w miejscu łączeń muszą być ponownie wymierzone i zamocowane za pomocą złączek tak by gwarantowały szczelność.

Należy uzupełnić dachówki kalenicowe oraz właściwie zamontować gąsiory.

Należy zastosować przesunięcie dachówek okapowych wzg. pierwszego rzędu dachówek podstawowych. Kierunek ułożenia STRUKTONITU należy uzgodnić z inwestorem.

Poniżej kilka zdjęć obrazujących pseudo fachowe wykonawstwo.

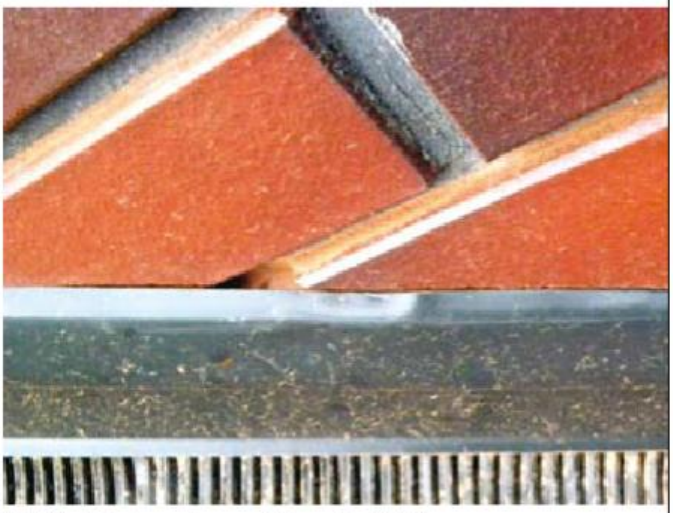
Na łączeniach elementów rynnowych występuje za mały zakład

Rynny dachowe nie posiadają właściwych spadków, a pasy nadrynnowe wykonane są niestarannie i nie posiadają odpowiedniej długości.

Papa dachowa powinna być wywinięta na deskę okapową, nie posprzątanie wióry i śmieci,

Okna dachowe zamontowane bez izolacji poniżej ścianki kolankowej (ok. 30 cm),

Brak izolacji wokół i rynienki nad oknowej,



Obróbki kominów nie są wykonane zgodnie ze sztuką budowlaną,

Odstające dachówki przy oknach, nie zamocowane pod oknem z dołu (wypadają - nie są odpowiednio zamocowane),

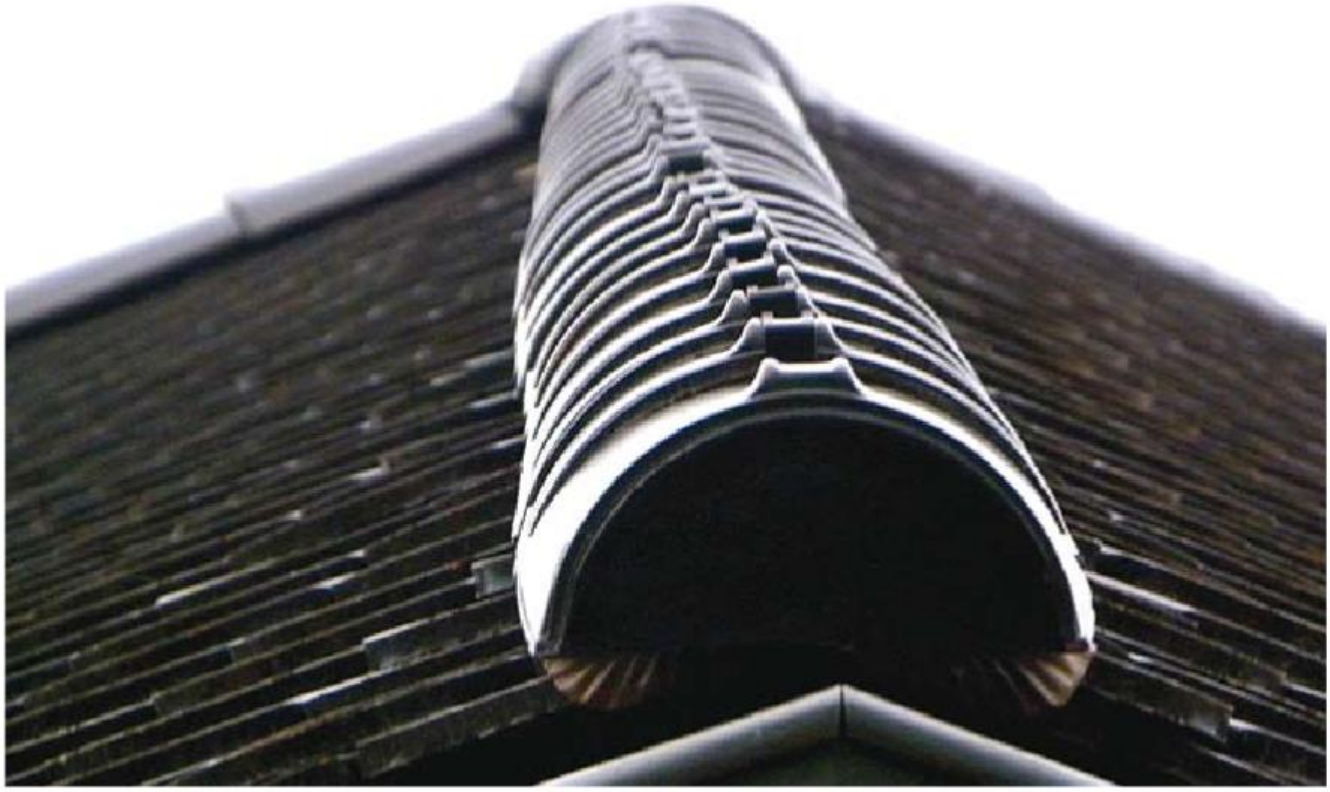
Źle docięte dachówki od góry okna,

Źle wykonane obróbki kominów brak dachówek pod kominami,

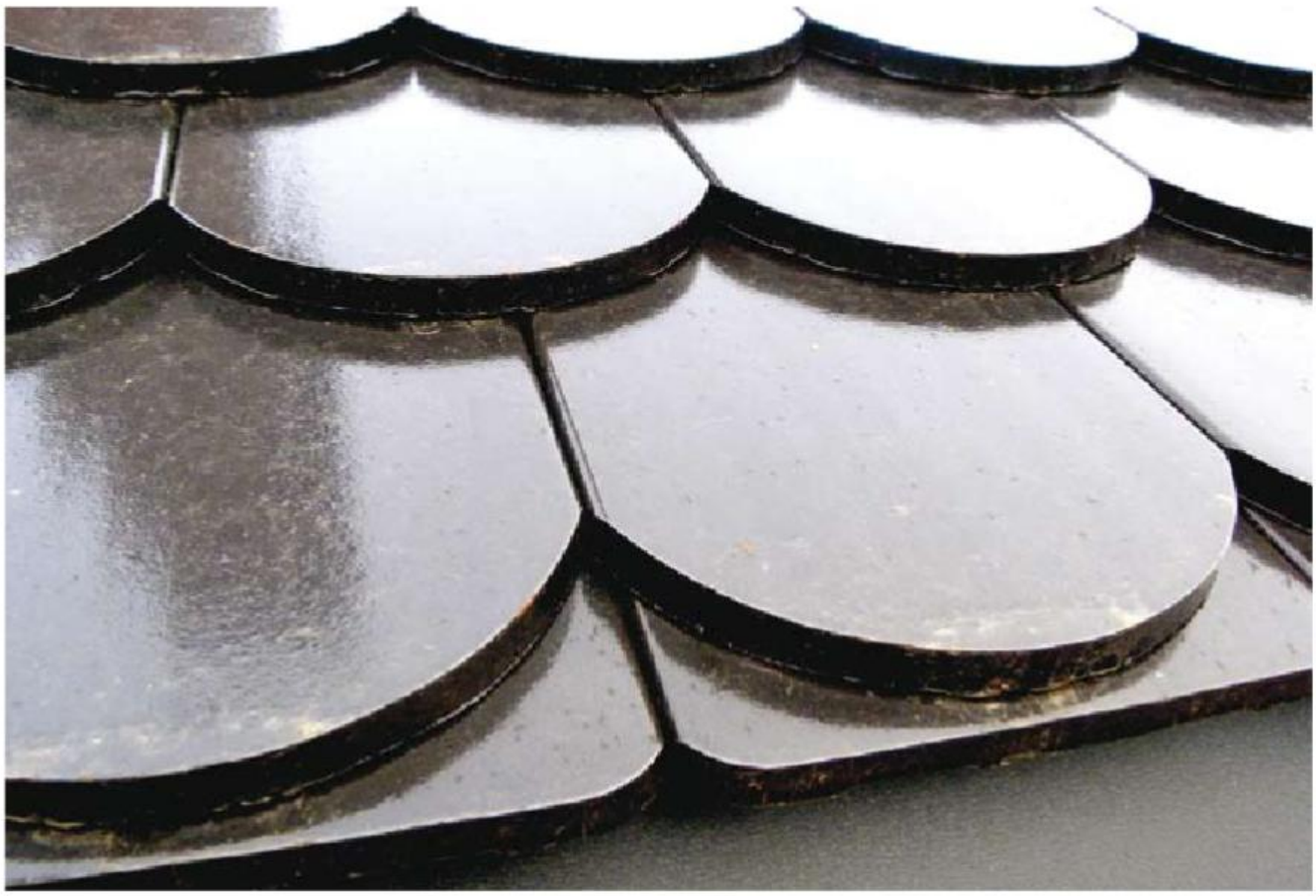
Brak dachówek kalenicowych,

Czapki kominowe nie mają wypustów i są bez kapinosa,

Niewłaściwe ołacenie wolich oczek uniemożliwia prawidłowe ułożenie dachówki



Gąsiory zamocowane nieliniowo oraz niestarannie,



Brak przesunięcia dachówki okapowej

KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

PARP

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY

Projekt współfinansowany przez Unię Europejską w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

AKADEMIA DORKEN

zaprasza na szkolenia:

Dla dekarzy:

- Ochrona cieplna dachu w kontekście uzyskania certyfikatu cieplnego.
- Komunikacja w procesie kontaktu z inwestorem w branży budowlanej.
- Prowadzenie jednoosobowej działalności gospodarczej i wykorzystanie funduszy UE.
- Proces badania potrzeb i rekomendacji w branży budowlanej.
- Budowanie i prezentowanie klientowi nowoczesnych rozwiązań w branży budowlanej.
- Rozwój siebie i przedsiębiorstwa.
- Zaawansowane wywieranie wpływu i radzenie sobie z konfliktami w kontaktach z inwestorami.

Dla menedżerów:

- Zarządzanie przedsiębiorstwem budowlanym.
- Finanse w przedsiębiorstwie.

Dla handlowców:

- Sprzedaż i obsługa klienta w branży budowlanej.
- Prezentacja zaawansowanych rozwiązań dla inwestorów.

Szczegóły dotyczące szkoleń dostępne na stronach internetowych: www.ddf.pl oraz www.deltaclub.pl

DÖRKEN

Dorken Delta Folie Sp. z o.o.
ul. Ostródzka 88, 03 - 289 Warszawa
Tel.: +48 (22) 798 08 21, Fax: +48 (22) 211 20 87
E-mail: biuro@ddf.pl

Dawid Abramczyk

Ośrodek Kształcenia

Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy w porozumieniu z OHP Lublin

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy, oddział lubelski w porozumieniu z Wojewódzką Komendą w Lublinie Ochotniczych Hufców Pracy, na bazie Ośrodka Szkolenia i Wychowania OHP w Zamościu, tworzy pracownię do nauki zawodu dekarz.

Organizacje przewidują otwarcie szkoły na początku Września bieżącego roku. Uruchomienie pracowni daje uczestnikom OHP możliwość dostępu do nowoczesnych technologii i materiałów budowlanych udostępnionych przez czołowych producentów pokryć dachowych i akcesoriów. Stwarza ogromną szansę na zdobycie nowych, bądź dodatkowych kwalifikacji zawodowych, bardzo atrakcyjnych obecnie na rynku pracy. Organizatorzy placówki przygotowują dla uczniów, szkolenia praktyczne i teoretyczne, które prowadzić będą wybitni specjaliści branży dachowej, członkowie Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy oraz przedstawiciele firm producenckich.

Istniejący już Ośrodek Szkolenia i Wychowania OHP w Zamościu przy ul. Kilińskiego 86a posiada bardzo bogate zaplecze w postaci hotelu z 93 miejscami noclegowymi, przeznaczonymi dla uczestników OHP, stołówką z całodziennym wyżywieniem, własnymi warsztatami oraz profesjonalnie przystosowaną salą do szkoleń dekarskich. W najbliższych dniach do szkoły trafią również stelaże szkoleniowe w zakresie dachów stromych, metalowych i płaskich, przekazane przez Polskie Stowarzyszenie Dekarzy po V Mistrzostwach Polski Młodych Dekarzy w Poznaniu. Sala zostanie również wyposażona w specjalistyczny sprzęt dekarski udostępniony przez firmy producenckie.

Ideą placówki, będzie szkolenie przyszłych pracowników, wykonawców, może nawet Mistrzów Polski Młodych Dekarzy, którzy zdobytą wiedzę będą prezentować na dachach setek zadowolonych klientów. Idąc za przykładem Ośrodka Kształcenia Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy w Pruszkowie oraz w Białymstoku, organizatorzy pragną stworzyć 3 już placówkę szkoleniową, dzięki której zawód dekarza, blacharza i cieśli stanie się atrakcyjny dla młodych ludzi szukających pomysłu na życie. Uroczyste otwarcie pracowni dekarskiej nastąpi 3 września br. przy okazji obchodów 10-lecia Zespołu Szkół dla Młodzieży oraz poświęcenia sztandaru Lubelskiej Wojewódzkiej Komendy OHP w Lublinie.

W roku szkolnym 2010/2011 na naukę w zawodzie dekarz do klasy I Zasadniczej Szkoły Zawodowej planowane jest przyjęcie 20 uczniów, co da ogólną liczbę 60 uczniów uczących się tego zawodu co roku. W przyszłości Ośrodek Szkolenia Zawodowego OHP i PSD będzie organizować kursy zawodowe nie tylko dla uczniów, ale również dla wszystkich bezrobotnych, chcących podnosić swoje kwalifikacje zawodowe. We współpracy z firmami produkującymi materiały budowlane, prowadzone będą również szkolenia komercyjne dla dekarzy.

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy gorąco zaprasza do współpracy wszystkie firmy producenckie i handlowe zainteresowane współpracą i wsparciem placówki szkoleniowej w Zamościu.

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy

IFD

OŚRODEK KSZTAŁCENIA
POLSKIEGO STOWARZYSZENIA DEKARZY

Więcej profesionalizmu i promocja zawodu Dekarza, takie cele postawilismy sobie decydując się na budowę Ośrodka Kształcenia Dekarzy przy Zespole Szkół Budowlanych nr. 1 w Pruszkowie. Jest to pierwsza tego typu placówka pod kuratelą Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy, gdzie będą szkoleni młodzi adepci sztuki dekarskiej oraz wszyscy, którzy będą chcieli podniesć swoje kwalifikacje.
Szkoła otwarta jest dla wszystkich, również wykonawców nie zrzeszonych w Polskim Stowarzyszeniu Dekarzy.

Placówka wyposażona jest w sprzęt niezbędny do wykonywania wszelkich prac dekarskich i blacharskich. Profesjonalne narzędzia, zaginarki i palniki.
Do dyspozycji kursantów jest również 10 modeli dachów płaskich i stromych z osprzętem w postaci okien dachowych, rolet okiennych, kolektorów słonecznych, systemów rynnowych, systemów do komunikacji dachowej czy instalacji odgromowej.
W naszej placówce organizowane są kursy z egzaminem państwowym na tytuł "Czeladnik" i "Mistrz" w zawodzie dekarz i blacharz budowlany.

Posiadamy własnych trenerów zawodu, rzeczoznawców i członków komisji egzaminacyjnej, powołanej przez Mazowiecką Izbę Rzemiosła.

Szkolenia na terenie Ośrodka Kształcenia prowadzą min. wyspecjalizowani doradcy techniczni z takich firm jak; PLANNJA, FAKRO, PLASTMO, MARLEY, VELUX.

Ośrodek Kształcenia Dekarzy, 05-800 Pruszków ul. Promyka 24/26.
tel./fax: +48 22 720 97 15, kom. +48 509 447 590, e-mail: mazowieckie@dekarz.com.pl

Od stycznia 2010 roku w Ośrodku Szkoleniowym PSD w Pruszkowie, rozpoczął się cykl szkleń o nazwie AKADEMIA PLANNJA, promujący nowe metody i rozwiązania, które spotykają się z rosnącym zainteresowaniem inwestorów. Szkolenia dotyczą wykonywaniu pokryć dachowych na rąbek stojący z blachy stalowej oraz aluminiowej. Jest to metoda krycia dachów, która łączy w sobie dwa spojrzenia na pokrycie tzn. tradycję i nowoczesność.

Akademia Plannja

Tradycyjne podejście wynika z techniki wykonywania zagięć elementów metalowych, która była znana przez dziesiątki laty, a w ostatnim dwudziestoleciu właściwie zamarła. Nowoczesność wiąże się z ulepszonymi materiałami, które są specjalnie zaprojektowane do takiej metody wykonywania pokryć.

Pokrycia dachowe na rąbek stojący zyskują obecnie popularność w Polsce ze względu na swą odmienną estetykę. Istotnym problemem jest natomiast brak fachowców, którzy potrafią wykonywać ten typ pokryć. Starzy mistrzowie stopniowo przechodzą na emeryturę, a młodzi adepci dekarstwa w większości nie znają tych technik, gdyż wymagają one dużego kunsztu blacharskiego opartego na wszechstronnych umiejętnościach manualnych.

Wychodząc „na przeciw" zapotrzebowaniu na rynku Polskie Stowarzyszenie Dekarzy Oddział Mazowiecki, rozpoczęło szklenia w rąbku stojącym. Szklenia prowadził Mistrz Blacharstwa, V-ce Prezes ds. edukacji Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy – Pan Waldemar Piela, a każdy wykład składał się z części teoretycznej i części praktycznej:

- ***część teoretyczna:*** omawiano produkty firmy PLANNJA SIBA, ze szczególnym uwzględnieniem systemów rynnowych PLANNJA SIBA oraz blachy na podwójny

rąbek stojący PLANNJA EMKA w systemie blachy stalowej i aluminiowej.

- ***część praktyczna:*** po części teoretycznej Dekarze rozpoczynali szkolenie praktyczne – pracę na modelach szkolnych, znajdujących się w Ośrodku Kształcenia PSD w Pruszkowie, w technologii rąbka podwójnego PLANNJA EMKA STAL. Pracę rozpoczynano od montażu stalowego systemu rynnowego PLANNJA SIBA, z uwzględnieniem wszystkich technicznych zasad montażu, Następnie wykonywano obróbkę blacharską komina, krycie połaci dachu z uwzględnieniem przejścia blacharskiego z płaszczyzny dachu, na płaszczyznę pionową ściany.

Od stycznia do czerwca odbyły się 23 cykle szkoleniowe /2-wu dniowe/na każdym z nich obecnych było po 10 Dekarzy z różnych rejonów. Ogółem w „ Sezonie szkoleniowy 2010", w Ośrodku Kształcenia PSD w Pruszkowie, przeszkoliliśmy 230 Dekarzy, z których każdy jednoznacznie określił że szkolenie było bardzo interesujące i pozwalało na zgłębienie, uzupełnienie i podniesienie już posiadanej wiedzy i kwalifikacji zawodowych.

Każdy Uczestnik szkolenia po jego zakończeniu otrzymywał ZAŚWIADCZENIE informujące o udziale w szkoleniu „AKADEMIA PLANNJA", i potwierdzające nabycie nowych umiejętności i kwalifikacji zawodowych – umiejętność wykonywania pokryć dachowych w technologii rąbka stojącego PLANNJA EMKA oraz systemu orynnowania PLANNJA SIBA .

W dniach 25-26 czerwca 2010 roku, odbyło się ostanie w tym sezonie szkoleniowym, szkolenie z cyklu „AKADEMIA PLANNJA" – Dekarze rozpoczęli pracę na dachach. Kolejny cykl szkoleń rozpoczniemy od listopada 2010 roku, kiedy ze względu na pogodę, prace na dachach nie będą już możliwe.

Już dziś serdecznie zapraszamy wszystkich zainteresowanych podnoszeniem posiadanych i nabywaniem nowych kwalifikacji.

ODDZIAŁY PSD

Oddział Kujawsko-Pomorski

Email: bydgoszcz@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 85-009
Miasto: Bydgoszcz
Adres: ul. Dworcowa 87
Telefon: 0 52 345 52 25

Firmy wspierające: CEGPOL Leszek Basikowski, GRAŻMAR Grażyna Klonowska-Dudek, HURTOSTAL Sp.z o.o., P.P.H.U. WAL-MAR Sp.zo.o., RYNPLAST II S.C., TROPS S.A.

Oddział Lubelski

Email: lubelski@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 20-346
Miasto: Lublin
Adres: ul. Długa 8
Telefon: 0 81 441 12 22, 0 503 123 889

Firmy wspierające: GALECO Sp z o.o., ZART-MET A. Ziemiański i J.Ziemiański Sp.J., ROM-BUD Jędruszczak Sp. J., SOREX S.C., MARBUD Anita Bombała Łyjak, MAR-JOLA BI

Oddział Łódzki

Email: lodzkie@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 90-508
Miasto: Łódź
Adres: ul. Kopcińskiego 5/11
Telefon: 0 515 137 040

Firmy wspierające: APK Sp. z o.o., Zamek Sp.z o.o., PPHU Dziki.

Oddział Małopolski

Email: malopolski@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 30-107
Miasto: Kraków
Adres: Plac Na Stawach 1 p. 600
Telefon: 0 12 427 02 37, 0 516 028 125

Firmy wspierające: DACH-CENTRUM-UNEX Sp.z o.o., Firma Handlowo Usługowa MAX-BUD Marek Wątor, Tartak Kuś, TRAPEZ-CARBO Sp Z o.o.

Oddział Mazowiecki

Email: mazowieckie@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 05-800
Miasto: Pruszków
Adres: ul. Promyka 26/24
Telefon: 0 509 447 590

Firmy wspierające: EURODACH B.J.Wrzeszczyńscy, MARLEY POLSKA Sp.z o.o, GRANDE Sp. z o.o, GRUPA DEKARSKA Sp. z o.o., Dachy Bawarii, Wasz Dach.

Oddział Podkarpacki

Email: podkarpacki@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 35-301
Miasto: Rzeszów
Adres: Boya Żeleńskiego 15
Telefon: 0 16 652 24 11, 0 608 493 380

Firmy wspierające: BRATEX Sp.z o.o.

Oddział Podlaski

Email: podlaskie@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 15-113
Miasto: Białystok
Adres: ul. Gen. Wł. Andersa 38
Telefon: 0 85 653 77 44, 0509 468 722

Firmy wspierające: BLECH DACH Joanna Tereszkiewicz, FAGRO DACH Sp.j., PPUH METALKOMPLEX Leszek Zaniewski, NEXMAR, Plastmo, Pruszyński, ROTO-SANK

Oddział Pomorski

Email: pomorskie@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 81-421
Miasto: Gdynia
Adres: ul. Tetmajera 65
Telefon: 0 58 710 60 34, 0 503 123 907

Firmy wspierające: P.P.M.B. IZOLMAT Sp. z o.o., TOMASZCZYK I SYNOWIE Piotr Tomaszczyk, "Dachy" - Patryk Bianga.

Oddział Śląski

Email: slaski@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 42-200
Miasto: Częstochowa
Adres: ul. Łukasińskiego 32/38
Telefon: 0 509 555 542

Firmy wspierające: Marley Polska Sp. z o.o., PHPU "SEMEX"Spółka Jawna Fertacz.

Oddział Warmińsko-Mazurski

Email: olsztyn@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 10-687
Miasto: Olsztyn
Adres: ul. Mroza 26/4
Telefon: 0 604 067 530

Firmy wspierające: PHU "Fal-Bud", Anitech, Izobud, LOSKO - Skład Materiałów Budowlanych, Storex, Przedsiębiorstwo Wielobranżowe „Jak" Sp. Z o.o.

Oddział Wielkopolski

Email: wielkopolski@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 60-012
Miasto: Poznań
Adres: ul. Sąsiedzka 9
Telefon: 0 512 361 270

Firmy wspierające: P.P.H.U. „MAAD", BUDO-FORMA spółka z o.o., TERMO-DEK Spółka Jawna

Oddział Zachodniopomorski

Email: szczecin@dekarz.com.pl
Kod pocztowy: 71-553
Miasto: Szczecin
Adres: ul. Niemcewicza 9
Telefon: 091 455 33 43, 601 950 902

Firmy wspierające: Veldach Niemcewicza Sp. z o.o., Extradach, S.H.U. Bartek - DOMET, Corotop.

FIRMY WSPIERAJĄCE

AHI ROOFING – Polska
ul. Modularna 3a
02-238 Warszawa
www.ahiroofing.com.pl

B.PRO Polska Sp. z o.o.
ul. Europejska 4
05-530 Tomice
www.bpro.pl

Bauder Polska Sp. z o.o.
ul. Kutrzeby 16G/141
61-719 Poznań
www.bauder.pl

Robert BOSCH Sp. z o.o.
ul. Jutrzenki 105
02-231 Warszawa
www.bosch.pl

Monier Sp. z o.o.
ul. Wschodnia 26
45-449 Opole
www.monier.pl

BudMat
ul. Otolińska 25
09-407 Płock
www.budmat.com.pl

Cembrit S.A.
ul. Gnieźnieńska 4
62-240 Trzemeszno
www.cembrit.pl

DOBROPLAST
ul. Stary Laskowiec 4
18-300 Zambrów
www.dobroplast.pl

SELENA SA
ul. Wyścigowa 56 E
53-012 Wrocław
www.selena.pl

Dorken Delta Folie
ul. Ostródzka 88
03-289 Warszawa
www.ddf.pl

Wienerberger Ceramika
Budowlana Sp. z o.o.
ul. Ostrobramska 79
14-175 Warszawa
www.wienerberger.pl

FAKRO Sp. z o.o.
ul. Węgierska 144 a
33-300 Nowy Sącz
www.fakro.pl

VELUX Polska Sp. z o.o.
ul. Muszkieterów 15 a
02-273 Warszawa
www.velux.pl

GEDA-Dechentreiter
GmbH & Co.KG
Mertinger Str. 60
86663 Asbach – Baumenheim
www.geda.pl

ITW Paslode Polska
ul. Kondratowicza 37/207
03-286 Warszawa
www.paslode.com.pl

IZOLMAT Sp. z o.o.
ul. Sandomierska 38
80-051 Gdańsk
www.izolmat.com.pl

PPUH KOMA Sp. z o.o.
ul. Kukułcza 1
Wilkanowo k/Zielonej Góry
66-008 Świdnica
www.koma.zgora.pl

ZARTMET Sp. j.
ul. Szczebrzeska 63
22-400 Zamość
www.zartmet.pl

Lindab Sp. z o.o.
ul. Kolejowa 311
05-092 Łomianki
www.lindab.pl

Marma Polskie Folie
Al. Pod Kasztanami 10
35-030 Rzeszów
www.marma.com.pl

Plastmo Polska Sp. z o.o.
Janki ul. Falencka 1
05-090 Raszyn
www.plastmopolska.pl

Prefa Polska Sp. z o.o.
ul. Emaliowa 28
02-295 Warszawa
http://pl.prefa.com

Pruszyński Sp. z o.o.
ul. Sokołowska 32 b
Sokołów, 05-806 Komorów
www.pruszynski.com.pl

Rathscheck Schiefer
Brzozowa 8
Lublewo
83-050 Kolbudy
http://rathscheck.pl

Rockwool Polska
ul. Kwiatowa 14
66-131 Cigacice
www.rockwool.pl

ICOPAL S.A.
ul. Łaska 169-197
98-220 Zduńska Wola
www.icopal.pl

Plannja Sp. z o.o.
ul. Annopol 24 b
03-236 Warszawa
info@plannja.com.pl

Roto Frank
Okna Dachowe Sp. z o.o.
ul. Lubelska 104
21-100 Lubartów
www.roto.pl

Royal Hurt Sp. z o.o.
ul. Słoneczna 153
05-506 Lesznowola
www.royalhurt.pl

STEMA Sp. z o.o.
ul. Bartycka 26, paw. 47
00-716 Warszawa
www.stema.pl

Styropol Sp. z o.o.
ul. Cybernetyki 7 b
02-677 Warszawa
www.styropol.pl

IVT Polska Sp. z o.o.
Wysogotowo k/Poznania
ul. Kamienna 26 b
62-081 Przeźmierowo
www.ivt.pl

www.dekarz.com.pl

Miejsce w sieci dla dekarzy i nie tylko

Stałe łącze posiada, co raz więcej użytkowników internetu. Sytuacja w obecnych czasach sprawia, że ludzie stają się coraz bardziej zabiegani. Mają zdecydowanie mniej czasu, a internet daje im możliwość odnalezienia informacji o poszukiwanym usługodawcy lub producencie bez wychodzenia z domu. Z pomocą strony www otwiera się dostęp do ogromnej liczby użytkowników jednocześnie. Dzięki temu, że koszty wykonania strony są stosunkowo niskie stają się one standardem dla większości firm. Internet daje możliwość dotarcia do nowych klientów i poprawia komunikację z aktualnymi. Mogą przyczynić się do wzrostu obrotów, redukcji kosztów i nawiązania lepszych kontaktów. Jest najtańszym sposobem przedstawienia oferty.

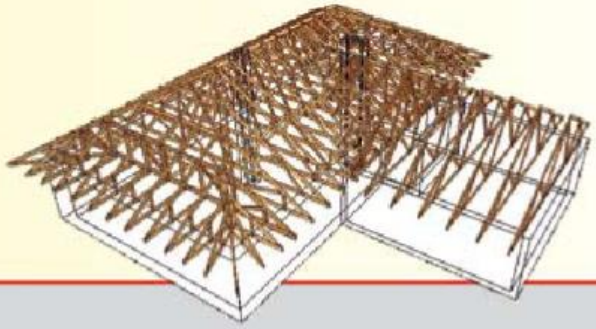
Polskie Stowarzyszenie Dekarzy podjęło decyzję o przygotowaniu nowej witryny o szerszej zawartości merytorycznej i w nowej szacie graficznej. Ma to być kompendium wiedzy dla wszystkich grup zawodowych związanych z procesem budowlanym dachu.

Producenci materiałów na stronie będą mogli prezentować swoje produkty oraz najnowocześniejsze rozwiązania. Pozwoli to na bieżąco aktualizować wiedzę zarówno Dekarzy jak i inwestorów indywidualnych. Na stronie znajdziemy zawsze aktualne oferty szkoleniowe PSD oraz najnowsze wiadomości dotyczące programów realizowanych przez Stowarzyszenie: Certyfikat PSD i Dobra Firma Dekarska. Firmy, które zdobyły Certyfikat PSD lub tytuł Dobrej Firmy Dekarskiej znajdą tam miejsce gdzie będą mogły pochwalić się swoim dorobkiem. Znajdzie się tam pakiet informacji dla Dekarza i dla Inwestora. Niedługo podobne powstaną na potrzeby projektantów i Inspektorów Nadzoru Budowlanego. Strona ma także zachęcać Dekarzy do zakładania własnych stron internetowych.

Nowa witryna jest już dostępna w sieci. Zapraszamy do jej odwiedzania, przesyłania uwag i propozycji nowych działów na adres: marketing@dekarz.com.pl.

Pamiętajmy także, że jeśli masz swoją stronę internetową szybciej odnajdzie Cię klient i otrzymasz więcej zleceń.

MODERNDACH
GRUPA INSTALEXPORT



MODERNDACH Sp. z o.o.
Łochocin 6/4,
87-600 Lipno
Tel./fax: (054) 288 18 58
(054) 235 56 00,
(054) 288 18 59

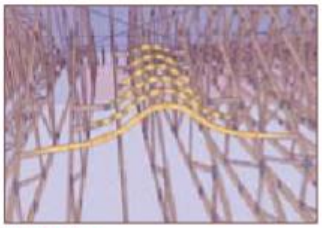
NOWOCZESNE SYSTEMY DREWNIANYCH KONSTRUKCJI DACHOWYCH

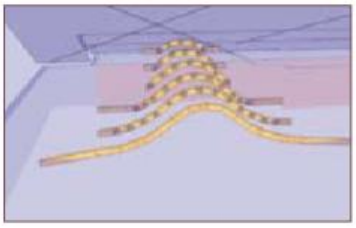
Konstrukcje dachowe przygotowane do montażu przez dekarzy

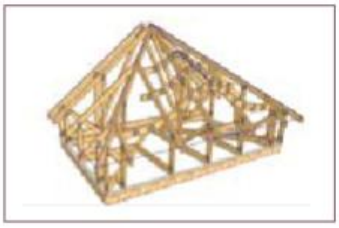
Prefabrykowane konstrukcje dachowe dawno już wyparły tradycyjne więźby w Stanach Zjednoczonych i Skandynawii oraz stanowią 70% konstrukcji wznoszonych w Europie zachodniej. W Polsce również cieszą się coraz większą popularnością - coraz częściej zastępują tradycyjne konstrukcje z uwagi na szereg korzyści płynących z ich zastosowania.

Dom z poddaszem nieużytkowym

Dźwigar mansardowy







Wole oka

ROZWIĄZUJEMY NAWET BARDZO TRUDNE I SKOMPLIKOWANE ZADANIA KONSTRUKCYJNE.

WYBUDOWALIŚMY JUŻ PONAD 3 600 PREFABRYKOWANYCH DACHÓW

KOMPLETNA OFERTA!

Membrany Dachowe i Akcesoria

WŁÓCHATY

nowość! już wkrótce

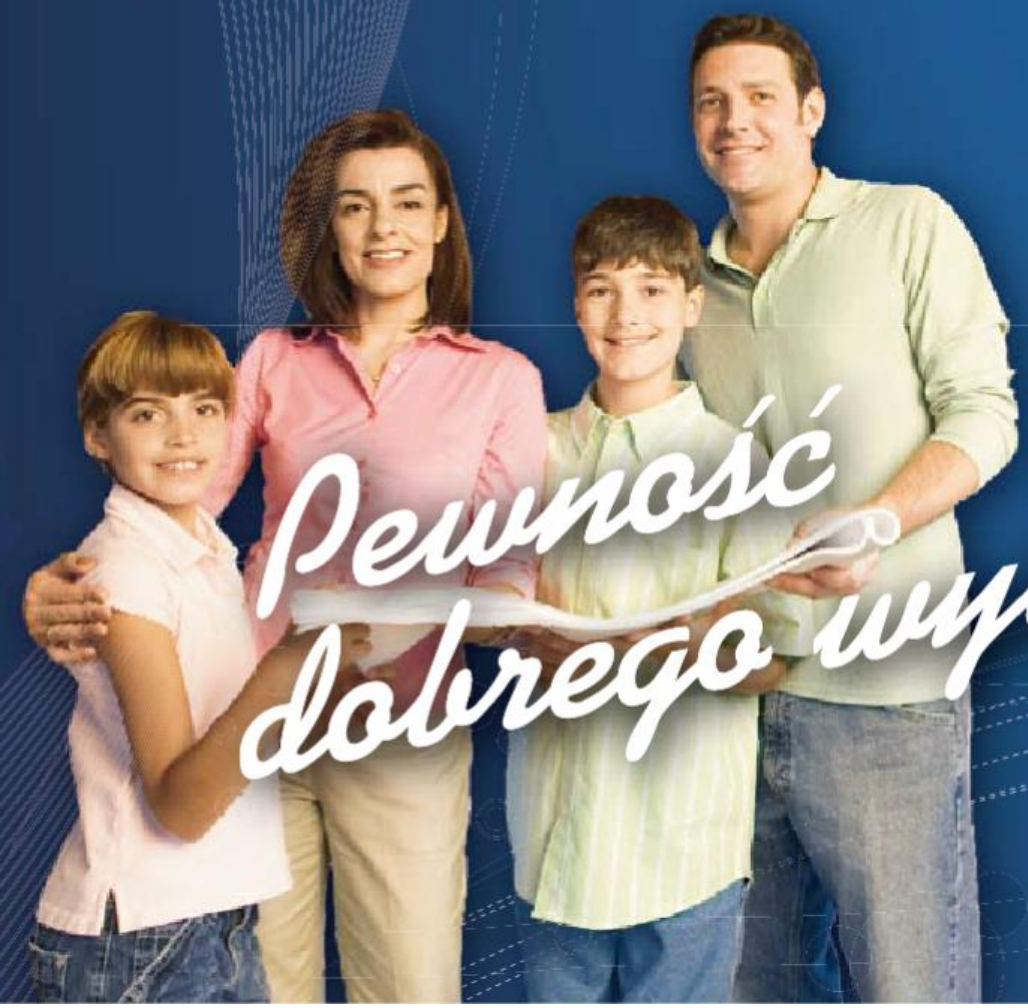
EKRAN™ DACHOWY

MARMA® POLSKIE FOLIE

LENKO S.A. 1890

Grupa MARMA

www.marma.com.pl
www.lenko.com.pl
www.dachowa.com.pl



Pewność dobrego wyboru!