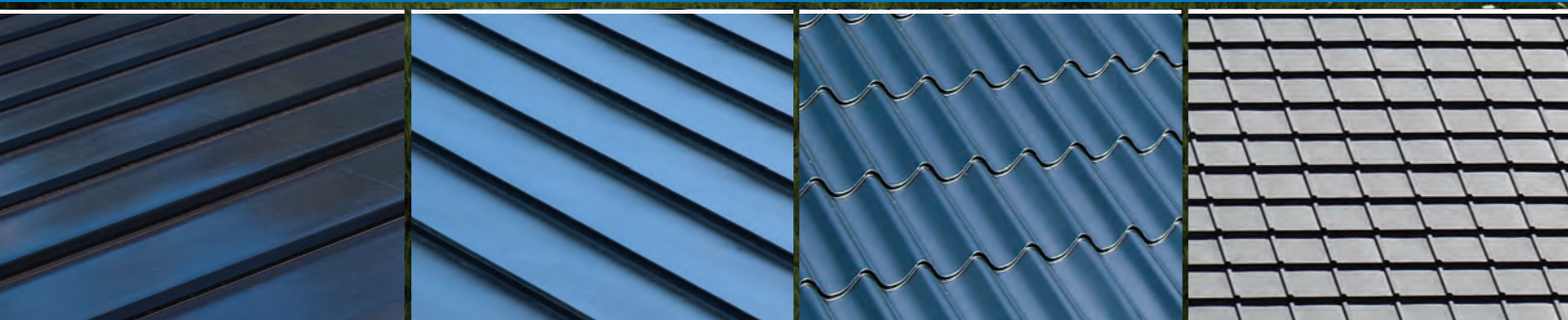




lindab | we simplify construction



Kompleksowa oferta Lindab



Panele dachowe na klik

Blachy na rąbek stojący

Blachodachówki

Blachodachówki modułowe



Systemy rynnowe

Fotowoltaika

Bezpieczeństwo dachowe

System mocowania Bjarnes

www.lindab-polska.pl



Nasz
ISSN 1731-4402

Dekarz

MAGAZYN BRANŻOWY

Nr 54/WRZESIEŃ-PAŹDZIERNIK 2020



POLSKIE
STOWARZYSZENIE
DEKARZY

DACH KOŚCIOŁA W BIAŁOWIEŻY

- Prowadnice wiertel do drewna
- Przegląd dachu
- Płynna suplementacja pokryć z pap zgrzewalnych
- Gwarancja czy rękojmia na dach
- Geowłókniny na dachy zielone - krótki przewodnik dla dekarzy
- Jednolity Plik Kontrolny VAT



ROLETA ZEWNĘTRZNA SOLARNA DO OKIEN DACHOWYCH DAKEA

SSR

ZASILANA JEDYNIIE ENERGIĄ SŁONECZNĄ ZAPEWNIĄ KOMFORT,
BEZPIECZEŃSTWO I PRYWATNOŚĆ. DOSKONAŁE DOPASOWANIE DO GAMY
OKIEN DAKEA W TYM OKIEN 3-SZYBOWYCH Z GAMY DAKEA ENERGY.



Zapytaj o szczegóły u dystrybutorów Dakea
lub na stronie www.dakea.pl

 DakeaChannel  CzescDakea





Integracja. To słowo zdominowało ostatnie kilka miesięcy.

Dlaczego jest tak ważne? Według definicji to scalanie, zespalanie się w całość grup społecznych wyrażające się częstością i intensywnością kontaktów oraz wspólnotą ideową.

Tyle regułki. Teraz życie.

Powszechnie wiadomo, że Polskie Stowarzyszenie Dekarzy jest jedną

z najprężniej działających organizacji budowlanych w kraju. Trudno sobie wyobrazić chociażby odbywające się co roku w Poznaniu targi BUDMA bez strefy dachów czy też targi Interbud w Łodzi bez wykładów i warsztatów dekarских. Stoiska, które zajmuje Stowarzyszenie przyciągają zawsze najwięcej odwiedzających. Podobnie jest ze spotkaniami integracyjnymi, na których goszczą nie tylko dekarze, ale także osoby zawodowo związane z branżą dachową: dostawcy i producenci materiałów przeznaczonych do budowy dachów. Nie ma więc wątpliwości, że dzięki temu dekarze stają się zwartą i silną grupą, umiejącą nie tylko dobrze się bawić, ale także razem pracować. Przez ostatnie kilka miesięcy ta największa wartość PSD została przetestowana w dość specyficznych warunkach – podczas dużej realizacji charytatywnej przeprowadzanej w pełni sezonu dekarского, z dużym deficytem pracowników i cotygodniową rotacją ekip. **Test wypadł celująco.** Okazuje się więc, że można ze sobą współpracować zawsze. I ponad podziałami.

redaktor naczelna

Nasz Dekarz

Nr 54/2020
ISSN 1731-4402

Adres redakcji

ul. Puławska 405
02-801 Warszawa
e-mail: redakcja@dekarz.com.pl
www.naszdekarz.com.pl

Redaktor naczelna

Iwona Szczepaniak
tel.: +48 570 400 313

Dyrektor handlowy

Anna Deran
tel.: +48 503 123 908

Specjalista ds. sprzedaży

powierzchni reklamowej
Angelika Kalinowska
tel.: +48 570 040 773

Prenumerata

Agnieszka Mołas
tel.: +48 509 447 587

Skład

Marketing, Publishing
and Fulfilment Sp. z o.o.

Patronat merytoryczny

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy

Orzecznicy techniczni:

Ryszard Stanok
(ciesielstwo, blacharstwo, pozostałe)
Henryk Krakowski (dachy płaskie)
Jacek Karwowski (dachy płaskie)

Druk i dystrybucja:

Marketing, Publishing
and Fulfilment Sp. z o.o.

Copyright

© Nasz Dekarz 2020
Wszelkie prawa zastrzeżone
Redakcja nie zwraca niezamówionych materiałów i zastrzega sobie prawo redagowania nadesłanych tekstów. Redakcja oraz Polskie Stowarzyszenie Dekarzy nie odpowiadają za treść ogłoszeń, zamieszczonych reklam i materiałów promocyjnych. Opinie wyrażone w nadesłanych tekstach są opiniami ich autorów i nie muszą odzwierciedlać stanowiska redakcji i PSD. Redakcja ma prawo odmówić zamieszczenia ogłoszenia i reklamy, jeżeli ich treść i forma są sprzeczne z linią programową bądź charakterem pisma (art. 36 pkt. 4 prawa prasowego).
Printed in Poland

Spis treści 54/2020

AKTUALNOŚCI

06

Wydarzenia firmowe

14

Produkty

Dachówka betonowa Aerlox firmy BMI Braas, blachodachówka panelowa Fiord firmy BLACHY PRUSZYŃSKI, płaska dachówka Bergamo marki RÖBEN, Kołnierz uszczelniający EZV-F firmy FAKRO, dachówka ceramiczna VISIO firmy CREATON, modułowe dachówki blaszane IZI firmy GALECO, solarna markiza zaciemniająca firmy VELUX

20

Dach kościoła w Białowieży

24

Kalendarium

26

Ludzie sukcesu: Andrzej Meronk

30

Wzorowa firma: Zakład wielobranżowy „Blach-bud” sp. z o.o.

W Polskim Stowarzyszeniu Dekarzy działa wielu fachowców. Każdy z nich specjalizuje się w wybranej części prac dekarских i ma w swoim portfolio wiele realizacji. Prezentujemy dachy wykonane przez firmę Jakuba Maćkowiaka z Oddziału Wielkopolskiego.

72

Wydarzenia PSD

76

Współpraca z Polskim Stowarzyszeniem Dekarzy

AKADEMIA DEKARSKA

32

Klasy dekarские: Zespół Szkół Budowlanych im. Eugeniusza Kwiatkowskiego w Lublinie

Ta szkoła ma sześćdziesięcioletnią tradycję w kształceniu kadr dla budownictwa. Jej absolwenci bardzo dobrze radzą sobie na lokalnym, ogólnopolskim i zagranicznym rynku pracy. Oferta edukacyjna umożliwia kształcenie młodzieży w atrakcyjnych zawodach dających gwarancję zatrudnienia.



36

Przegląd dachu

Każdy dach – bez względu na konstrukcję i rodzaj pokrycia – wymaga regularnych przeglądów technicznych. Kiedy należy je przeprowadzać? Na jakie miejsca należy zwrócić szczególną uwagę?

WARSZTAT PROFESJONALISTY

40

Czy drewno może być niepalne?

Ochrona przeciwpożarowa to wymóg i podstawa każdej budowy. Nie wszyscy jednak wiedzą, że drewno konstrukcyjne nie tylko świetnie przenosi obciążenia, ale jest też bezpieczniejsze od stali w aspekcie przeciwpożarowym.

42

Praktyczne narzędzia: Prowadnice wiertel do drewna

46

Gwarancja czy rękojmia na dach

Dachy wykonuje się przy zastosowaniu wysokiej jakości produktów, których trwałość zależy również od właściwego montażu. Mimo łatwo dostępnej wiedzy i szkoleń wciąż popełnia się przy tym błędy, zapominając że odpowiedzialność za dach ponosi nie tylko projektant, ale także wykonawca.

52

Dobry montaż: Wymiana okien dachowych

Prawidłowe obrobienie i uszczelnienie połączenia okna dachowego z pokryciem, bez nadużywania silikonu i taśm klejących.

56

Płynna suplementacja pokryć z pap zgrzewalnych

Papy zgrzewalne to w zgodnej opinii uczestników rynku budowlanego materiał niezbędny w hydroizolacji dachów płaskich. Czy jednak ekskluzywnie wykorzystanie pap zgrzewalnych w pełni wyczerpuje problematykę hydroizolacji dachów płaskich? Czy na kolejnych etapach realizacji pokrycia dachowego warto sięgnąć po płynne suplementy pap zgrzewalnych?

60

Geowłókniny – krótki przewodnik dla dekarzy

Geowłókniny są nieodzownym materiałem do wykonania dachu zielonego. Często niesłusznie nazywane „szmatkami” spełniają wiele ważnych funkcji w dachu.

FIRMA

64

Jednolity Plik Kontrolny VAT

JPK_VAT w nowej formie obowiązuje od 1 października 2020 roku. Co się zmieni? Jakie nowe dane trzeba będzie raportować? W jaki sposób i komu wysłać plik?

68

Czy zmieniło się środowisko dekarzy?

Środowisko dekarские to bardzo silna i zintegrowana grupa zawodowa, z którą współpracują i o której przychylności zabiegają producenci materiałów budowlanych. Jak na tym tle kształtuje się obraz fachowców z branży dekarskiej? Czy w ciągu ostatniego roku stały się zauważalne zmiany w strukturze firm dekarских i zrealizowanych zleceń?

70

Ubezpieczenie kosztów leczenia i NNW za granicą

Pandemia wirusa COVID-19 i wynikające z niej ograniczenia, a nawet restrykcje z pewnością nie sprzyjają realizacji kontraktów zagranicznych, ale paradoksalnie rola i znacznie ubezpieczenia może być w pewnych sytuacjach większa niż wcześniej.

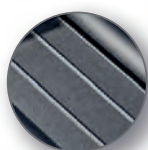
**NOWOŚĆ
2020**



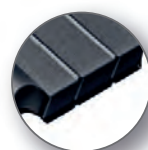
FIORD
BLACHODACHÓWKA



wysoki profil
i idealna
symetria



stylowe
przetłoczenia
wzmacniające



precyzja
i dokładność
w każdym detalu

DOWIEDZ SIĘ WIĘCEJ NA:

www.pruszynski.com.pl



Zawód Przyszłości Dekarz znów w szkołach

Wakacje szybko minęły, uczniowie wrócili do szkół, a projekt Zawód Przyszłości Dekarz nie zwalnia w działaniach. Znamy już wyniki rekrutacji do szkół ponadpodstawowych do klas dekarских. Wniosków dotyczących podejmowanych przez nas działań jest wiele, a większość z nich z pewnością wykorzystamy w kolejnych miesiącach trwania kampanii.

Harmonogram rekrutacji do szkół ponadpodstawowych w tym roku ciągle ulegał zmianom. Zamiast 11 maja, nabór rozpoczął się dopiero 15 czerwca, lecz nasza kampania promocyjna już w maju informowała o możliwości kształcenia w zawodzie dekarz. W Internecie wyświetliliśmy blisko 3 miliony reklam, promujących dekarstwo oraz szkoły oferujące ten kierunek, docierając do około 370 tysięcy osób – uczniów ostatnich klas szkoły podstawowej oraz ich rodziców. Nasze działania wspieraliśmy artykułami w regionalnej prasie i serwisach informacyjnych, banerami, bilbordami, a także spotami w wybranych rozgłośniach radiowych.

Podczas rekrutacji na rok szkolny 2020/2021, kandydaci mogli wybierać sześć szkół i kierunków jednocześnie (w ubiegłym roku – maksymalnie trzy), dzięki czemu chęć do nauki dekarstwa zadeklarowało ponad 140 osób (jako pierwszy lub kolejny wybór). Listy uczniów zakwalifikowanych do szkół zostały ogłoszone dopiero w drugiej połowie sierpnia.

Ogromnym zaskoczeniem w tegorocznej rekrutacji okazały się szkoły w Toruniu i Wie-

luniu. W pierwszej z nich nie utworzono żadnej klasy w szkole branżowej (zainteresowanych dekarstwem było łącznie 9 osób), a wszystkich chętnych zakwalifikowano do technikum. Natomiast w Wieluniu, spośród 51 osób zainteresowanych dekarstwem,

calne. Zamiast klas dekarских utworzono dwie pełne klasy monterów zabudowy i robót wykończeniowych w budownictwie (łącznie ponad 50 osób).

Według danych z pierwszych dni września, w roku szkolnym 2020/2021 do grona uczniów szkoły branżowej w kierunku dekarz, dołączyło 27 osób. Liczba placówek uczących dekarzy wzrosła z pięciu do siedmiu szkół. Nowymi punktami edukacji dekarzy na mapie kampanii Zawód Przyszłości Dekarz są: Zespół Szkół Budowlanych im. Eugeniusza Kwiatkowskiego w Lublinie, Zespół Szkół Techniczno-Ekonomicznych im. Mikołaja Reja w Myślenicach i Zespół Szkół Ponadpodstawowych im. Jana Kasprówicza w Nietązkowie.

Rok szkolny rozpoczął się nie tylko dla uczniów, ale też dla zespołu projektu Zawód Przyszłości Dekarz. W najbliższym czasie będziemy pojawiać się w szkołach z informacją o korzyściach nauki w tym zawodzie oraz wynikających z działania projektu. Będziemy organizować szkolenia dla uczniów, nauczycieli, zapewniać materiały i narzędzia do praktycznej nauki zawodu, a także do promocji profesji w szkołach podstawowych. **(A.B.)**



7 mogłyby finalnie podjąć naukę tego zawodu. Grupa dekarська w klasie dwuzawodowej jednak nie powstała. Za taką decyzję odpowiedzialny był organ prowadzący szkołę – Starostwo Powiatu Wieluńskiego, które uznało, że kształcenie kilku uczniów w zawodzie deficytowym jest dla nich nieopła-

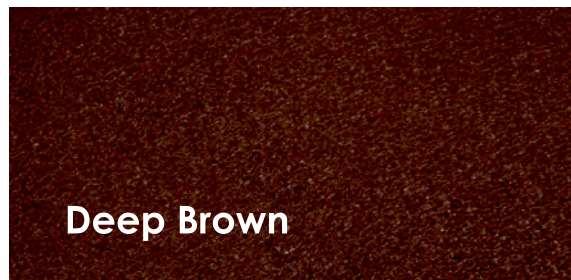
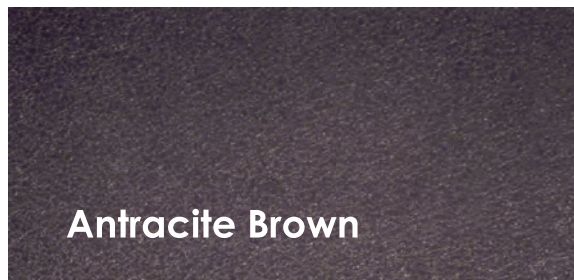
HANBUD

stworzony ze stali



POLARMAT to idealne połączenie estetyki i trwałości. Matowa powierzchnia z delikatnymi refleksami szronu zapewnia niesamowite wrażenia wizualne. Zaawansowany proces produkcyjny i najwyższej jakości cynkowana stal gwarantują trwałość i odporność na najcięższe warunki środowiskowe.

Dostępne kolory:



Zapytaj o blachodachówki w powłoce POLARMAT firmy Hanbud u swojego dystrybutora.

Więcej informacji znajdziesz na stronie: www.hanbud-dachy.pl/polar-mat

Walne Zebrania Członków Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy

Termin Walnego Zebrania Członków PSD jest zwykle wyznaczany na wiosnę każdego roku. W tym roku jednak wyjątkowo ze względu na ograniczenia wprowadzone z powodu pandemii wirusa COVID-19 Zebranie zostało przesunięte. Mimo obowiązujących obostrzeń epidemiologicznych, w przeddzień Walnego Zebrania 15 września 2020 roku w Sękocinie Starym odbyło się spotkanie Rady Programowej, organu doradczego Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy. W porządku posiedzenia znalazło się między innymi rozstrzygnięcie konkursu na hymn dekarzy. Do konkursu zgłoszono 8 utworów. W głosowaniu żaden nie uzyskał wymaganej większości głosów. Tym samym nie wyłoniono zwycięzcy.



Zgodnie z planem obrad przedstawiono sprawozdania z działalności Zarządu Głównego oraz poszczególnych Oddziałów i Sądu Koleżeńskiego. Sprawozdanie z przeprowadzonej kontroli działalności Zarządu Głównego złożył Przewodniczący Komisji Rewizyjnej Witold Boguszewski. Na wniosek Komisji Walne Zebranie udzieliło Zarządowi absolutorium.

To niezwykle ważne, że mimo niesprzyjających okoliczności Walne Zebranie Członków odbyło się i Stowarzyszenie ma możliwość dalszego funkcjonowania bez przeszkód proceduralnych. Możemy jedynie życzyć sobie, by w przyszłym roku obrady odbyły się w ustawowym terminie i zgromadziły zdecydowanie liczniejsze grono członków.

Z kolei 16 września 2020 roku, członkowie zwyczajni Stowarzyszenia – z zachowaniem wszelkich zasad bezpieczeństwa, stosując maseczki, higienę rąk i zachowując dystans – zgromadzili się na Walnym Zebraniu. Większość oddziałów uczestniczyła w obradach, reprezentowana najczęściej przez członków swoich zarządów.

Tradycyjnie już zebranie otworzył Prezes Zarządu Głównego PSD – Bogdan Kalinowski. Następnie wybrano przewodniczącego Walnego Zebrania, którym został Zbigniew Kowalski i protokolanta – mecenas Karinę Majewską. Do Komisji Uchwał i Wniosków powołano Józefa Klimczuka, Krzysztofa Barańskiego i Piotra Wiktora, natomiast do Komisji Skrutacyjnej – Tomasza Barabasa, Wojciecha Wierzbickiego i Jarosława Stypułę.



FOT (4): POLSKIE STOWARZYSZENIE DEKARZY

Wymiana stolarki – dofinansowanie

Wymiana stolarki otworowej jest jednym z pierwszych etapów termomodernizacji. Koszt zakupu i montażu energooszczędnych rozwiązań może być mniejszy, jeśli skorzystamy z programu „Czyste Powietrze”, za sprawą którego dofinansujemy taką inwestycję.

Przy zakupie i montażu stolarki okiennej (okien, drzwi balkonowych, okien połaciowych wraz z systemami montażowymi) możemy liczyć na dofinansowanie w wysokości 210 zł/m², zaś stolarki drzwiowej (drzwi zewnętrzne, drzwi/bramy garażowe) nawet 600 zł/m². Jeśli kwalifikujemy się na podwyższony poziom dofinansowania, te kwoty znacząco rosną i wynoszą odpowiednio: 420 zł/m² i 1200 zł/m². Decydując się zatem na wsparcie w ramach programu „Czyste



powietrze” na wymianę stolarki otworowej, poniesiemy od 70% do 60% kosztów takiej inwestycji. Jakie zyskamy korzyści? Niższe koszty eksploatacji domu, większy komfort termiczny, wygodę użytkowania, wzrost bezpieczeństwa, ciszę, poprawę estetyki budynku, wzrost wartości nieruchomości, lepszej jakości powietrze. Producenci stolarki starają się pomagać konsumentom w doborze produktów, które spełniają wymogi programu. Dlatego warto zgłosić się do przedstawicieli marek, którymi jesteśmy zainteresowani, o poradę. Wiele ciekawych materiałów poradnikowych i inspiracyjnych znajdziemy również

na stronie: www.dobrymontaz.com, gdzie jest dostępna wyszukiwarka rekomendowanych punktów sprzedaży oraz fachowców świadczących usługi montażowe.

II edycja programu dla profesjonalistów Top Dekarze „NOVA PAKA”

Atrakcyjne nagrody i zacięta rywalizacja czekają na uczestników II edycji programu dla profesjonalistów Top Dekarze „NOVA PAKA” zorganizowanej przez firmę CREATON Polska. W akcji, która rozpoczęła się 1 września 2020 roku i potrwa do 31 maja 2021 roku, może wziąć udział każdy dekarz pracujący z produktami marki CREATON lub deklarujący taką pracę w czasie trwania programu. Nagrodą główną dla 10 najlepszych jest wysokiej jakości profesjonalna zabudowa paki samochodu dekarzkiego, wykonana według indywidualnego projektu. Wszystkie elementy wyposażenia paki będą realizowane z Modul-System – jednym z wiodących producentów samochodowych systemów regałowych na świecie i specjalistą w zakresie zabudowy samochodów dostawczych.

Dla pozostałych 20 wyróżnionych dekarzy w rankingu głównym organizator – CREATON Polska ufundował profesjonalne elektronarzędzia znanej marki DeWALT. Zestawy są zróżnicowane w zależności od finalnego miejsca w rankingu głównym.

Aby wziąć udział w konkursie w ramach programu Top Dekarze „NOVA PAKA”, wystarczy wejść na stronę www.topdekarze.pl i wypełnić znajdujący się na niej formularz rejestracyjny. Po pozytywnej weryfikacji i zaakceptowaniu zgłoszenia przez organizatora otrzymamy zaproszenie w postaci aktywnego linka w wiadomości sms i e-mail.

Dodatkowe informacje na temat akcji można znaleźć na stronie internetowej www.topdekarze.pl, a także uzyskać kontaktując się z organizatorem lub doradcami handlowo-technicznymi CREATON Polska.



BP2.EU FIRMA TRWAŁA JAK STAL

Początek pandemii stanowił wielką niewiadomą. Firmy produkcyjne były zmuszone podjąć środki zapobiegawcze, aby uniknąć rozprzestrzeniania się wirusa. BP2.EU® szybko reagując na niebezpieczną sytuację wdrożyła szereg rozwiązań i procedur chroniących pracowników biurowych i produkcyjnych, a także kierowników własnych oraz dostawców i klientów. Sytuacja epidemiologiczna nie wpłynęła na wprowadzenie NOWOŚCI 2020. Aż 8 całkiem nowych produktów na stałe zagościło w ofercie BP2.EU®. Inwestycje w trudnych czasach wymagają specjalnej strategii, jednak są niezbędne do zachowania ciągłości działalności firmy na wysokim poziomie.

Logistyka firmy oraz dostawy zostały dodatkowo zabezpieczone, gwarantując wysoką jakość usług przy wzmożonej czułości i zachowaniu odpowiednich procedur. Wewnątrz firmy zostały zastosowane specjalne systemy umożliwiające płynność produkcji bez konieczności zaniechania zmian. Specjalne portale dezynfekcyjne, osobne ciągi komunikacyjne oraz absolutny brak bezpośredniego kontaktu pomiędzy zmianami, a także poszczególnymi zakładami produkcyjnymi sprawiły, że produkcja w BP2.EU® nie została przerwana ani spowolniona, a dodatkowo jest chroniona przed ewentualnymi zakażeniami.

NASZA WSPÓLNA WALKA Z COVID-19

Nagłość sytuacji sprawiła, że służba zdrowia nie miała wystarczającej ilości środków ochrony osobistej. BP2.EU® zaoferował pomoc Szpitalowi Dziecięcemu w Prokocimiu oraz – wraz ze swoim Ambasadorem Adamem Małyszem – Szpitalowi Miejskiemu w Cieszynie, przekazując środki ochrony osobistej dla ciężko pracującego personelu.

Jesień sprzyja zachorowaniom o podłożu wirusowym, w tym grypie. Poza pozostaniem przy dotychczasowych obostrzeniach i działaniach zapobiegawczych BP2.EU® stawia na szczepienia przeciwko grypie, chroniąc swoich pracowników. Szczepienie to w żaden sposób nie zapobiega wirusowi COVID-19, jednak należy dołożyć wszelkich starań, aby nie dopuścić do zaistnienia dwóch jednostek chorobowych w jednym czasie.

Książka

SuperKids gotują!

Organizatorzy programu branżowego SUPERDEKARZ wydali limitowaną edycję książki „SuperKids gotują. Przepisy testowane przez dzieci”, która jest dostępna za darmo w formie online na portalu SUPERDEKARZ.PL. Książka zawiera zbiór przepysznych potraw, które zostały polecane i własnoręcznie wykonane przez dzieci i wnuki uczestników programu SUPERDEKARZ. Autorzy przepisów otrzymali pamiątkowy egzemplarz albumowego wydania książki.



FOT.: BMI BRAAS

Inspiracją do stworzenia zbioru przepisów „SuperKids gotują. Przepisy testowane przez dzieci” jest hasło XII edycji programu SUPERDEKARZ, zrzeszającego kilkuset najlepszych dekarzy w Polsce – Koneserzy Dobrego Smaku. Ten największy w kraju program dla wykonawców dachów od 12 lat proponuje szereg działań dla dekarzy – w tym szkolenia, rywalizację zawodową czy wsparcie techniczne, ale również wiele aktywności dla partnerek, dzieci i wnuków uczestników programu.

Z kolei portal SUPERDEKARZ.PL stanowi centrum informacji o budowie i konserwacji dachów dla osób, które planują budowę lub są posiadaczami własnego domu. Inicjatorem i patronem programu jest BMI Braas Polska, wiodący na rynku producent zintegrowanych systemów dachowych.



FOT.: VELUX

Grupa VELUX ogłosiła nową Strategię Zrównoważonego Rozwoju

Firma VELUX ogłosiła niezwykle ambitną i ważną Strategię Zrównoważonego Rozwoju Grupy VELUX. Jej główny cel to osiągnięcie neutralności pod względem emisji CO₂ do 2030 roku, a dzięki 21-letniej współpracy z WWF zneutralizowanie całkowitego historycznego śladu węglowego do 2041 roku przez ochronę i odnowę lasów. Radykalne ograniczenie przyszłej emisji CO₂ dotyczy działań firmy i jej produktów, ale też łańcucha dostaw. Grupa VELUX zobowiązała się między innymi do przyspieszonych inwestycji w poprawę efektywności energetycznej produkcji, do wzrostu produkcji energii ze źródeł odnawialnych w zakładach produkcyjnych,

a także zakupu energii wyłącznie ze źródeł odnawialnych, przejścia na samochody bezemisyjne, zmniejszenia ilości niewykorzystywanych odpadów przypadających na jedno wyprodukowane okno, przejścia na ekologiczne jednomateriałowe opakowania oraz do promocji zrównoważonego budownictwa. Ambitne założenia strategii podczas konferencji przedstawił Jacek Siwiński, prezes VELUX Polska. Wydarzeniu towarzyszył panel ekspercki z udziałem: Tobiasza Adamczewskiego, członka zarządu WWF Polska, dr Joanny Remiszewskiej-Michalak, fizyka atmosfery oraz Kamila Wyszowskiego, przedstawiciela i prezesa Rady UN Global Compact Network Poland.

Spotkaj się z Festool na Roadshow 2020

To może być Twój szczęśliwy dzień! Przyjdź, przetestuj narzędzia, weź udział w konkursie, wygraj głośnik Bluetooth® TOPROCK SYS3. Potwierdź swoją obecność na stronie internetowej www.festool.pl/roadshow i odbierz gwarantowany prezent! Podczas pokazów do-

radcy firmy Festool zaprezentują między innymi pilarkę tarczową TKS 80 z technologią SawStop. Opowiedzą o rozwiązaniach akumulatorowych oraz zakrętarce udarowej TID 18. Wyjaśnią również, jak te narzędzia mogą wesprzeć użytkowników w codziennej pracy.



FOT.: FESTOOL

MISTRZ 2020
DEKARSTWA

BLACHOTRAPEZ

DEKARZU!

ZAPREZENTUJ NAM SWOJE PRACE DEKARSKIE
I WEŹ UDZIAŁ W KONKURSIE

WWW.MISTRZDEKARSTWA.PL

NAGRODA GŁÓWNA
BMW 118i



2 MIEJSCE
**WINDA DEKARSKA
GEDA 250**



3 MIEJSCE
**ZESTAW NARZĘDZI
DEWALT**



O SZCZEGÓŁY
ZAPYTAJ
SPRZEDAWCĘ
LUB HANDLOWCĄ

KONKURS MISTRZ DEKARSTWA PRZEZNACZONY JEST DLA WSZYSTKICH DEKARZY,
BEZ WZGLĘDU NA PRODUCENTA WYKONANEGO POKRYCIA DACHOWEGO.

KORZYSTAJ WYGODNIEJ W APLIKACJI!

App Store

Google Play

BLACHOTRAPEZ

Najlepsze marki materiałów budowlanych!



Budowlana Marka Roku to klasyfikacja materiałów budowlanych produkowanych w Polsce oraz Generalnych Wykonawców działających na terenie kraju. Od 2004 roku ASM – Centrum Badań i Analiz Rynku przeprowadza wśród kilku tysięcy firm wykonawczych ogólnopolskie badania, na podstawie których formułuje ranking dla kilkudziesięciu kategorii. Cyklicznie jest on wzbogacany o kolejne nowe kategorie.

– COVID-19 nie przeszkodził w realizacji badania. Odkonano je według założonego harmonogramu, a w związku z rosnącymi potrzebami rynku dodaliśmy kolejną kategorię: „Generalny Wykonawca przyjazny firmom budowlanym”. Żadne ograniczenia wprowadzone przez rząd w zakresie norm pracy nie wpłynęły też na dyspozycyjność naszego zespołu analitycznego, który w przewidzianym terminie dostarczył firmom biorącym udział w rankingu raporty rynkowe pokazujące klasyfikację w poszczególnych segmentach rynku – powiedziała **Małgorzata Walczak-Gomuła, Prezes Zarządu ASM – Centrum Badań i Analiz Rynku**. – Natomiast termin oficjalnego ogłoszenia wyników przesunęliśmy na październik, zmieniliśmy również formę komunikacji o klasyfikacji. W trosce o bezpieczeństwo naszych Laureatów zdecydowaliśmy o odwołaniu gali, która miała się odbyć 1 października. W związku z tym zmodyfikowaliśmy sposób realizacji pakietu świadczeń promocyjnych dla Laureatów, aby sesje zdjęciowe i nagrania odbyły się z zachowaniem zasad bezpieczeństwa.

Zapraszamy do śledzenia preferencji wykonawców i poznania wiarygodnych, cenionych produktów. Pełne wyniki dla wszystkich kategorii znajdują się na stronie www.rankingmarekbudowlanych.pl.

FIRMY Z BRANŻY DEKARSKIEJ NAGRODZONE TYTUŁEM BUDOWLANEJ MARKI ROKU 2020



ZŁOTY CHAMPION ROKU 2020

- **FAKRO** w kategorii okna dachowe
- **GALECO** w kategorii systemy rynnowe
- **KLIMAS WKREŃ-MET** w kategorii zamocowania budowlane
- **SOUDAL** w kategoriach kleje montażowe w kartuszach, masy uszczelniające / silikonu oraz piany montażowe



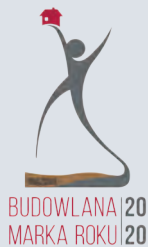
ZŁOTA BUDOWLANA MARKA ROKU 2020

- **BMI ICOPAL** w kategorii pokrycia dachowe bitumiczne
- **BMI BRAAS** w kategorii pokrycia dachowe ciężkie
- **BLACHY PRUSZYŃSKI** w kategorii pokrycia dachowe blaszane
- **BUDMAT BOGDAN WIĘCEK** w kategorii blacha modułowa
- **FAKRO** w kategorii okna dachowe
- **GALECO** w kategorii systemy rynnowe
- **KLIMAS WKREŃ-MET** w kategorii zamocowania budowlane
- **SOUDAL** w kategorii kleje montażowe w kartuszach i piany montażowe



SREBRNA BUDOWLANA MARKA ROKU 2020

- **SOUDAL** w kategorii masy uszczelniające – silikonu
- **BLACHY PRUSZYŃSKI** w kategorii blacha modułowa
- **BUDIMEX** jako Generalny Wykonawca przyjazny firmom budowlanym



BRĄZOWA BUDOWLANA MARKA ROKU 2020

- **BUDMAT BOGDAN WIĘCEK** w kategoriach systemy rynnowe
- **BLACHOTRAPEZ** w kategoriach blacha modułowa oraz pokrycia dachowe blaszane
- **RÖBEN** w kategorii pokrycia dachowe ciężkie
- **FART PRODUKT** w kategorii rolety i żaluzje zewnętrzne
- **BOSTIK** za kleje montażowe w kartuszach



WYRÓŻNIENIE BUDOWLANA MARKA ROKU 2020

- **FAKRO** w kategorii marka przyjazna fachowcom
- **B.PRO** w kategorii narzędzia dekarско-ciesielskie
- **MARCOPOL** w kategorii zamocowania budowlane
- **BLACHOTRAPEZ** w kategorii systemy rynnowe
- **RISER** w kategorii Generalny Wykonawca przyjazny firmom budowlanym



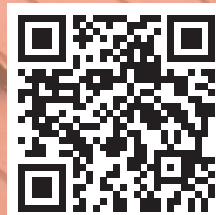
BP2.EU



IZI

PŁASKA DACHÓWKA MODUŁOWA

ZESKANUJ



i zobacz
galerię online
www.bp2.eu



FOT.: GALECO

Wilfredo Leon z pierwszą wizytą w Galeco

22 czerwca 2020 roku w siedzibie polskiego producenta systemów rynnowych w Balicach odbyło się oficjalne spotkanie z ambasadorem marki – siatkarzem Wilfredo Leonem. Informacja o rozpoczęciu 3-letniej współpracy między sportowcem a firmą Galeco została ogłoszona w lutym bieżącego roku. Po udanym starcie kampanii wizerunkowej przyszedł czas na oficjalne zaprezentowanie siatkarza w roli ambasadora. Spotkanie było też okazją do jeszcze lepszego poznania się i zacieśnienia wzajemnych relacji. Podczas swojej pierwszej wizyty w siedzibie polskiego producenta, Wilfredo z żoną spotkali się z właścicielami firmy oraz jej zarządem. Na ręce ambasadora została przekazana pamiątkowa statuetka, a on sam miał możliwość zwiedzenia fabryki i przyjrzenia się z bliska produkcji systemów rynnowych ze stali i PVC. Przyjazd światowej sławy zawodnika zgromadził liczne grono przedstawicieli mediów sportowych, lokalnych oraz budowlanych. Podczas konferencji prasowej dziennikarze mieli szansę porozmawiać zarówno z Wilfredo Leonem, jak i Szczepanem Buryło, prezesem firmy Galeco.

– Na swojego ambasadora szukaliśmy kogoś, kto w swoim życiu oraz pracy zawodowej kieruje się podobnymi wartościami, do tych, które wyznajemy w Galeco. Wilfredo był więc naturalnym wyborem. Bardzo dziękuję, że nam zaufałeś, dzięki temu gramy razem!

– opowiadał **Szczepan Buryło**.

Swojego zadowolenia nie krył także siatkarz, który podkreślał swój związek z Polską i dumę z nawiązanej współpracy.

Nowy dyrektor IFD w siedzibie FAKRO

Firma FAKRO jako pierwsza w Polsce, miała przyjemność gościć Pascala Civati – nowego dyrektora Stowarzyszenia IFD. Warto nadmienić, że firma FAKRO jest członkiem IFD (Międzynarodowego Stowarzyszenia Dekarzy) od 15 lat. Celem stowarzyszenia jest międzynarodowa popularyzacja zawodu dekarza oraz podnoszenie i doskonalenie umiejętności wśród braci dekarzkiej na całym świecie.

Podczas roboczego spotkania omówiono przyszłe działania ważne dla branży dekarzkiej, warunki współpracy oraz szczegóły dotyczące szkoleń i Certyfikatu Szkoleniowego IFD (paszportu dekarzkiego).

Spotkanie prowadziła Sabina Sujew, która pełni rolę IFD Chairwoman Marketing i jest

delegatem firmy FAKRO zaangażowanym w projekt „Future Marketing for the IFD”.

– Nowy dyrektor to nowy punkt widzenia i świeże spojrzenie na obecne działania Stowarzyszenia IFD. Mieliśmy możliwość



FOT.: FAKRO

omówienia działań marketingowych, które wspierają branżę i podnoszą rangę wspólnoty dekarzkiej. Głównie skupiliśmy się na aktywności w mediach i promowaniu online rozwoju branży oraz wykorzystania jako platformy do wymiany wiedzy – komentuje **Sabina Sujew**.

Aerlox – dachówka celowo lżejsza

Aerlox to innowacyjna technologia produkcji dachówek betonowych, która pozwala na znaczące obniżenie wagi dachówki, bez żadnych kompromisów dla jej wyglądu, wytrzymałości oraz trwałości. Produkt można wykorzystać wszędzie tam, gdzie wymagana jest najwyższa jakość i szczelność pokrycia, a konstrukcja dachu nie pozwala na zbyt duże obciążenie. Obniżona waga poprawia wydajność pracy dekarzy i tworzy nowe możliwości w realizacji dachów skośnych. W technologii Aerlox jest produkowana dachówka Romańska BMI Braas.

Produkty o najwyższym standardzie dopasowane do różnych rodzajów dachów – to kierunek rozwoju, który został wyznaczony w BMI Braas. W tym duchu została opracowana dachówka w technologii Aerlox. Jej cechą charakterystyczną jest zredukowana waga w stosunku do tradycyjnej dachówki betonowej przy jednoczesnym zachowaniu 100% wytrzymałości i trwałości.

Częstym problemem, ograniczającym wybór pokrycia dachowego, jest konstrukcja dachu. Pojawienie się dachówki Ro-



mańskiej Aerlox jest idealnym rozwiązaniem takich sytuacji, gdzie konstrukcja nie pozwala na zbyt duże obciążenie. Układanie dachu o powierzchni 200 m² to około 2 tony mniej do podnoszenia, przenoszenia a nawet rzucania!

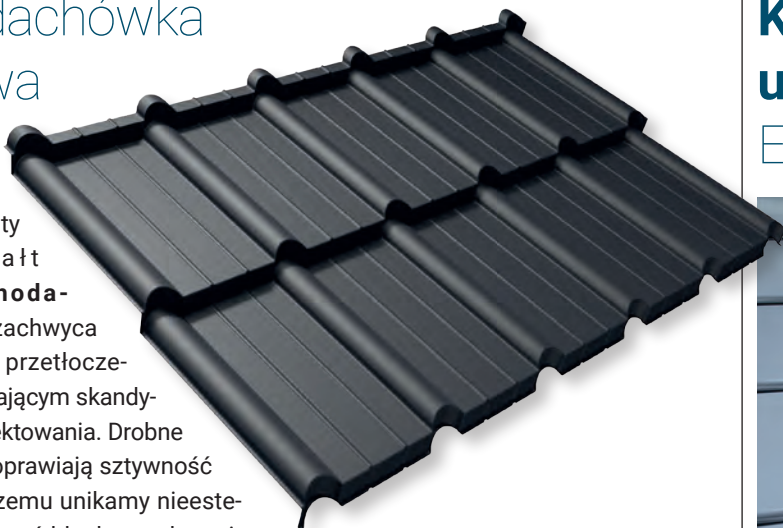


BMI Braas Sp. z o.o.
ul. Wschodnia 26, 45-449 Opole
infolinia: 801 900 555, 22 481 39 86
info-braas.pl@bmggroup.com
www.braas.pl

Blachodachówka panelowa **FIORD**

Wyrazisty kształt blachodachówki

FIORD zachwyca zdecydowanym przetłoczeniem przypominającym skandynawski styl projektowania. Drobne przetłoczenia poprawiają sztywność panelu, dzięki czemu unikamy nieestetycznych pofalowań blachy, zachowując imitację blachy płaskiej. Ułatwiają również komunikację na dachu, bez obaw o ewentualne odkształcenia. Symetryczność blachodachówki jest dużym ułatwieniem podczas montażu na dachu – taki profil umożliwi układanie paneli od lewej lub prawej strony. Specjalnie zaprojektowany zamek z powodzeniem ukrywa miejsce połączenia blachodachówek. Ten model blachodachówki jest przeznaczony przede wszystkim do domów w nowoczesnym stylu.



BLACHY PRUSZYŃSKI

Blachy Pruszyński
ul. Sokołowska 32b
Sokołów, 05-806 Komorów
tel.: +48 22 738 60 00
pruszynski@pruszynski.com.pl
www.pruszynski.com.pl

Kołnierz uszczelniający EZV-F



Kołnierz uszczelniający **EZV-F** umożliwia szczelne połączenie okna połaciowego z pokryciem wykonanym z dachówek płaskich. Specjalnie opracowane elementy kołnierza zapewniają szybki i estetyczny sposób montażu okna dachowego, w tym coraz popularniejszym rodzaju pokrycia. Wydłużony dolny element kołnierza nie jest wyposażony w fartuch ołowiany, co znacznie poprawia estetykę montażu i zapewnia doskonałą szczelność połączenia. Specjalna konstrukcja usztywnia dolny element kołnierza i zabezpiecza go przed deformacją, na przykład w wyniku zalegania śniegu. Standardowo produkt jest przystosowany do montażu pojedynczego okna w połaci dachu, ale występuje też w wersji modułowej do zespalania okien w grupy: poziome, pionowe i blokowe. Kołnierz do dachówki płaskiej jest dostępny również w wersji **EZS-F** dla okien oddymiających oraz **EZV-FT Thermo** z dodatkową termoizolacją.

Płaska dachówka BERGAMO marki Röben

BERGAMO to ulubiony model dachówki ceramicznej miłośników modernistycznego stylu i nowoczesnych projektów. Doskonale wpisuje się ona w aktualne trendy budowlane i jest świetną propozycją dla inwestorów preferujących minimalizm oraz stawiających na współczesne budownictwo, bez rezygnowania przy tym z wysokiej jakości produktów. Bardzo ważną i charakterystyczną cechą tej dachówki jest design, jednak równie istotne są jej parametry techniczne – trwałość, przyjazność środowisku, niska nasiąkliwość, mrozoodporność, wytrzymałość, a przede wszystkim ekologiczność. Dodatkowo wyróżniają ją specjalnie zaprojektowane zamki zapew-



niające wyjątkową szczelność pokrycia oraz możliwość stosowania na dachach o kącie nachylenia już od 25°. Dachówka **BERGAMO** jest oferowana w kolorze antracytowym anegobowanym.

Więcej informacji jest dostępnych na stronie www.roben.pl i w punktach sprzedaży.

Röben

Röben Polska Sp. z o.o. i Wspólnicy Sp. k.
ul. Ceramiczna 2, 55-300 Środa Śląska
tel.: +48 71 39 78 100
biuro@roben.pl, www.roben.pl

FAKRO®

FAKRO Sp. z o.o.
ul. Węgierska 144a, 33-300 Nowy Sącz
tel.: +48 18 444 0 444
infolinia: 800 100 052,
fakro@fakro.pl, www.fakro.pl

VISIO

– ceramiczna dachówka płaska barwiona w masie



Wykorzystanie najlepszych i najczystszych złóż gliny oraz innowacyjny proces wypału KERALLIS® w ponad 1100°C sprawia, że **dachówka VISIO** odznacza się wysoką gęstością i niewielką nasiąkliwością. Ma ona również wyjątkową odporność na mróz i działanie wszelkich innych czynników środowiska. Cechuje się nie tylko wyróżniającą trwałością, również doskonałą estetyką. Dzięki jednolitej barwie w całym przekroju na dachu prezentuje się perfekcyjnie. VISIO jest dostępna w dwóch modnych wariantach angobowanych – w kolorze łupka oraz czarnym matowym, które sprawdzą się doskonale na dachach nowoczesnych realizacji. Wysokiej jakości powłoka angobowana NUANCE spełni wszelkie oczekiwania pod względem eleganckiego wyglądu oraz ponadprzeciętnej trwałości.

Wśród dostępnych dachówek płaskich marki CREATON, VISIO wyróżnia się barwieniem w masie, optymalnym formatem 265 x 450 mm, minimalnym zużyciem ok. 11,8 sztuk na m² i wagą wynoszącą jedynie 3,5 kg/szt. Oryginalne rozwiązania konstrukcyjne dachówki zapewniają łatwy montaż, maksymalną szczelność dachu i skuteczną ochronę przed wnikaniem zanieczyszczeń.

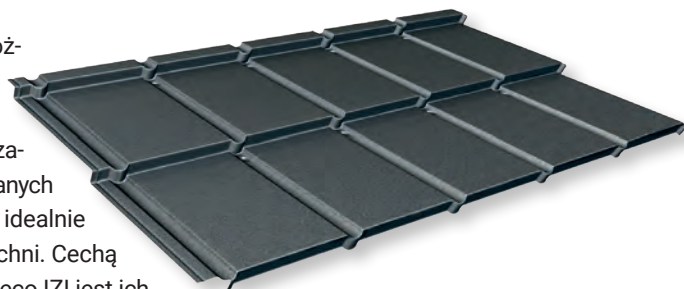
CREATON 

CREATON Polska Sp. z o.o.
32-300 Olkusz, ul. Wspólna 6
dachy@creaton.pl, www.creaton.pl

Modułowe dachówki blaszane IZI

Do oferty Galeco można dopisać wprowadzone na rynek modułowe dachówki blaszane. **Galeco IZI** to linia blaszanych dachówek modułowych o idealnie płaskiej i gładkiej powierzchni. Cechą szczególną dachówek Galeco IZI jest ich modułowość, która znacznie przyspiesza prace montażowe. Niewielkie rozmiary arkuszy są dodatkowo łatwe w magazynowaniu i transporcie. Przede wszystkim jednak blaszane dachówki wyróżniają rozwiązania technologiczne. Jednym z nich jest sposób profilowania blachy z wykorzystaniem przetłoczenia typu „Z”. Powoduje ono powstanie głębokich cieni pomiędzy poszczególnymi modułami. W efekcie mniej widoczne stają się wkręty i poziome łączenie arkuszy.

Konstruktorzy blaszanych dachówek modułowych opracowali też system precyzyjnie ukształtowanych zagłębień montażowych w optymalnych, do instalacji mocowań, punktach arkusza, który nazwali IZI®ANTI-WAVE. Jego zalety to między innymi redukcja naprężenia i falowania płaskiej



powierzchni. W celu uniknięcia efektu wypychania nakładających się blach w miejscu łączenia trzech arkuszy, projektanci zastosowali rozwiązanie pod nazwą IZI®LINK. Terminem tym określili specjalne wycięcie w rogu dolnego przetłoczenia, które sprawia, że powierzchnia pokrycia pozostaje idealnie płaska, także w punkcie styku kilku warstw materiału.



Galeco Sp. z o.o.
ul. Uśmiechu 1
32-083 Balice k/Krakowa
tel.: +48 12 258 32 00
galeco@galeco.pl, www.galeco.pl

Solarna markiza zaciemniająca

Zatrzymuje promienie słoneczne zanim dotrą do szyby skutecznie chroniąc poddasze przed upałem. Jej trwałość i odporność na warunki atmosferyczne, a jednocześnie lekki materiał gwarantuje zaciemnienie i komfortowy odpoczynek niezależnie od pory dnia. Markiza jest wyposażona w aluminiowe szyny boczne i elegancką górną obudowę, które idealnie komponują się z dachem i pasuje do wszystkich okien dachowych VELUX. Dobiera się ją do rozmiaru okna – wystarczy spisać kod z tabliczki umieszczonej na jego skrzydle. Nowa markiza ma fabrycznie wbudowany silnik zasilany energią słoneczną, dzięki któremu można ją zamykać i otwierać za pomocą klawiatury naściennej dołączonej do produktu. Wydajna bateria solarna oszczędzająca energię jest zintegrowana z górną obudową i umożliwia obsługę markizy także przy całkowicie zachmurzonym niebie. Dzięki solarnemu zasilaniu, markizę można zainstalować także na oknach obsługiwanych manualnie bez



konieczności prowadzenia okablowania. Zastosowanie nowoczesnej technologii umożliwia połączenie osłony z inteligentnym systemem kontroli klimatu VELUX ACTIVE with NETATMO, dzięki któremu zdalnie zamyka się i otwiera okna oraz rolety w aplikacji w telefonie.

VELUX®

VELUX Polska Sp. z o.o.
ul. Krakowiaków 34, 02-255 Warszawa
tel.: +48 22 33 77 000
kontakt@velux.pl, www.velux.pl

NAJWIĘKSZY MAGAZYN DLA BUDUJĄCYCH I REMONTUJĄCYCH DOM



Nowy numer już w sprzedaży



Nowe serie dachówek blaszanych i aż 8 premier produktowych w 2020!

BLACHPROFIL 2® to producent kompletnych rozwiązań dachowych. W tym roku producent wprowadził do swojej oferty aż 8 premier produktowych, w tym całkowicie nową kategorię dachówek, określanych jako rozwiązania kompaktowe (COMPACT SERIES).

Nowości BP2.EU® 2020 to trzy profile dachówek blaszanych ciętych na wymiar HETA®, BAVARIA® Roof oraz STIGMA®. W związku ze znacznym rozszerzeniem asortymentu, ewolucją już znanych profili dachówek, a także wprowadzeniem całkiem nowej kategorii produktów, producent postanowił przedstawić swoją ofertę w prostym i czytelnym podziale. Wszystkie dachówki blaszane BP2.EU® zostały przedstawione w trzech seriach o różnicowanej charakterystyce.

STALOWE SYSTEMY RYNNOWE INGURI®

Ofertę dachówek blaszanych uzupełniają stalowe systemy rynnowe INGURI® 125/87

i 150/100. Są one kompletnymi systemami i produkowanymi z najwyższej jakości stali powlekanej organicznie lub powłokami metalicznymi ALUZINC.

Wszystkie elementy systemów zostały zaprojektowane w sposób zapewniający poprawne dopasowanie i łatwość oraz szybkość montażu. Kształt i głębokość rywnien zapewniają skuteczne odprowadzenie wody nawet podczas intensywnych i długotrwałych opadów. Stalowe systemy rynnowe INGURI® są objęte gwarancją sięgającą do 30 lat.

PRZYSZŁOŚĆ Z BP2.EU®

Wprowadzanie nowych produktów i przede wszystkim nowych rozwiązań technologicznych, które mają na celu ułatwienie pracy

dekarzom, ale również podnoszenie wrażeń estetycznych oraz trwałości pokryć dachowych, jest najważniejszym celem BP2.EU®. Producent odważnie patrzy w przyszłość, prowadząc jednocześnie aktywny dialog ze swoimi odbiorcami.

Tegoroczne nowości to przede wszystkim ogromny postęp technologiczny. Kategoryzacja produktów BP2.EU® ma na celu ułatwienie poruszania się w kompletnej ofercie. BP2.EU® nie zwalnia tempa – kolejnymi etapami wprowadzania nowości są szkolenia dekarzkie cieszące się sporym zainteresowaniem oraz poszukiwanie nowych kierunków rozwoju.

Więcej informacji o nowościach i ofercie produktowej można znaleźć na stronie internetowej BP2.EU®.



MODULAR SERIES

IZI^{ROOF} IZI^{LOOK}



ZET^{ROOF} ZET^{LOOK}



MODULAR SERIES – PERFEKCJA W KAŻDYM CALU

MODULAR SERIES to linia najnowocześniejszych modułowych pokryć dachowych, wyposażonych w innowacyjne rozwiązania technologiczne i perfekcyjne dopracowanie pod kątem estetyki. Dachówki są produkowane w formie niewielkich dwumodułowych arkuszy, które w znacznym stopniu ułatwiają i przyspieszają transport oraz montaż. Produkty modułowe są dostępne w dwóch

wariantach mocowania: tradycyjnym, z widocznymi wkrętami (IZI^{ROOF} i ZET^{ROOF}) oraz z ukrytymi wkrętami (IZI^{LOOK} i ZET^{LOOK}).

Najważniejszą cechą dachówek MODULAR SERIES jest wysokie przetłoczenie typu „Z”, czyli chronione prawnie rozwiązanie, powodujące powstawanie głębokich cieni pomiędzy modułami, dzięki którym pokrycie

w każdych warunkach oświetleniowych prezentuje jedyną w swoim rodzaju, dynamiczną formę. Przetłoczenie typu „Z” dodatkowo zabezpiecza krawędzie cięte przed korozją. W przypadku IZI^{ROOF} i ZET^{ROOF} montaż przyspieszają specjalnie przygotowane wkręty typu TORX, gwarantujące mniejszą widoczność łączników, a w rezultacie wyższą estetykę pokrycia.

COMPACT SERIES

HETA^{2.0}



ALFA^{2.0}



STIGMA^{2.0}



BAVARIA^{ROOF} 2.0



GAMMA^{2.0}



POZNAJ COMPACT SERIES!

COMPACT SERIES to nowa linia produktów, które łączą w sobie zalety klasycznych i modułowych dachówek blaszanych. W jej ramach – oprócz całkiem nowych profili HETA^{2.0}, STIGMA^{2.0} oraz BAVARIA^{ROOF} Roof 2.0 – zostaną zaprezentowane nowe formy popularnych produktów: ALFA^{2.0} i GAMMA^{2.0}.

Dachówki COMPACT SERIES są oferowane w formie dwumodułowych arkuszy. To usprawnia załadunek, transport i rozładunek, a przede wszystkim ułatwia i przyspiesza montaż. Lekkie i niewielkie arkusze oznaczają wygodniejsze dostarczanie na dach i bezpieczne przechowywanie. Cięcie 3D zgodne z kształtem fali ukrywa łączenia

poziome arkuszy, znacznie poprawiając estetykę wykończenia dachu. Gotowe otwory montażowe na przetłoczeniach pionowych, które umożliwiają szybkie i szczelne dopasowanie arkuszy, to nie tylko ułatwienie montażu, ale i znaczne przyspieszenie prac (dotyczy wersji z przetłoczeniem 30 mm i wyższym).

CLASSIC SERIES

HETA[®]



ALFA[®]



STIGMA[®]



BAVARIA^{ROOF}



GAMMA[®]



PONADZASOWA CLASSIC SERIES

Serię CLASSIC reprezentują blaszane pokrycia dachowe idealnie dopasowane do projektu dachu ALFA[®], OMEGA[®] i GAMMA[®]. W 2020 roku dołączyły do nich premierowe profile HETA[®], BAVARIA^{ROOF} i STIGMA[®]. Profile dachó-

wek klasycznych są produkowane w formie arkuszy blachy ciętej na konkretny, zamówiony wymiar.

Blachodachówki CLASSIC SERIES charakteryzuje cięcie 3D zgodne z kształtem fali, ukrywające poziome łączenia arkuszy

i znacznie poprawiające estetykę wykończenia dachu. W produktach o wysokości tłoczenia powyżej 30 mm gotowe otwory montażowe na przetłoczeniach pionowych umożliwiają szybkie i precyzyjne dopasowanie arkuszy.

Dach kościoła w Białowieży



Wymiana pokrycia dachu kościoła w Białowieży jest wyjątkowa z kilku powodów. Także dlatego, że zakończenie prac zbiegło się z 35 jubileuszem firmy Blachy Pruszyński.

FOT.: BLACHY PRUSZYŃSKI

KOŚCIÓŁ PARAFIALNY PW. ŚW. TERESY OD DZIECIĄTKA JEZUS W BIAŁOWIEŻY

Mecenat: Krzysztof Pruszyński

Logistyka: restauracja CARSKA w Białowieży

Drewno: KVH klasy C24

Wstępne krycie: membrana Strong/Premium 170 g

Materiał pokrycia: panele dachowe PD 510 Nano w kolorze miedzi (RR750) z matową powłoką Purmat i blachą na obróbki o łącznej powierzchni 2000 m²

System orynnowania: Niagara w kolorze RR028 150/100 mm

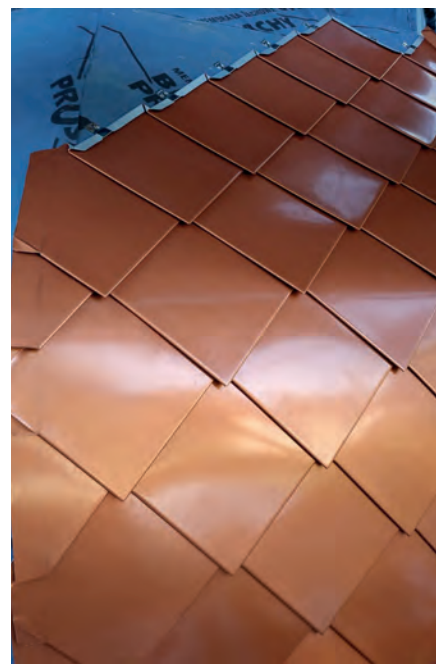
Wykonawcy: dekarze, członkowie Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy z Oddziałów – Biłgorajskiego, Mazowieckiego, Podlaskiego, Warmińsko-Mazurskiego

Dach kościoła rzymskokatolickiego w Białowieży z dołu wygląda bardzo niepozornie. Dopiero z lotu ptaka widać złożoność projektu – mocno rozbudowany kształt, z wieloma ozdobnymi elementami – 42 wieżyczkami i dwiema kulami. Wieża główna, pełniąca funkcję dzwonnicy, jest zakończona attyką polską z wklęsłym dachem. Po obydwu bokach wieży znajdują się dwa prostokątne aneksy również zakończone attykami. Główny korpus świątyni nakrywa dach dwuspadowy, trójboczne prezbiterium – dach trzypołaciowy, zaś aneksy przy prezbiterium – dachy pulpitowe. Nad

skrzyżowaniem naw i transeptu znajduje się sygnaturka (mniejsza wieża kościelna).

Kilkadziesiąt lat temu, w latach 90. ubiegłego wieku wymieniono stare pokrycie na nowe. Od pewnego czasu dach wymagał zabezpieczenia przed przeciekami, a jeszcze lepiej remontu, aby nie dopuścić do dalszej dewastacji obiektu. Ponieważ poszycie w wielu miejscach było już porażone biologicznie, pilne przeprowadzenie remontu stało się koniecznością.

Jednak w tak niewielkiej parafii, liczącej około 600 osób, bez pomocy z zewnątrz nie byłoby szans na sfinansowanie wymiany pokrycia dachu. Tego niełatwego przedsięwzięcia podjął się Krzysztof Pruszyński.



FOT.: KAMIL MUSZYŃSKI

” *Kiedy na wiosennym spotkaniu z Krzysztofem Pruszyńskim, padła propozycja pomocy w renowacji dachu kościoła w Białowieży, wyraziliśmy chęć pomocy pomimo dużego obłożenia pracami. Po konsultacji z pracownikami firmy z Olsztyna, część firmy podjęła się niesienia pomocy dla parafian w Białowieży. Przydzielono nam krycie dachu nad prezbiterium blachą powlekaną Nanofala firmy Blachy Pruszyński. Stare pokrycie dachu zostało wcześniej rozebrane, na połąci dachowej ułożona już była membrana dachowa i łąty, a wzdłuż okapu zamontowane orynnowanie metalowe. Wykonała to wszystko poprzednia brygada dekarzka. W ciągu kilku dni pracy wykonaliśmy trudny element dachu, związany z docinaniem blach w trójkąty.*

LESZEK FALISZEWSKI, FAL-BUD PLUS

Jego dobre relacje z Polskim Stowarzyszeniem Dekarzy zaowocowały, podczas dorocznego spotkania w Białowieży, wspólną pracą przy remoncie dachu na kościele.

– Czy czasy pandemii wirusa COVID-19 powodują, że powinniśmy koncentrować się tylko na tym, co jest dla nas bezpieczne? Pewnie nie. Dlatego też – jak zawsze w takich sytuacjach – członkowie Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy z wielkim entuzjazmem zareagowali na inicjatywę prezesa firmy Blachy Pruszyński, dotyczącą charytatywnej wymiany dachu na kościele parafialnym w Białowieży – mówi **Bogdan Kalinowski**, Prezes Zarządu Głównego Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy.

”

SPECJALIŚCI DO ZADAŃ SPECJALNYCH

Wymiana pokrycia na dachu kościoła nie bywa skomplikowana. Dla jednej doświadczonej ekipy to kilka tygodni pracy. To przedsięwzięcie nie było jednak standardowym zleceniem ze względu na złożoność dachu, ponadprzeciętną wysokość i zakres robót. Wyzwanie podjęły firmy dekarские, które na swoim koncie mają wiele znamienitych realizacji, ale i takie, które wcześniej nie wykonywały dachów na tego typu obiektach.

– Wspólnie z producentami organizujemy akcje charytatywne kilka razy w roku. Dotyczą one najczęściej renowacji kościołów, budynków pomocy społecznej, a także osób

prywatnych w trudnej sytuacji materialnej. I tym razem podjęliśmy wyzwanie, choć kiedy zaczynaliśmy, sezon budowlany był już w pełni – opowiada **Witold Boguszewski**, prezes Oddziału Mazowieckiego PSD.

– Ponad 90% moich zleceń to zabytkowe kościoły i pałace, kryte blachą miedzianą lub cynkowo-tytanową na podwójny falc. Nie mogłem jednak odmówić sobie udziału w tak szlachetnej akcji – wspomina **Michał Wójcik**, właściciel firmy Dachy Wójcik.

– Zdecydowałem się pomóc z dwóch powodów – chciałem spłacić dług wdzięczności za osiem lat szkoleń organizowanych przez Blachy Pruszyński i sprawdzić swoje

umiejętności na dachu kościoła – mówi **Sebastian Pędzich** z firmy Dachy Pędzich.

Remont dachu kościoła parafialnego w Białowieży nie byłby szczególnie trudny dla doświadczonej ekipy, gdyby nie wysokość, na jakiej były prowadzone prace. Linia okapu znajduje się na poziomie ponad 13 m (zwykle w takich obiektach jest to 9 m). Aby więc dekarze mogli bezpiecznie wykonywać prace, ustawiono rusztowania do linii gzymsu, czyli około 15 m. Trudny był też transport materiałów na tak dużą wysokość.

Dobrego zorganizowania pracy wymagała współpraca kilku ekip dekarских, które co tydzień wymieniały się na budowie.

– Przy tak dużym przedsięwzięciu ważna jest koordynacja robót i pobytu na budowie kilku niezależnych, na co dzień niepracujących razem ekip dekarских – wspomina **Emil Skarzyński** z Grupy Dekarskiej AS DACH.

Konieczne było przekazywanie sobie wzajemnie informacji i koordynacja zadań. Przed rozpoczęciem kolejnych robót przez następną firmę ustalano ich front i weryfikowano stan wyjściowy. Dzięki temu prace przebiegały bardzo sprawnie.

REMONT SYGNATURKI

Ten pierwszy etap rozpoczęto w 2018 roku od demontażu. Sygnaturki nie można było przetransportować dźwigiem na dół. Ekspozycja na mróz, deszcz i śnieg spowodowała, że podstawa konstrukcji wieży była bardzo zniszczona. Na podstawie elementów sygnaturki **Jan Grycuk** stworzył nowy projekt, który został zaakceptowany przez konserwatora zabytków. W ciągu siedmiu miesięcy powstała nowa wieża o podstawie ośmiokąta, rozpiętości 4,5 m i wysokości 13 m do krzyża (z krzyżem 16 m). Do wykonania jej konstrukcji zużyto 14 m³ drewna. Cała wieża została okuta aluminiowymi płytkami z blachy płaskiej w kolorze miedzi, łączonymi na podwójny rąbek rzemieślniczy.

– Ze względu na wagę – 8 ton – niełatwy okazał się montaż sygnaturki. Potrzebny był dźwig o dużym wysięgu, który ściągnięto do



FOT.: EMIL SKARZYŃSKI

” Praca na takim obiekcie stawia wyzwania, bywa trudna, ale sprawia wiele radości z dobrego jej wykonania, które zabezpiecza i upiększa obiekt. Spóźniliśmy się trochę, ponieważ najpiękniejszą i najtrudniejszą pracę wykonała już poprzednia firma, a nam pozostała ciężka praca ręcznego wciągania blachy i jej montażu na wysokim, stromym dachu. Był to doskonały pretekst do sprawdzenia sprawności 80-letniego blacharza przy wciąganiu długich elementów blachy po rusztowaniu na stromy, wysoki dach. Praca ciężka i niebezpieczna, ale byłem w swoim żywiole. Ponadto niebywała okazja oglądania pięknej Białowieży z góry. Te przyjemności przewyższyły trudy pracy, przyniosły radość z życia – byłem w swoim żywiole.

JÓZEF KLIMCZUK, Euro-DACH



FOT.: ZBIGNIEW BUCZEK



FOT.: JSZ



FOT.: LESZEK FALISZEWSKI

Białowieży z Warszawy. Istniało też ryzyko, że wykonana na dole część nie będzie pasowała do istniejącej. Na szczęście obawy okazały się niesłuszne – wieżę bez problemu wstawiono w drewnianą ramę, wzmocnioną drewnianą kratownicą – mówi **Kamil Muszyński**, właściciel POLKAM-DACH.

WYMIANA POKRYCIA

Drugim etapem była wymiana pokrycia dachowego wraz z obróbkami blacharskimi. Poza wysokością i powierzchnią ponad 1000 m² nie było w nich niczego skomplikowanego. Po zdjęciu starego pokrycia zostały grube łaty w rozstawie około 30 cm, na nich była rozciągnięta folia wstępnego krycia, którą zdecydowano się usunąć i ułożyć trójwarstwową membranę wstępnego krycia. Stare pokrycie zastąpiono łączonymi na rąbek zatraskowymi panelami dachowymi, montowanymi na łatach w rozstawie dostosowanym do pokrycia.

– Kiedy Krzysztof Pruszyński poprosił o pomoc, do udziału w tej akcji udało mi się namówić jedną z najlepszych w świętokrzyskim ekip dekarских, której dostarczamy materiały – mówi **Wojciech Skowron**, od 20 lat partner handlowy Blachy Pruszyński.

Prace rozpoczęły się na początku czerwca tego roku i zakończyły się na początku września. Ekipy sprawnie się wymieniały.

– Nie było łatwo, zwłaszcza na początku prac. Co chwilę przeszkadzały ulewne deszcze i wiatr. Krzysztof Miętus z ekipą rozpoczął od demontażu starego pokrycia, by przygotować podłoże pod panele – opowiada **Andrzej Jaszczuk** z firmy Dach Kowalscy Okna Garwolin.

– Zdemontowaliśmy i przerobiliśmy okap, nabiliśmy łaty, folię, aby na wysokości 25 m

nad ziemią, na stromej pości profesjonalnie ułożyć panele zatraskowe. Długi – ponad 7 mb – panel na rąbek nie ułatwiał pracy naszemu majstrowi Piotrowi Kowalskiemu – relacjonuje **Zbigniew Kowalski** z Grupy Dekarskiej Kowalscy.

– Kiedy pojawiła się potrzeba wsparcia kolegów z innych oddziałów PSD, bez chwili zastanowienia zdecydowaliśmy się pomóc. Przypadło nam krycie nawy głównej i dwóch bocznych – opowiada **Andrzej Warpas** z Oddziału Biłgorajskiego PSD.

– Dużym zaskoczeniem było odkrycie pod koniec prac dekarских. W górnej części dachu od strony plebanii pod starym pokryciem leżała blacha płaska na wulstę, a część krokwi była zniszczona wskutek przecieków dachu. Wymieniliśmy zniszczone belki na nowe, ułożyliśmy wstępne krycie z membrany i pokrycie z paneli – wspomina **Zbigniew Buczek**, właściciel firmy AL-FL – BUCZEK ZBIGNIEW.

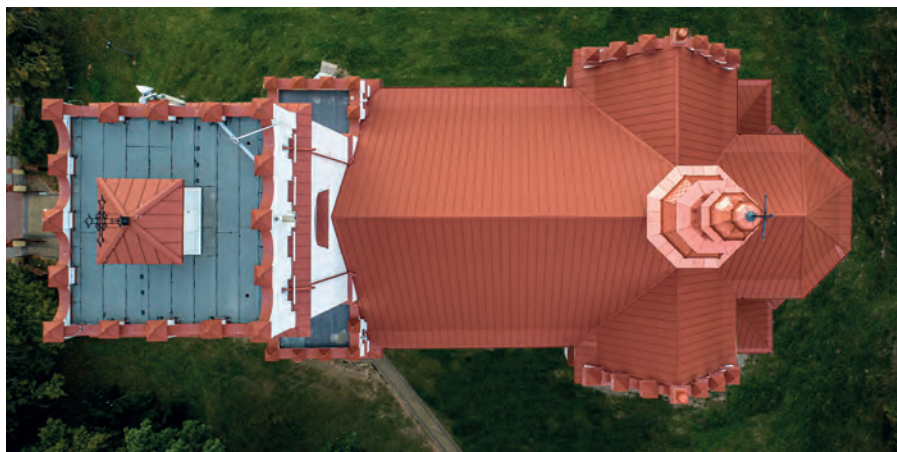
– Niezwykle pracochłonna była obróbka gzymsów. Krótkie kawałki i liczne uskoki muru wymagały niezwyklej precyzji w gięciu blachy i łączeniu opierzenia – mówi **Wiesław**

Niemiec, wiceprezes Oddziału Biłgorajskiego PSD.

– Sporo zachodu wymagały obróbki 42 ozdobnych wieżyczek i dwóch betonowych kul. Te ostatnie były mocno spękane, co groziło ich rozpadem. Wykonałem je na nowo z zabezpieczeniem ocynkowaną i lakierowaną proszkowo blachą o grubości 4 mm – potwierdza **Kamil Muszyński**.

Ekipy dekarские sprostały trudnościom i uporały się z pracami. Wiedza i doświadczenie dekarzy pozwoliły na profesjonalne wykonanie wszystkich robót, a świadomość pracy na rzecz niewielkiej lokalnej społeczności wynagrodziła poświęcony czas i cały wysiłek włożony w remont dachu.

– Dziękuję wszystkim, a szczególnie tym, którzy znaleźli czas, aby zupełnie nieodpłatnie wesprzeć niewielką parafię w tak kosztownym przedsięwzięciu, jakiego się podjąłem. Członkowie Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy wielokrotnie dowiedli, że potrafią dzielić się wszystkim co dobre z ludźmi, którzy potrzebują pomocy – podsumowuje **Krzysztof Pruszyński**, mecenas tego przedsięwzięcia.



FOT.: BLACHY PRUSZYŃSKI

PAŹDZIERNIK 2020

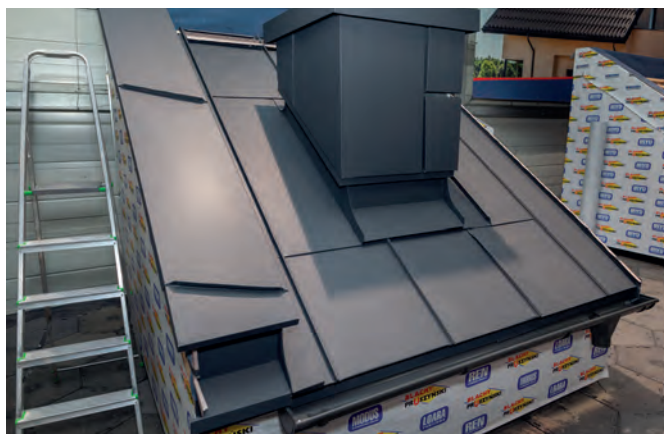
15-16
Szkolenie blacharskie
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

19-20
Papa termozgrzewalna
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

26
Montaż okna połaciowego
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

27-28
Szkolenie blacharskie
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

29-30
Szkolenie blacharskie
AKADEMIA RZEMIOSŁA,
Sokołów



FOT. (4): SZKOLENIADOKARZY.PL

LISTOPAD 2020

2-3
EPDM
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

4-5-6
Blacha cynkowo-tytanowa na rąbek
stojący
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

9-10
Dachówka ceramiczna
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

12-13
Szkolenie blacharskie
AKADEMIA RZEMIOSŁA,
Sokołów

19-20
Szkolenie blacharskie
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

19-20
Dachówka ceramiczna i betonowa
AKADEMIA DEKARSKA, Nietążkowo

23-24
Papa termozgrzewalna
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków



26-27
Szkolenie blacharskie
AKADEMIA RZEMIOSŁA,
Sokołów

25-26-27
Blacha cynkowo-tytanowa na rąbek
stojący. Zaawansowane
OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY, Pruszków

WIĘCEJ INFORMACJI O SZKOLENIACH DEKARZY ORAZ REZERWACJA MIEJSC:

OŚRODEK KSZTAŁCENIA DEKARZY
05-800 PRUSZKÓW,
UL. PROMYKA 24/26
TEL.: +48 509 447 590

AKADEMIA DACHÓW PŁASKICH
05-092 ŁOMIANKI K/WARSZAWY
UL. ŁĄKOWA 33
TEL.: +48 530 900 370

AKADEMIA DEKARSKA
60-179 POZNAŃ
UL. KAMIENNOGÓRSKA 22D/3
TEL.: +48 507 075 461 LUB +48 605 454 141

FOREST CONSULTING CENTER SP. Z O.O.
UL. DĄBROWSKIEGO 75/56
60-523 POZNAŃ
TEL.: +48 690 800 290

LUBELSKI OŚRODEK KSZTAŁCENIA
DEKARZY
23-114 CZERNIEJÓW
TEL.: +48 503 123 889

- DACHY • RYNNY • ELEWACJE
- OBRÓBKI BLACHARSKIE

- WIATROWNICE



- PODBITKI



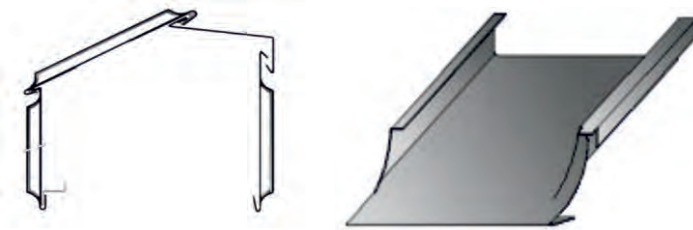
- OBRÓBKI BALKONÓW



- WYKONUJEMY RÓWNIEŻ INNE GOTOWE OBRÓBKI



- ✓ **OBRÓBKI NA RĄBEK**
 stojący z podcięciem
 łezkowym / łukowym



- ATTYKI i OGNIOMURY



- PASY PODRYNNOWE



- GZYMSY





Andrzej Meronk

Z DYREKTOREM HANDLOWYM
W FIRMIE RÖBEN POLSKA
Rozmawiała IWONA SZCZEPANIAK

W ubiegłym roku polski oddział firmy Röben obchodził 25-lecie. Obecnie firma ma kilkanaście zakładów produkcyjnych w Europie i Stanach Zjednoczonych, z czego trzy są zlokalizowane w Polsce. Jakie były początki produkcji w Polsce? Co na przestrzeni tego czasu uważa Pan za Wasz największy sukces?

Niewątpliwie największym sukcesem można nazwać nasz ciągły rozwój, wprowadzanie innowacyjnych rozwiązań i to, że marka Röben od wielu lat jest jedną z wiodących w sektorze ceramiki budowlanej. Na ten sukces składa się wiele elementów. Z lokalnych złóż gliny wydobywamy doskonały surowiec do produkcji cegieł, płytek klinkierowych, dachówek i akcesoriów dachowych. Ten naturalny materiał łączymy w naszych zakładach z najnowocześniejszymi rozwiązaniami technologicznymi i długoletnim doświadczeniem, które nie tylko pozwala nam

stale udoskonalać nasze produkty, ale i lepiej rozumieć potrzeby naszych klientów. Od samego początku działalności w Polsce – czyli od ponad 26 lat – staraliśmy się dostosowywać nasz asortyment do wymagań rynku. Korzystamy jedynie z naturalnych, ekologicznych surowców, jednak mamy świadomość, że to musi iść w parze z innowacyjnością.

W ubiegłym roku firma zainwestowała w modernizację dachówczarni, czyli Zakładu Produkcyjnego nr 2 w Środzie Śląskiej. Jaki był cel tego przedsięwzięcia?

Modernizacja Zakładu Produkcyjnego nr 2 (ZKP2) miała na celu unowocześnić oraz usprawnić proces produkcji. W Zakładzie Produkcyjnym nr 2 została zwiększona liczba pras ślimakowych z jednej do dwóch oraz pojawiły się dwie najnowszej generacji prasy stemplowe.

ZKP2 został wyposażony w najnowocześniejszy sprzęt. Obecnie na światowym rynku jest dostępna tylko jedna taka maszyna – kolejne dwie pracują w zakładzie Röben Polska. Przedsięwzięcie objęło także transport półfabrykatów mokrych i suchych oraz sekcję kabin malujących.

Prace modernizacyjne oraz remont zakładu produkcyjnego to ogromny krok naprzód i rozwój dla firmy. Innowacyjna technologia i nowoczesne oprogramowanie to nie tylko zmiany dla samych pracowników. Modernizacja z pewnością polepszyła jakość produkowanych przez firmę dachówek ceramicznych, a także zwiększyła wydajność produkcyjną.

Czy już wszystkie zakłady Röben w Polsce przeszły modernizację, czy w planach jest kolejna?

W najbliższym czasie zamierzamy podjąć się kolejnej modernizacji jednego z zakła-



FOT.: RÖBEN

dów w Środzie Śląskiej. Zakład Produkcyjny nr 3, w którym są obecnie produkowane dachówki ceramiczne MONZAplus i BORNHOLM, przejdzie kompleksową modernizację. Zaplanowane prace remontowe pozwolą unowocześnić i usprawnić proces produkcji w ZKP3 – i co za tym idzie – jeszcze bardziej umocnią markę Röben na rynku. Po zakończeniu tego przedsięwzięcia będziemy mieć jedno z najnowocześniejszych zakładów produkcyjnych w Europie.

Nawet najlepszy efekt uzyskany na etapie produkcji może być zmarnowany w wykonawstwie. Czy Röben stara się wpływać na jakość wykonawstwa? W jaki sposób?

Przede wszystkim upowszechniamy wiedzę. Szkolimy wykonawców, ale także współpracujemy ze szkołami budowlanymi posiadającymi klasy budowlane, dekarские czy murarskie.

Nasza firma posiada zespół regionalnych reprezentantów handlowych, którzy doradzają oraz służą pomocą nie tylko na etapie zakupu naszych produktów, ale również podczas procesu realizacji, jeśli zachodzi taka potrzeba. Dzięki takiemu rozwiązaniu nasi klienci czują się bezpiecznie i komfortowo, a nasze produkty służą im przez wiele lat.

Jesteśmy w stałym kontakcie z najlepszymi polskimi dekarzami, spotykamy się podczas szkoleń, otrzymujemy różnego rodzaju sugestie, które często są wdrażane.

Jaka jest rola dekarzy w budowaniu firmy produkującej pokrycia dachowe? Czy rzemieślnicy uczestniczą w projektowaniu produktów lub rozwiązań?

Proces projektowania naszych produktów jest bardzo skomplikowany i wymagający. Na tym etapie nie angażujemy dekarzy, jednak nasza firma pozostaje otwarta na wszelkie sugestie, które dostajemy od specjalistów i mistrzów dekarstwa. Jesteśmy w stałym kontakcie z najlep-



szymi polskimi dekarzami, spotykamy się podczas szkoleń, otrzymujemy różnego rodzaju sugestie, które są często wdrażane. Obserwujemy też rynek i jego potrzeby – w odpowiedzi na to powstaje

ry. Szkolenia, tworzenie klas dekarских w szkołach budowlanych, czy po prostu upowszechnianie dobrych praktyk i wiedzy pomaga młodym ludziom w podjęciu decyzji i wybraniu zawodu dekarza.

Jaka jest według Pana rola takich organizacji jak Polskie Stowarzyszenie Dekarzy w kształtowaniu rynku budowlanego?

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy to szalenie ważna instytucja, dzięki której dekarze



właśnie nowy model dachówki ceramicznej, który będzie produkowany w zmodernizowanym ZKP3.

W jaki sposób firma wspiera wykonawców oraz profesjonalne rzemiosło?

Nasza firma bardzo aktywnie wspiera wykonawców oraz specjalistów. Jesteśmy organizatorem szkoleń, stale doradzamy. W naszych trzech centrach szkoleniowych organizujemy szkolenia i spotkania dla dekarzy. Promujemy wiedzę przygotowując różne materiały szkoleniowe, choćby w postaci filmów instruktażowych. Jeszcze w tym roku ukaże się kolejny cykl filmów poświęcony wentylacji dachów. Udostępniemy go bezpłatnie na naszym kanale YouTube.

Na rynku dekarским brakuje rąk do pracy. Jaki jest według Pana sposób na zachęcenie młodych ludzi do wyboru tego zawodu?

Tutaj ogromną rolę odgrywają takie instytucje jak Polskie Stowarzyszenie Dekarzy.

Polskie
Stowarzyszenie
Dekarzy to
**szalenie ważna
instytucja, dzięki
której dekarze
wciąż mogą się
rozwijać, zdobywać
nowe umiejętności
i wiedzę.**

To też miejsce
na konsultacje
z innymi,
doświadczonymi
specjalistami
i producentami.

wciąż mogą się rozwijać, zdobywać nowe umiejętności i wiedzę. To też miejsce na konsultacje z innymi, doświadczonymi specjalistami i producentami. Rynek ciągle się zmienia, pojawiają się nowe, innowacyjne produkty i rozwiązania. W moim przekonaniu to istotna rola PSD, by dbać o transfer informacji i wiedzy między uczestnikami tego rynku.

Czy warto współpracować ze stowarzyszeniami branżowymi, takimi jak PSD?

Z pewnością warto. Wszyscy razem tworzymy tę branżę i to od nas zależy, jak dalek będzie kształtować się cały rynek. Dzięki wzajemnej współpracy możemy cały czas się rozwijać, zdobywać nowe doświadczenia i wdrażać je do realizacji. Wydaje mi się, że jest to kluczowe do osiągnięcia sukcesu. Wciąż mamy na naszym polskim rynku dużo do zrobienia i do ulepszenia, ale cieszy mnie, że mimo trudności, jakie stawia nam świat, idziemy w dobrym kierunku.

Dziękuję za rozmowę.

Roben

KONKURS MEGA DEKARZ

Na czym polega konkurs MEGA DEKARZ?
Zasady są proste - skanujesz kody z palet
produktów Röben i wygrywasz!
Atrakcyjne nagrody pieniężne czekają!

JAK WZIĄĆ UDZIAŁ W KONKURSIE?



1 Pobierz aplikację

**MEGA
DEKARZ**



2 Zarejestruj się



Imię...
Nazwisko...

3 Zeskanuj 4 palety
i weź udział
W KONKURSIE!



4 Skanuj kody
i odbieraj nagrody



5 Potwierdź w aplikacji
zakończenie prac
na budowie



NAGRODA

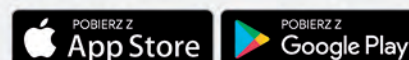
Trzech uczestników, którzy zgłoszą do konkursu
najwięcej palet, otrzyma nagrody główne

3000 zł, 2000 zł i 1000 zł!
Masz szansę ją zdobyć!

**SKANUJ
I WYGRYWAJ!**



POBIERZ APLIKACJĘ JUŻ DZIŚ



RODZINNIE z wieloletnią tradycją

W Polskim Stowarzyszeniu Dekarzy działa wielu fachowców. Każdy z nich specjalizuje się w wybranej części prac dekarских i ma w swoim portfolio wiele realizacji. Prezentujemy dachy wykonane przez firmę Jakuba Maćkowiaka z Oddziału Wielkopolskiego.

DOSSIER FIRMY

Nazwa: Zakład wielobranżowy „Blach-bud” sp. z o.o.

Adres: 63-100 Śrem, ul. Matejki 11, www.dekarstwo-srem.pl

Rok założenia: 1993/2016

Profil działalności: Firma BLACH-BUD jest firmą rodzinną z wieloletnią tradycją, wykonującą usługi blacharsko-dekarские już od ponad 25 lat. Pomimo bardzo szybkiego rozwoju technologicznego, nie pozostajemy w tyle i jesteśmy na bieżąco z każdym nowym produktem i technologią wprowadzaną na rynek. Dysponujemy wiedzą, którą zdobyliśmy przez lata praktyki. Dzięki zaangażowaniu i pasji, jaką wkładamy w wykonaną pracę, każdy klient jest bardzo zadowolony z naszych usług i – co najważniejsze – poleca nas swoim znajomym.

OSIEDLE TRZYDZIESTU DOMÓW W ZABUDOWIE BLIŹNIACZEJ



Dachy kryte dachówką betonową BMI Braas z systemem orynnowania cynkowo-tytanowego i oknami połaciowymi Velux

REWITALIZACJA BUDYNKU JEDNORODZINNEGO



Dach pokryty blachodachówką płaską Ruukki Hyygge, ocieplony przy użyciu izolacji nakrokwiowej Thermano o grubości 10 cm, z rynną ukrytą. Obróbki szczytów, podbitka, kominy wykonane z blachy płaskkiej

PREFABRYKACJA KOMINÓW NA RĄBEK STOJĄCY



Wykonanie prefabrykowanych kominów kompletnych z blachy płaskiej na rąbek stojący w warsztacie. Takie elementy przyspieszają prace i skracają czas realizacji na budowie



JAKUB MAĆKOWIAK

Mistrz dekarstwa, orzecznik techniczny PSD, wiceprezes Oddziału Wielkopolskiego Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy; prowadzi firmę „Blach-Bud”



FOT.(10): ARCHIWUM SZKOŁY

ZESPÓŁ SZKÓŁ BUDOWLANYCH IM. EUGENIUSZA KWIATKOWSKIEGO W LUBLINIE

Ta szkoła ma sześćdziesięcioletnią tradycję w kształceniu kadr dla budownictwa. Jej absolwenci bardzo dobrze radzą sobie na lokalnym, ogólnopolskim i zagranicznym rynku pracy. Oferta edukacyjna umożliwia kształcenie młodzieży w atrakcyjnych zawodach dających gwarancję zatrudnienia.

**Tekst ALEKSANDER BŁASZCZAK, DYREKTOR ZESPOŁU SZKÓŁ BUDOWLANYCH W LUBLINIE
AGNIESZKA ROZWADOWSKA, KIEROWNIK SZKOLENIA PRAKTYCZNEGO**

Zespół Szkół Budowlanych im. Eugeniusza Kwiatkowskiego mieści się przy ul. Słowiczej 3 w Lublinie. W skład placówki wchodzi: technikum budowlane, technikum drzewne, branżowa szkoła budownictwa I stopnia oraz bursa szkolna.

Placówka kształci w 5-letnim technikum dla absolwentów szkół podstawowych w zawodach technik budownictwa, technik inżynierii sanitarnej, technik urządzeń i systemów energetyki odnawialnej, technik robót wykończeniowych w budownictwie oraz technik technologii drewna.

Z kolei w Branżowej Szkole Budownictwa I Stopnia nr 1 młodzież kształci się w zawodach: dekarz (klasa patronacka), murarz-

-tylnik, elektryk, stolarz, monter sieci i instalacji sanitarnych oraz monter zabudowy i robót wykończeniowych w budownictwie.

Szkoła jest współorganizatorem konkursów o zasięgu ogólnopolskim, między innymi: Olimpiady Budowlanej „Buduj z pasją”, Turnieju Budowlanego „Złota Kielnia”. Nauczyciele i uczniowie biorą udział również w ogólnopolskich projektach, na przykład „Kultura bezpieczeństwa”, oraz konkursach – „Na rok przed dyplomem”, „Poznaj swoje prawa w pracy”, „Konkurs wiedzy o energetyce odnawialnej”.

Wysoką jakość kształcenia zawodowego w szkole potwierdzają uzyskane przez uczniów wysokie wyniki egzaminów zawodowych, certyfikat „Szkoła Innowacji”

w latach 2014, 2015, 2018, 2019, 2020 oraz dyplom uznania Prezydenta Miasta Lublin za szczególne osiągnięcia dydaktyczne przyznawany przez ostatnie pięć lat.

SYSTEM NAUKI

Zajęcia teoretyczne i praktyczne dla uczniów technikum są realizowane w szkolnych pracowniach kształcenia zawodowego. Natomiast praktyka zawodowa w rzeczywistych warunkach pracy odbywa się w większości w firmach budowlanych, instalacyjnych lub stolarskich, stale współpracujących ze szkołą. Zdobyte doświadczenie jest niezbędne do podjęcia w przyszłości pracy zawodowej. Praktyki uczniów są organizowane w porozumieniu z pracodaw-

cami, których działalność umożliwia zrealizowanie programu i zapewnia odpowiednie warunki bhp.

Uczniowie szkoły branżowej kształcą się w systemie dualnym, w którym zajęcia teoretyczne są realizowane w szkole, a zajęcia praktycznej nauki zawodu – uczniowie są zatrudnieni jako młodociani pracownicy u pracodawców w rzeczywistych warunkach pracy w wybranym zawodzie. Podpisują z pracodawcą umowę o pracę, otrzymują wynagrodzenie, a okres praktycznej nauki zawodu wlicza się do stażu pracy. Po ukończeniu nauki i zdaniu egzaminu oprócz dyplomu zawodowego otrzymują także świadectwo pracy, które dokumentuje trzyletnie doświadczenie zawodowe.

Ze szkołą współpracują firmy budowlane i zakłady rzemieślnicze działające na terenie Lublina i okolic.

schroniska zwierząt i inne. W ramach wolontariatu sportowego uczniowie naszej szkoły pomagają przy organizacji imprez sportowych na terenie Lublina. Są to Lubelski Duathlon, bieg uliczny „Mila na start”, zawody rowerowo-biegowe MOSiR oraz zawody pływackie AZS Lublin. Od wielu lat jesteśmy współorganizatorem „Biegu papieskiego”.

SZKOLNICTWO BRANŻOWE

Zajęcia praktycznej nauki zawodu są formą przygotowania zawodowego młodzieży. Czas pracy, prawa i obowiązki ucznia – młodocianego pracownika regulują przepisy Kodeksu Pracy i rozporządzenia Ministra Edukacji Narodowej w sprawie praktycznej nauki zawodu.

Celem praktycznej nauki zawodu jest – między innymi – przygotowanie ucznia do sprawnego wykonywania zawodu



Laureaci Olimpiady Budowlanej „Budoj z Pasją” (2018) – Katarzyna Mirosław i Kamil Kasprzak z nauczycielami Marią Kwapich i Michałem Gwiazdą oraz dyrektorem szkoły Markiem Solanem



Młodzi dekarze z pracodawcami w Lubelskim Ośrodku Kształcenia Dekarzy w pierwszym dniu zajęć praktycznych

SUKCESY UCZNIÓW I NAUCZYCIELI

Nasi uczniowie wielokrotnie zajmowali miejsca na podium w wielu konkursach o zasięgu ogólnopolskim, w tym w turnieju „Złota Kielnia”, konkursie „Wyczarowane z drewna”, olimpiadzie budowlanej oraz w zawodach sportowych.

Młodzież chętnie uczestniczy także w organizowanych w szkole różnego rodzaju akcjach i przedsięwzięciach w ramach szkolnego wolontariatu. Są to akcje honorowego krwiodawstwa oraz akcje charytatywne – „Gorączka złota”, „Pomóż dzieciom przetrwać zimę”, „Komórkomania”, zbiórki żywności dla PCK, zbiórka słodczy dla Hospicjum Małego Księcia, zbiórki darów dla

w zakresie umiejętności określonych w programie nauczania, pogłębienie i zastosowanie zdobytej wiedzy oraz umiejętności zawodowych w rzeczywistych warunkach przedsiębiorstwa, niezbędnych do uzyskania pozytywnego wyniku na egzaminie końcowym oraz podjęcia pracy zawodowej. Podobnie, celem jest wykształcenie umiejętności stosowania wiedzy teoretycznej zdobytej w szkole w praktyce (integracja wiedzy teoretycznej z praktyką), poznanie struktury i organizacji pracy przedsiębiorstw/zakładów rzemieślniczych, nawiązanie kontaktów zawodowych, umożliwiających wykorzystanie ich w czasie poszukiwania pracy.

Kształcenie zawodowe w systemie dualnym to bardzo dobry sposób na przygotowanie zawodowe, ale jest trudne do zrealizowania ze względu na małe zainteresowanie pracodawców. Wielu z nich zwraca uwagę na trudności w prowadzeniu dokumentacji pracowników młodocianych, interpretacji przepisów oraz brak wsparcia w tym zakresie. Ponadto uczniowie szkoły branżowej mają trudności z dostosowaniem się do zasad obowiązujących w przedsiębiorstwach.

SUKCESY UCZNIÓW ZSB W OGÓLNOPOLSKIM TURNIEJU BUDOWLANYM „ZŁOTA KIELNIA”

- **Karol Trzcziński** (III miejsce) i **Michał Król** (V miejsce) – 2020 rok – monter sieci i instalacji sanitarnych
- **Jakub Danielak** (I miejsce) i **Grzegorz Bogusz** (V miejsce) – 2019 rok – murarz – tynkarz
- **Bartłomiej Kukawski** (III miejsce) – 2019 rok – monter sieci i instalacji sanitarnych
- **Konrad Rycek** (V miejsce) – 2018 rok – murarz tynkarz
- **Konrad Błaziak** (II miejsce) – 2017 rok – monter sieci i instalacji sanitarnych
- **Paweł Purc** (III miejsce) i **Damian Piłat** (IV miejsce) – 2016 rok – monter zabudowy i robót wykończeniowych



Podpisanie listu intencyjnego między szkołą a Oddziałem Lubelskim Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy (od lewej): Jakub Stuce vel Stuzamania, Aleksander Błaszczak (dyrektor ZSB), Grzegorz Jabłoński (prezes Oddziału Lubelskiego PSD), Artur Marczewski

We wrześniu tego roku w szkole została utworzona klasa dekarzka pod patronatem Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy. Uczniowie, realizując kształcenie w zawodzie dekarz, mogą korzystać ze wsparcia, jakie niesie ze sobą uczestnictwo w projekcie Zawód Przyszłości Dekarz. Dzięki PSD, młodzi adepci dekarstwa mają możliwość między innymi brać udział w dodatkowych zajęciach w Ośrodku Kształcenia Dekarzy, profesjonalnych szkoleniach zorganizowanych przez partnerów projektu, zwiedzać fabryki pokryć dachowych, a także sprawdzić swoje umiejętności w Mistrzostwach Polski Młodych Dekarzy i innych wydarzeniach organizowanych przez Stowarzyszenie. Najlepsi uczniowie dekarstwa otrzymają na koniec roku szkolnego stypendium finansowe, ufundowane przez PSD.

WSPARCIE PRODUCENTÓW I LOKALNYCH FIRM

Mamy świadomość tego, jak jest istotne dla absolwentów naszej szkoły odpowiednie przygotowanie zawodowe, odpowiadające oczekiwaniom i potrzebom przyszłych pracodawców, dlatego też są podejmowane różnorodne kroki zacieśniające współpracę pomiędzy przyszłymi pracodawcami i lokalnymi urzędami oraz organizacjami.

Naszą mocną stroną jest aktywna współpraca z wieloma przedsiębiorstwami i zakładami rzemieślniczymi. W szkole funkcjonuje Rada Koordynacyjna, obejmująca firmy współpracujące ze szkołą głównie w ramach zajęć z praktycznej na-

uki zawodu dla uczniów szkoły branżowej. Informacje pozyskane od pracodawców pozwalają na dostosowanie oferty edukacyjnej oraz treści kształcenia do sytuacji na rynku pracy i do zmian związanych z postępem technologicznym.

Obecnie na mocy zawartych porozumień szkoła współpracuje z 40 firmami w zakresie praktycznej nauki zawodu (dualny system kształcenia dla uczniów szkoły branżowej). Grupę tę uzupełniają firmy budowlane, instalacyjne, stolarskie oraz z zakresu energetyki odnawialnej. Są to między innymi Akademia Malarska PPG Deco, Atlas, Fabryka Armatury Hawle, Giacomini, Kisan, Oddział Lubelski Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy, Rettig Heating, Rockwool Polska,

Stowarzyszenie Przemysłu Wapienniczego, Taylor, Wienerberger Ceramika Budowlana.

W ramach współpracy są organizowane w szkole pokazy, szkolenia i warsztaty dla uczniów i nauczycieli przedmiotów zawodowych. Firmy przekazują do szkoły katalogi, instrukcje i poradniki oraz materiały budowlane i instalacyjne wykorzystywane na lekcjach teoretycznych i zajęciach praktycznych. Są również organizowane jednodniowe wizyty w zakładach pracy, mające na celu pokazanie spektrum możliwości i specyfikę zawodu. Wszystkie te działania poszerzają wiedzę i umiejętności uczniów, szczególnie w zakresie najnowszych technologii oraz wzmacniają ich potencjał przed wejściem na rynek pracy.

Szkoła współpracuje również z Radą Dzielnicy Bronowice, parafią Świętego Krzyża, Komendą Wojewódzką OHP, uczelniami wyższymi, innymi szkołami oraz władzami lokalnymi.

PRZYSZŁOŚĆ KLAS BRANŻOWYCH

W szkole pracuje 37 nauczycieli, w tym 15 nauczycieli przedmiotów zawodowych. Większość z nich to nauczyciele dyplomowani (65%), którzy osiągnęli najwyższy stopień awansu zawodowego i mają duże doświadczenie w pracy. Nauczyciele przedmiotów zawodowych mają odpowiednie kwalifikacje zawodowe i pedagogiczne, ale ze względu na ciągły postęp techniczny stale się doksztalają głównie przez samokształcenie, uczestnictwo w szkoleniach, warsztatach oraz konferencjach o tematyce dotyczącej najnowszych tech-



Uczniowie kształcący się w zawodach technik budownictwa, technik inżynierii środowiska oraz technik urządzeń i systemów energetyki odnawialnej

nologii w budownictwie, technologii drewna, instalacjach i sieciach sanitarnych oraz elektrycznych, w tym OZE. Wielu ukończyło studia podyplomowe.

PROMOCJA ZAWODU

Niż demograficzny oraz niski prestiż powoduje, że szkoły zawodowe (technika i szkoły branżowe) kształcące młodzież są wybierane przez młodzież mającą trudności w nauce i inne problemy edukacyjne już na wcześniejszych etapach kształcenia. Jest to widoczne w wynikach egzaminu ósmoklasisty szczególnie w części matematycznej. Problemy młodzieży wymagają od nauczycieli determinacji, stosowania różnorodnych metod nauczania i indywidualnego podejścia do każdego ucznia. Przy opracowywaniu oferty edukacyjnej szkoły i projektowaniu procesu dydaktycznego bierze się pod uwagę indywidualne potrzeby rozwojowe i edukacyjne uczniów, w tym w zakresie podnoszenia umiejętności oraz uzyskiwania kwalifikacji zawodowych, oraz ich możliwości psychofizyczne.

Niestety, działania związane z promocją szkoły nie przynoszą zamierzonych efektów, gdyż nie są poparte skutecznym doradztwem zawodowym w szkołach podstawowych. Wielu uczniów Zespołu Szkół Budowlanych wybrało szkołę i zawód nie do końca świadomie. Najczęściej zdecydowała opinia kolegów lub fakt, że w szkole kształcił się ktoś z rodziny. Wielu uczniów klas pierwszych nie jest w stanie określić, jak będzie wyglądała ich praca po skończeniu szkoły.

Rozwiązaniem tej sytuacji byłaby poprawa doradztwa zawodowego w szkołach podstawowych, działania promujące kształcenie zawodowe na poziomie krajowym i regionalnym, wsparcie pracodawców, ich włączanie się w proces kształcenia, tworzenie klas patronackich i doposażanie szkoły.

W ramach promocji szkoły i jej oferty edukacyjnej dyrekcja i nauczyciele podejmują corocznie różnorodne działania, mające na celu informowanie uczniów

i nauczycieli szkół podstawowych o specyfice kształcenia zawodowego. Szczególnie istotne są spotkania w szkołach podstawowych również na zebraniach z rodzicami. Bierzymy również udział w Targach Edukacyjnych i Targach Budowlanych „LUBDOM”. W szkole są organizowane dni otwarte połączone z konkursami dla ósmoklasistów. W czasie imprez targowych i dni otwartych są również obecni nasi partnerzy, na przykład pracodawcy z Oddziału Lubelskiego Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy.

W szkole od wielu lat są także podejmowane działania polegające na realizacji różnorodnych projektów finansowanych z budżetu Unii Europejskiej. W latach 2009-2012 były to: „Twój start w przyszłość

Działania związane z promocją szkoły nie przynoszą zamierzonych efektów, gdyż nie są poparte skutecznym doradztwem zawodowym w szkołach podstawowych. **Wielu naszych uczniów wybrało szkołę i zawód nie do końca świadomie.** Najczęściej zdecydowała opinia kolegów lub fakt, że w szkole kształcił się ktoś z rodziny.

– rozwój szkolnictwa zawodowego w Lublinie”, „Szkoła Kluczowych Kompetencji” oraz „Zespół Szkół Budowlanych Kuźnią Fachowców”. Obecnie szkoła uczestniczy w projekcie „Lublin stawia na zawodowców”, współfinansowanym ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Lubelskiego na lata 2014–2020. Jest on realizowany przez Fundację Polskiej Akademii Nauk w partnerstwie z Gminą Lublin. Od września 2020 roku będzie realizowany wspólnie z Syntea Spółka Akcyjna i szkołami z Zamościa projekt „Kształcenie i praktyka dla rozwoju Zamościa i Lublina”, współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego

Województwa Lubelskiego na lata 2014-2020. Jego celem jest podniesienie jakości i atrakcyjności kształcenia zawodowego poprzez organizację dodatkowych zajęć specjalistycznych z zakresu druku 3D, zajęć prowadzących do potwierdzenia kwalifikacji w zakresie montażu stolarki oraz staży dla uczniów. Projekt zakłada również kursy doskonalące i szkolenia zawodowe dla nauczycieli zawodu oraz doposażenie pracowni zawodowych.

Ponadto od 2012 roku szkoła pozyskuje środki finansowe z funduszy Unii Europejskiej, na programy zagranicznych staży zawodowych dla uczniów w Niemczech. Są one doskonałym przygotowaniem do aktywności zawodowej i jednocześnie

treningiem samodzielności oraz umiejętności porozumiewania się w języku niemieckim. Projekt „Zdobyte doświadczenie inwestycją w przyszłość lubelskiego technika” – był realizowany w maju 2019 roku w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój dla 14 uczniów kształcących się w zawodach technik urządzeń i systemów energetyki odnawialnej oraz technik technologii drewna. Uczestnicy projektu zdobyli wiedzę i umiejętności z zakresu organizowania i wykonywania

robót, posługiwania się urządzeniami stanowiącymi wyposażenie techniczne zakładu, dostosowania do wymogów organizacji pracy w zespole i dyscypliny obowiązującej pracowników, właściwego organizowania miejsca pracy, oceniania jakości wykonywanych czynności, stosowania się do zasad bhp, p.poż. i ochrony środowiska. Ich wiedza i umiejętności zostały potwierdzone certyfikatami na podstawie przeprowadzonych egzaminów.

Projekty mobilnościowe umożliwiają uczestnikom nawiązanie kontaktów z rówieśnikami z różnych szkół, podniesienie poziomu znajomości języka niemieckiego oraz uzyskanie międzynarodowego doświadczenia zawodowego. Dzięki temu w przyszłości zwiększą się szanse stażystów na polskim i europejskim rynku pracy.



Rynna metalowa jest zarośnięta trawą i krzewami w pełnym przekroju swojej średnicy. Procesy gnilne i zastoiny wody spowodowały już pierwsze oznaki korozji, wkrótce można spodziewać się perforacji rynny. Ciężar takiej roślinności to nawet kilkanaście kilogramów na każdy metr długości rynny, co dodatkowo nadwyreża elementy systemu

Przegląd dachu

Każdy dach – bez względu na konstrukcję i rodzaj pokrycia – wymaga regularnych przeglądów technicznych. Kiedy należy je przeprowadzać? Na jakie miejsca należy zwrócić szczególną uwagę?

Tekst ARKADIUSZ GNAT

Przejrzyj serwisowe dachu najlepiej wykonywać dwa razy do roku – po zimie i w okresie późno jesiennym, jeszcze przed pierwszymi przymrozkami. Niezależnie od tego, jak wysokiej klasy materiały zostaną użyte do krycia dachu, podlegają one naturalnym procesom starzenia, na przykład wskutek wysokiej i niskiej temperatury (oraz jej zmian), dużej ilości opadów, promieniowania UV, silnego wiatru czy uszkodzeń spowodowanych przez gałęzie drzew.

Każde pokrycie – również to wykonane solidnie – wymaga cyklicznych przeglądów. Warto je przeprowadzać systematycznie i – jeśli będzie taka potrzeba – zrobić niezbędne naprawy, nawet jeśli wydaje się, że uszkodzenia są niewielkie i nie powinny mieć żadnego wpływu na szczelność dachu. Tymczasem woda z deszczu i topniejącego śniegu może zamarzać w niewielkich szczelinach i zatłoczonych rurach spustowych, powodując ich niszczenie.

Inwestorzy często wzywają dekarzy, gdy dach zaczyna przeciekać lub dzieje się coś niepokojącego. W ostatnim czasie coraz częściej w Polsce zdarzają się wichury wyrwijące drzewa z korzeniami lub przestawiające całe budynki. Po takich anomaliach pogodowych należy dodatkowo przejrzeć pokrycie dachowe i zamontowane akcesoria. Nieliczne ciepłe październikowe i listopadowe dni to ostatni dobry moment na skontrolowanie dachu. Później prace znacznie utrudni, a czasem wręcz uniemożliwi niesprzyjająca aura.

CO POWINIEN SPRAWDZIĆ DEKARZ SERWISUJĄCY DACH?

Przede wszystkim powinien skontrolować stan pokrycia dachowego i jego szczelność, szczególnie na dachach płaskich. Warto sprawdzić miejsca najbardziej narażone na zaleganie śniegu, te w których ryzyko przeciekania i uszkodzenia pokrycia jest największe – kosz, komin,

kalenicę oraz pozostałe obróbki blacharskie. Odształcanie tych elementów spowodowane zmianami temperatury i pracą konstrukcji dachu, może stwarzać ryzyko uszkodzeń na przykład odrywanie opierzenia komina, attyk i ścian.

Zdarzają się uszkodzenia akcesoriów, na przykład składających się z elementów plastikowych (ulegających szybkim procesom starzenia spowodowanym promieniowaniem UV), uszczelniaczy, materiałów obróbkowych i naprawczych na taśmie samoprzylepnej.

Przynajmniej raz w roku należy usuwać liście i inne zabrudzenia z kołnierza wokół okna dachowego oraz z rynien i rur spustowych. To zapewni swobodny przepływ wody opadowej spływającej z dachu. Dobrze jest jednocześnie sprawdzić zamontowanie złączek i dekli na rynnach oraz miejsc łączenia rur spustowych ze sztucerkami. Zapchane sprawiają, że podczas deszczów woda przelewa się przez brzo-



Nieprawidłowy montaż termoizolacji – upchnięta na siłę wełna mineralna prawie całkowicie zamknęła szczelinę wentylacyjną utworzoną pod łatami montażowymi

niszcząc elewację, a w dodatku powodując przedostawanie się wilgoci pod pokrycie dachowe. Zalegające zanieczyszczenia nie tylko utrudniają odprowadzenie wody opadowej z dachu, ale są również dla systemu dodatkowym obciążeniem. Zimą w takich miejscach łatwo tworzą się zatory lodowe, które mogą być przyczyną rozsądzenia i pęknięcia poszczególnych elementów orynnowania. Wiosną rynny i rury spustowe nadawać się będą wyłącznie do wymiany.

Warto również zwrócić uwagę na ślady pozostawione przez gryzonie, w szczególności przez kunę. Odchody na parapetach czy w rynkach, kawałki wełny znalezione w okolicy dachu czy wygryzione miejsca w taśmach samoprzylepnych to oznaki bytowania kuny, które bardzo często doprowadzić może do kosztownego remontu dachu.

Podczas przeglądu sprawdzenia wymaga również mocowanie instalacji odgromowej i elementów komunikacji dachowej (stopni i ław kominiarskich). Dość często widuje się systemy komunikacji, w których elementy mocujące są mocno skorodowane, czy po prostu niewłaściwie lub niestabilnie zamontowane.

W trakcie oględzin dachu warto zwrócić uwagę na błędy popełnione przez wykonawcę dachu i uszkodzenia pokrycia przez ekipy, które poruszały się po dachu, na przykład w celu montażu anteny, paneli fotowoltaicznych, akcesoriów przeciwśniegowych lub do komunikacji dachowej.

Serwisowanie dachu dobrze jest uzgodnić z inwestorem w ramach gwarancji jeszcze podczas negocjacji ceny za wykonanie dachu.



Folia wstępnego krycia ułożona niepoprawnie, co więcej na folii przed okapem utworzyło się wgłębienie i zator z odpadków drewna i gruzu

Po więcej informacji i szczegółowe omówienie tematu, zapraszamy na szkolenia praktyczne organizowane przez Ośrodek Kształcenia Dekarzy w Pruszkowie. Szkolenia odbywają się przez cały rok.

Ośrodek Kształcenia Dekarzy w Pruszkowie
tel.: +48 509 447 590
e-mail: okd@dekarz.com.pl,
www.szkoleniadekarzy.pl
www.facebook.com/OsrodekKształceniaDekarzy



Bezłącznikowe rynny stalowe Q STALYO

Wraz z rozwojem nowoczesnej architektury na rynku pojawiło się zapotrzebowanie na rynny wpisujące się w minimalistyczne bryły budynków i takie, które są skierowane do szerokiej grupy klientów. W odpowiedzi powstały produkty Q STALYO.



FOT. ©: Q STALYO



Q STALYO to marka oferująca produkty, które łączą wymienione atrybuty – dobrą jakość, korzystną cenę, nowe rozwiązania techniczne oraz wysoką estetykę.

BEZ ŁĄCZNIKÓW – BEZ PROBLEMU

Q STALYO na tle konkurencji wyróżnia bezłącznikowa konstrukcja, która w znaczący sposób podnosi estetykę wykończenia domu, a także ułatwia i skraca proces instalacji całego systemu. Montaż rynien i narożników na zakład, przy użyciu specjalnego kleju uszczelniającego, zapewnia trwałe połączenie. Rezygnacja z łączników i uszczelek w zaślepkach przyczynia się do zmniejszenia liczby elementów, obniżenia kosztów systemu, a także przyspieszenia i uproszczenia montażu. Dzięki zastosowaniu dedykowanego kleju, miejsce połączenia rynien jest niewidoczne, co korzystnie wpływa na estetykę wykończenia.

Q STALYO PRO ma opatentowany profil rynny symetrycznej z połączeniem na zakład. Taki kształt – oprócz walorów estetycznych – ma praktyczne zastosowanie podczas procesu montażu. Prostokątny symetryczny przekrój umożliwia obrócenie rynny w razie powstania uszkodzeń na etapie transportu lub montażu. Czyni go to

jedynym systemem na rynku z tak unikatowym rozwiązaniem.

PIERWSZY MONTAŻ

Firma Q STALYO ma już za sobą pierwszy pokazowy montaż prostokątnego systemu rynnowego Q STALYO PRO. Odbył się on w Żernicy koło Gliwic przy współpracy z firmą DACHBUD z Łazisk Górnych. Montaż został zrealizowany na budynku jednorodzinny z dachem dwuspadowym pokrytym dachówką płaską. Powierzchnia każdej połaci dachu wynosiła 65 m² (wydajność systemu Q STALYO PRO przy skrajnie ustawionym spuszczeniu to maksymalnie 90 m²). Pierwszy montaż potwierdził, że instalacja systemu Q STALYO PRO jest szybka i intuicyjna, dzięki bezłącznikowej konstrukcji i symetrycznemu kształtowi.

Życzeniem inwestora było, aby miejsca łączenia rynien były niewidoczne. Dlatego wybór padł na system Q STALYO PRO, montowany bez użycia łączników przy zachowaniu najwyższej estetyki wykończenia.

ZASADY PRAWIDŁOWEGO MONTAŻU

- Przy poprawnym przeprowadzeniu montażu należy pamiętać o tym, aby ostatni hak podtrzymujący dany odcinek rynny był ustawiony dokładnie na jej końcu.

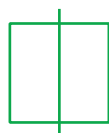
- Tylne kapinosy rynny, na długości 35 mm, podnosimy do pionu.
- Następnie na końcu rynny, która nie ma przetłoczenia, nakładamy dwa paski systemowego kleju uszczelniającego.
- W kolejnym kroku, zapinając za przedni kapinos drugą rynnę z przetłoczeniem, osadzamy ją na haku.
- Miejsce łączenia rynien zabezpieczamy dodatkowo od wewnątrz dedykowanym klejem uszczelniającym, po czym doginamy tylne kapinosy do pozycji pierwotnej. Prawidłowo wykonany montaż gwarantuje szczelność systemu oraz niewidoczne miejsce połączenia rynien. Dodatkową zaletą jest 100% zabezpieczenie przed opadaniem systemu rynnowego, które najczęściej jest efektem niewłaściwej instalacji.

MONTAŻ ALTERNATYWNY

Dla dekarzy, którzy preferują klasyczny system montażu, jest również dostępna opcja łączenia rynien przy użyciu łącznika dylatacyjnego. Ze względów zarówno praktycznych, jak i estetycznych Q STALYO zaleca jednak montaż bezłącznikowy.

Q Stalyo GPM Sp. z o.o. sp.k.
32-083 Balice, ul. Przemysłowa 7A
kontakt@qstalyo.com
www.qstalyo.com

Twój system rynnowy



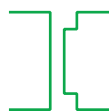
Prostota tkwiąca w symetrii

Prostokątny i symetryczny kształt wpisuje się w najnowsze trendy architektoniczne i gwarantuje najwyższą estetykę budynku.



Zwiększona wydajność

Podwójne wywinięcie dwóch kapinosów do wnętrza rynny zapobiega wychłapywaniu się wody.



Bez łączników – bez problemu

Opatentowane rozwiązanie pozwala na łatwe i szybkie mocowanie za pomocą listka montażowego bez użycia łącznika.



Modna kolorystyka

Produkty dostępne są w gamie kolorystycznej, która wpisuje się w najnowsze trendy architektoniczne.



FOT.(2): JAF

Czy DREWNO może być niepalne?

Ochrona przeciwpożarowa to wymóg i podstawa każdej budowy. Nie wszyscy jednak wiedzą, że drewno konstrukcyjne nie tylko świetnie przenosi obciążenia, ale jest też bezpieczniejsze od stali w aspekcie przeciwpożarowym. Zwłaszcza, gdy usługa impregnacji trudnopalnej NRO jest teraz na wyciągnięcie ręki.

Tekst MARCIN SCHMIDT

Chociaż drewno to materiał palny, swoją odpornością na płomień potrafi pokonać beton i stal. Z uwagi na fakt, że drewno to doskonały izolator – nieśpiesznie poddaje się wysokiej temperaturze. Dzięki temu nagrzewa się wolniej niż beton i jest dłużej nośne niż na przykład konstrukcja ze stali. Wszystko zależy od konkretnej klasy drewna oraz jego właściwego zabezpieczenia. Drewno idealnie sprawdza się między innymi do budowy domów w systemie szkieletowym oraz konstrukcji więźby dachowej. Niezależnie od tego, czy potrzebujemy drewna litego w klasie C24, KVH lub BSH

jego fachowe zabezpieczenie (połączone z malowaniem na wybrany kolor) możemy zlecić wraz z zakupem.

NRO W PRAKTYCE

Klasyfikacja NRO w sposób obiektywny i miarodajny określa stopień oraz możliwość rozprzestrzeniania się ognia. Porządkuje elementy pasywnej ochrony przeciwpożarowej budynków oraz materiały, z których zostały wykonane. Choć w jej skład wchodzi wiele różnych klas ogniowych, istnieją bardzo proste reguły ułatwiające ich zrozumienie. W tym celu powstała Euroklasa, która jest kombinacją trzech

oznaczeń: klasy podstawowej i dwóch uzupełniających. Najbezpieczniejszym wyborem jest produkt klasy A1, A2 i B. Klasy C, D, E oraz F nie zapewniają właściwej ochrony.

Warto wiedzieć, że od ognia groźniejszy bywa dym. Dlatego wyróżniamy 3 klasy emisji dymu (smoke s1-s3), gdzie s1 oznacza prawie jego brak, s2 średnią ilość, a s3 intensywne dymienie. To samo dotyczy płonących kropli (droplet d0-d2), które oprócz poparzeń skóry, przyspieszają rozwój pożaru. Przy oznaczeniu d0 nie występują, natomiast d2 oznacza nadmiar. Przykładowo: drewno w klasie B-s1d0 to materiał, który nie emituje dymu, ani płonących kropli.

IMPREGNACJA ZANURZENIOWA NRO

Aby zwiększyć odporność drewna na ogień, możemy skorzystać z usługi impregnacji NRO. Usługa obejmuje tarasy oraz elewacje wykonane z modrzewia syberyjskiego lub świerku, łąty, drewno konstrukcyjne certyfikowane w klasie C24, KVH i BSH.

W ramach usługi impregnacji uzyskujemy zabezpieczenie w klasie B-s2d0, a nawet B-s1d0, czyli bardzo ograniczony udział w ewentualnym pożarze. Wszystko zależy od zapotrzebowania oraz ilości użytego środka. Większości klientów w zupełności wystarcza B-s2d0. Uniepalniony modrzew i świerk praktycznie nie wydzielają dymu, tym samym wydłużając czas potrzebny na opuszczenie budynku. Impregnacja jest jednorazowa i nie wymaga ponawiania. Oszczędzamy czas potrzebny na własnoręczną impregnację i od razu możemy przystąpić do prac montażowych.



Myśląc o drewnie, wciąż uważamy, że ma małą odporność na ogień.

Tymczasem pod tym względem nastąpiła diametralna zmiana

– **drewno klejone nie pęka podczas spalania jak beton, ani nie ulega uplastycznieniu jak żelazo, nie emituje też trujących gazów.**

Dodatkowo, nawet w wyniku długotrwałego działania wysokiej temperatury zachowuje nośność wytrzymując obciążenia domu.

Do zastosowań zewnętrznych, na przykład tarasów, elewacji, pergoli lub wiat – drewno należy zamknąć poprzez maszynowe malowanie lazurą. W ten sposób zabezpieczamy deski przed wymywaniem impregnatu, który nie łączy się na stałe ze strukturą drewna. Do wyboru mamy kilka kolorów lazury. Dostępny jest też wariant bezbarwny, ale ze względu na brak pigmentacji nie chroni przed działaniem UV.

Jeśli szkielet konstrukcji ma być odkryty, przyda się usługa impregnacji z malowaniem, która oprócz zabezpieczenia zwiększa estetykę realizacji. Dzięki temu drewno konstrukcyjne może być stosowane jako podpora, a zarazem ozdoba obiektu.

BEZPIECZEŃSTWO NA WYMIAR

Wśród drewna konstrukcyjnego prym wiodzie drewno klejone KVH (i jego odmiany). Topowy wariant stanowi drewno klejone BSH. Drewno klejone ma wysoką zdolność nośną przy względnie niskiej masie własnej. Przeważnie wykorzystuje się w tym celu drewno świerkowe. Klejenie drewna konstrukcyjnego daje możliwość uzyskania większych prze-



MARCIN SCHMIDT

specjalista do spraw uniepalniania drewna w JAF Polska. Absolwent Uniwersytetu Przyrodniczego w Poznaniu; z branżą drzewną związany od ponad 10 lat

krojów i imponujących długości. Jest bardziej stabilne i wytrzymałe od drewna litego.

Producenci świadczą również usługę cięcia drewna konstrukcyjnego KVH. Na podstawie dostarczonych materiałów są w stanie dokonać szczegółowej i precyzyjnej wizualizacji, jak i wyceny konstrukcji. Wizualizacja służy za bazę do opracowania plików maszynowych, które z dużą dokładnością określają liczbę i rodzaj potrzebnych materiałów. Na budowę przyjeżdżają fabrycznie pocięte na wymiar i ponumerowane elementy, które wystarczy zmontować korzystając z indywidualnej instrukcji montażu. W połączeniu z impregnacją trudnopalną zyskujemy odczuwalny postęp prac na placu budowy.

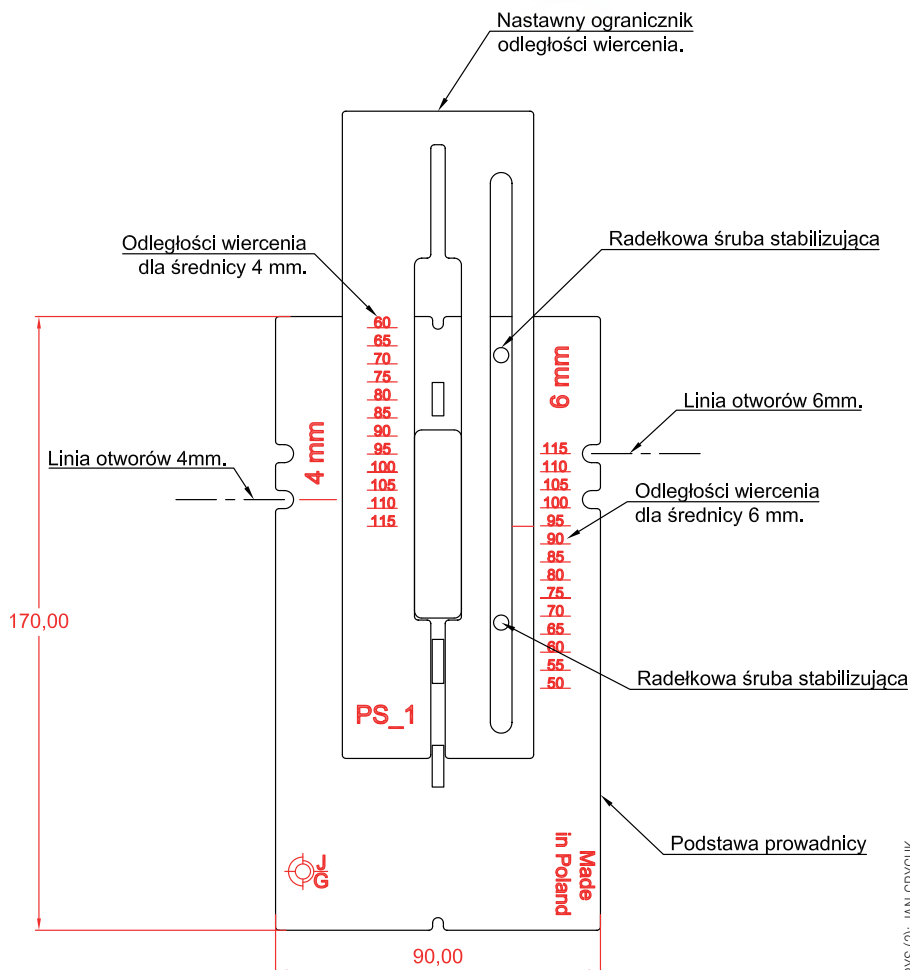
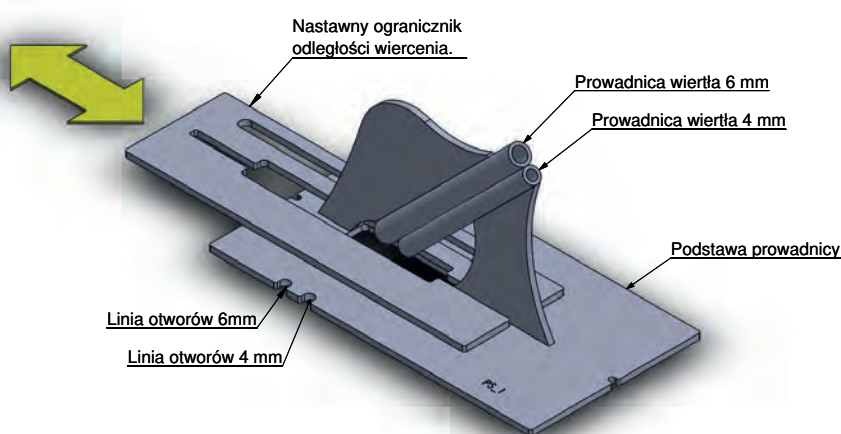
NIE TYLKO DLA INWESTORA

Impregnacja NRO to usługa uniwersalna. Dzięki niej możemy bez trudu zadbać o ochronę przeciwpożarową więźby dachowej, jak i estetykę otoczenia domu. Zamiast tracić czas na ręczne malowanie, zamawiamy gotowy materiał i przystępujemy do działania. W końcu czas to pieniądz, a terminy gonią.

PROWADNICE wiertel do drewna

Tekst JAN GRYCUK

Prowadnica świdra PS_1



Prowadnice wiertel do drewna to nowe narzędzia, które służą poprawie jakości wykonywania prac ciesielskich. Łącząc ze sobą elementy konstrukcyjne przy użyciu wkrętów należy dobrać ich długość, średnicę, typ wkręta, odległość od płaszczyzny bocznej, odległość od miejsca styku elementów oraz kąt jego stosowania. Prezentowane prowadnice PS_1 i PS_2 służą do nawiercania otworów pod te wkręty. Załączona tabela wspomaga w doborze wymienionych parametrów.

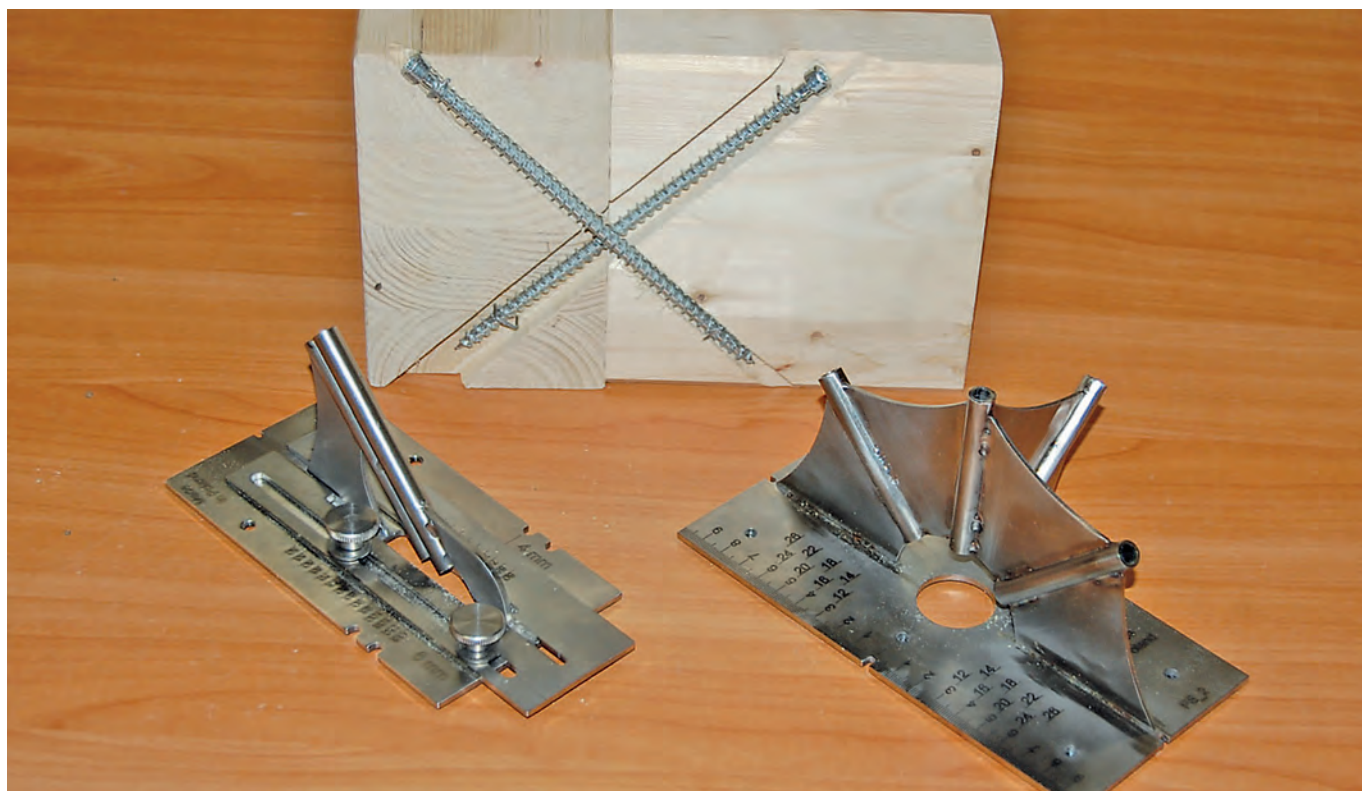
Wykonywanie nawierceń jest czynnością szybką, a w kolejnym kroku wkręcanie staje się dokładne. Podklejone taśmy antypoślizgowe nie wymagają mocowania prowadnic.

Wykonane otwory są o 3 mm mniejsze od średnicy wkręta, co powoduje wżynanie się gwintu w ścianki otworu. Prowadnica PS_1 umożliwia wykonanie otworów o średnicy 4 mm lub 6 mm. Przy użyciu prowadnicy w PS_2 możemy wyznaczyć oś elementu oraz wykonać otwór prostopadły, co może być przydatne przy montażu krokwi lub innych elementów.

Prowadnice wiertel do drewna PS_1 i PS_2 są wzorem zastrzeżonym. Z ich zastosowaniem można zapoznać się w materiale zamieszczonym na kanale YouTube: www.youtube.com/watch?v=Ze6sYJ-E2K0&t=15s

Więcej informacji udziela:
Jan Grycuk
tel.: +48 502 274 707
nowydach@wp.pl

RYS (2): JAN GRYCUK



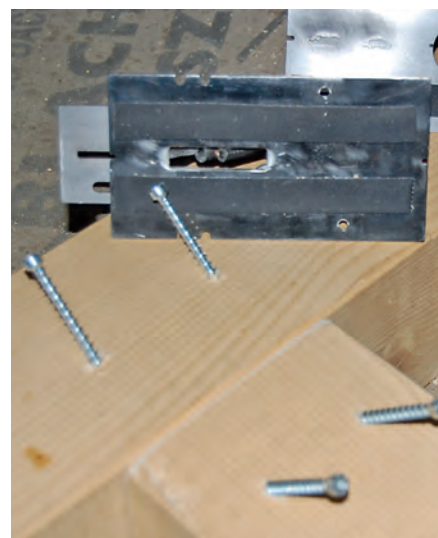
Prowadnica świdra PS_1 (z lewej) i PS_2 (z prawej)



Prowadnica świdra PS_1



Prowadnica świdra PS_2



Wkręty umieszczone w otworach wykonanych z użyciem prowadnic świdra PS_1 i PS_2

FOT(4): JAN GRZYK

Zasady stosowania wkrętów VGZ Rothoblaas do połączeń konstrukcyjnych

Wymiar łączonych elementów (cm)	Odległość od krawędzi połączeń (cm)	Minimalna odległość od płaszczyzny bocznej (cm)	Długość wkręta VGZ (cm)	Kąt nachylenia (stopnie)
12,00	5,50	3,00	16,00	45
14,00	6,50	3,50	18,00	45
16,00	7,50	4,00	22,00	45
18,00	8,50	4,50	24,00	45
20,00	9,50	5,00	26,00	45
22,00	11,50	6,00	30,00	45

Dach STEICO

– konstrukcja, termoizolacja i uszczelnienie od jednego producenta



System uszczelniający STEICOmulti – przegląd produktów

FOT.: STEICO

Część 4

System uszczelniający

System uszczelniający STEICOmulti to kompleksowe, profesjonalne rozwiązanie wiatro- i paroizolacyjne dla budownictwa energooszczędnego. System stanowi idealne uzupełnienie całej przegrody dachu STEICO, zapewniając długowieczność konstrukcji oraz termoizolacji. Należy jasno podkreślić, że nieszczelny budynek nie spełnia podstawowych kryteriów budownictwa energo-

oszczędnego – nie jest w stanie zapewnić inwestorowi komfortu cieplnego, a tym samym wykonawcy poczucia wykonania rzetelnej usługi. Niestety, błędy wykonawcze w warstwie uszczelniającej prowadzą do postępujących szkód budowlanych, których usunięcie w ramach gwarancji/rękojmi wiąże się z dużymi nakładami finansowymi. Warto więc zdać się na doświadczenia i zalecenia wykonawcze liderów w branży.

MEMBRANY PAROIZOLACYJNE STEICO

W ofercie STEICO występują dwie membrany paroizolacyjne. Pierwsza z nich – STEICOmulti membra 5 – sprawdzi się świetnie jako warstwa uszczelniająca oraz ograniczająca migrację pary wodnej w nowym budownictwie. Druga, bardziej zaawansowana – STEICOmulti renova – to membrana inteligentna, której zastosowa-



FOT.: STEICO

Prawidłowe uszczelnienie płyt nakrokwiowych STEICOuniversal w koszu za pomocą STEICOmultiprimer i STEICOmultiprimer F 150 mm

nie jest wręcz konieczne przy modernizacji starych budynków. Membrana ta ma aktywny/zmienny opór dyfuzyjny (S_d), umożliwiającą starą, a przy tym często zawilgoconą konstrukcję, odprowadzanie nadmiaru wilgoci przez cały rok. Rolą obu membran jest:

- po pierwsze – uszczelnienie budynku od wewnątrz, czyli izolowanie wewnętrznych warstw przegród przed niepożądanym przepływem ciepłego i wilgotnego powietrza;
- po drugie – spowolnienie transferu pary wodnej do wnętrza przegród (funkcja paroizolacyjna).

Membrany paroizolacyjne STEICO należy mocować bezpośrednio do krokwi dachowych (na przykład krokwi STEICOjoist) przy użyciu zszywek. Membrany mają fabryczny nadruk, wskazujący między innymi na miejsca aplikacji zszywek, prawidłową szerokość zakładu czy miejsce, gdzie arkusze należy skleić ze sobą przy użyciu systemowej taśmy. Poszczególne arkusze membrany należy mocować do krokwi stroną z nadrukiem fabrycznym skierowaną do wnętrza pomieszczeń, czyli tak, aby nadruk był widoczny dla montażysty.

Arkusze membrany należy dokładnie przykleić także do sąsiadujących elementów budowlanych, na przykład ścian kolankowych czy szczytowych. Jeżeli ciągłość membrany zostanie przerwana, na przykład poprzez przechodzącą instalację elek-

tryczną, powstały otwór należy dokładnie uszczelnić za pomocą elastycznej taśmy STEICOmultiprimer F.

USZCZELNIENIE IZOLACJI NAKROKWIOWEJ

System STEICOmultiprimer służy również do uszczelniania płyt nakrokwiowych STEICOuniversal lub STEICOspecial dry. Większość płyt da się połączyć na systemowy profil pióro-wpust, który gwarantuje izolację przed wiatrem czy wodą opadającą. Pojawiają się jednak detale, gdzie połączenie dwóch płyt na taki profil nie jest technicznie możliwe, na przykład połączenie płyt w kalenicy czy w koszu. Wówczas styk tępych krawędzi płyt należy zagruntować przy użyciu STEICOmultiprimer, a następnie uszczelnić za pomocą taśmy STEICOmultiprimer F 150 mm. Primer STEICO наносimy bezpośrednio na powierzchnię płyt STEICO wałkiem lub pędzlem na szerokość około 75 mm – tuż przy krawędzi płyty. Zaraz po naniesieniu na płytę materiał ma białą barwę. Taśmą klejącą można przykleić wzdłuż zagruntowanych krawędzi płyt dopiero po całkowitym wyschnięciu primeru. Sygnałem, że primer jest już gotowy do aplikacji taśmy będzie zmiana jego barwy z pierwotnie białej na bezbarwną (po około 40 minutach). Takie uszczelnienie zapewni ochronę przed przenikaniem wody opadkowej czy wiatru do wnętrza dachu na długie lata.



FOT.: STEICO

Uszczelnienie otworów instalacyjnych w membranie STEICOmultiprimer przy użyciu systemowych taśm STEICOmultiprimer



FOT.: KRZYSZTOF PATOKA

GWARANCJA czy rękojmia na dach

Dachy wykonuje się przy zastosowaniu wysokiej jakości produktów, których trwałość zależy również od właściwego montażu. Mimo łatwo dostępnej wiedzy i szkoleń wciąż popełnia się przy tym błędy, zapominając że odpowiedzialność za dach ponosi nie tylko projektant, ale także wykonawca.

Tekst KRZYSZTOF PATOKA

Każdy budujący własny dom stara się przeprowadzić to przedsięwzięcie najkorzystniej i najlepiej jak potrafi. Z tego powodu, dobierając materiały i technologie, zasięga opinii różnych osób, które wydają mu się wiarygodne. Jednocześnie stara się dokonywać zakupów tak, aby być pewnym wysokiej jakości nabytych materiałów. Jednak w większości sytuacji trafna ocena jest niemożliwa, ponieważ trudno jest znać się na wszystkim. Dlatego wielu inwestorów wybierając materiały w punktach handlowych wypytuje głównie o gwarancję, chcąc w ten sposób zapewnić sobie zabezpieczenie w razie zakupu towaru z wadami ukrytymi.

Jeszcze do niedawna to kryterium dominowało przy zakupach materiałów dachowych. Od pewnego czasu budujący się są coraz bardziej świadomi i dostrzegają związek między jakością materiałów a wirtuozerią ich wbudowania, oczekując wysokiej jakości wykonawstwa. Dlatego przy wyborze ekipy dekarzkiej wymagają przedstawienia rekomendacji albo szukają firm z polecenia i często decydują się na firmy z polecenia, wyszukiwane wśród znajomych, którzy w niedawnym czasie zakończyli budowę – dobra opinia o wykonawcy własnego dachu jest niezwykle przekonująca.

To, co zmieniło się w ciągu ostatniej dekady to kolejność ważności kryteriów

najistotniejszych dla inwestorów. Dawniej o wyborze dekarzy decydowały dwa czynniki: cena i gwarancja. Natomiast dzisiaj szuka się raczej pewnej ekipy udzielającej gwarancji, a cena spadła na drugą pozycję. Przeważającej większości budujących swe domy wydaje się, że uzyskanie gwarancji od wykonawcy i producenta materiałów, którymi on się posłuży, daje im zabezpieczenie w razie wystąpienia wad materiałowych lub wykonawczych. Takie podejście jest zrozumiałe, ale czy jest uzasadnione? Nie zawsze, jeśli dotyczy dachów. Powodów jest wiele. Przede wszystkim dach ze względu na wielowarstwową budowę jest jedną z najtrudniejszych do wykonania części

domu, a polski klimat nie ułatwia tego przez zmienność temperatury, wilgoci wewnętrznej i zewnętrznej oraz innych czynników. Dlatego bardzo ważna jest technika wykonawcza wymagająca od dekarzy wiedzy i staranności. Niestety, tej wiedzy brakuje zbyt często również projektantom i nadzorcowi budowlanemu.

Wymagania dotyczące fachowości stoją w sprzeczności z kryterium cenowym. Niskie kwoty za usługi dekarzkie, którymi wciąż kierują się niektórzy zlecniodawcy, owszem gwarantują, ale raczej braki w wykonawstwie i mogą unieważnić gwarancję udzieloną przez producentów użytych materiałów. Nie wszyscy inwestorzy chcą to zauważyć, a wielu z nich dodatkowo spodziewa się po gwarancjach zbyt wiele. Zakładają, że taki dokument zapewnia im pełne bezpieczeństwo bez względu na inne ważne decyzje budowlane. To wywołuje

mach obowiązującego prawa. Gwarancja może zostać złożona w formie oświadczenia gwarancyjnego, w postaci dokumentu, bądź w reklamie (!).

RĘKOJMIA

Jest obligatoryjną, ustawową odpowiedzialnością sprzedawcy lub wykonawcy jakiegoś towaru lub usługi za fizyczne lub prawne wady produktu wobec nabywcy, w czasie określonym ustawowo. Rękojmia dotyczy wszystkich produktów i usług od momentu ich sprzedania lub wystawienia rachunku. Cechy materiałów budowlanych określają normy dopuszczające je do stosowania w budownictwie. W związku z tym odpowiedzialność z tytułu rękojmi obowiązuje wtedy, gdy ujawnią się wady materiału budowlanego i okaże się, że nie spełnia on wymagań określonych w normach dopuszczających go do obrotu handlowego.

czas, w którym bierze on na siebie odpowiedzialność za zachowanie odpowiedniej i niezmiennej jakości produktu (lub tylko wybranej cechy tego produktu). Natomiast trwałość materiału budowlanego to czas, jaki upływa od jego wytworzenia lub wbudowania w konstrukcję do jego praktycznego zniszczenia.

Gwarancja zależy od swobodnej oceny jakości produktu dokonanej przez producenta. Natomiast trwałość materiału użytego do budowy zależy od:

- tworzywa, z którego został wykonany (beton, ceramika, stal, tworzywa sztuczne itp.);
- sposobu jego wykonania (technologii);
- sposobu i jakości zastosowania (ułożenia, wbudowania, zainstalowania);
- warunków eksploatacji.

Zazwyczaj trwałość materiałów dachowych jest dłuższa od wydanej na nie gwarancji. Jeżeli zaś materiał wytrzymał na dachu krócej niż przewidywała to gwarancja, inwestor ma prawo do zgłoszenia reklamacji na zasadzie gwarancji lub rękojmi.

Warto również wspomnieć, że nie zawsze gwarancja na materiał daje pewność, iż wszelkie straty wynikłe z obniżenia jakości produktu zostaną zrekompensowane. Posiadanie gwarancji nie oznacza pewnej i automatycznej rekompensaty za straty powstałe w następstwie obniżenia jakości materiału. Aby wyegzekwować prawa wynikające z gwarancji lub z rękojmi, inwestor musi przede wszystkim zgłosić reklamację. Praktycznie, gwarancja oznacza tylko prawo do zgłoszenia reklamacji, a od zgłoszenia reklamacji do szczęśliwego finału satysfakcjonującego obie strony upływa zazwyczaj dużo czasu, ponieważ jednoznaczne ustalenie dlaczego materiał budowlany utracił swe właściwości jest procesem złożonym, trudnym i nie zawsze dającym jednoznaczne rozstrzygnięcia. W trakcie rozpatrywania reklamacji reklamujący może dowiedzieć się, że:

1. **materiał miał wady ukryte, które obniżyły jego jakość i doprowadziły do powstania strat;** na ogół dla reklamującego jest to

Niskie kwoty za usługi dekarzkie, którymi wciąż kierują się niektórzy zlecniodawcy, owszem gwarantują, ale raczej braki w wykonawstwie.

często pretensje i spory (również sądowe). W takiej sytuacji dekarze powinni wiedzieć, jakie prawo obowiązuje zarówno ich samych, jak i ich zlecniodawców. Dlatego konieczne jest omówienie kilku podstawowych pojęć prawnych istotnych dla tego typu sytuacji. Najbardziej warte pokazania są różnice między gwarancją a rękojmią.

GWARANCJA

Jest to dobrowolnie deklarowana przez producenta, sprzedawcę lub wykonawcę odpowiedzialność wobec nabywcy za używalność i dobry stan wyrobów przemysłowych, przedmiotów handlu lub usług przez określony czas. Jest zobowiązaniem gwaranta (wydającego gwarancję) do bezpłatnego usunięcia określonej wady lub wymiany towaru na niewadliwy, ale na warunkach określanych przez gwaranta. Gwarant, czyli wystawiający gwarancję może objąć zobowiązaniem dowolną cechę swojego produktu, kierując się własnymi kryteriami. Natomiast sposób realizacji zobowiązań wynika z aktualnego ustawodawstwa i podlega zasadom prawa, czyli zakres tej odpowiedzialności określa gwarant w ra-

W przypadku zaistnienia sytuacji reklamacyjnej wynikającej z rękojmi to klient wybiera sposób rekompensaty. Może on odstąpić od umowy, żądać naprawy towaru (usługi) lub jego wymiany (ponowne wykonanie). Do wyboru jest także pozostanie przy umowie sprzedaży, jednak przy obniżonej cenie w taki sposób, aby zniżka była proporcjonalna do wad przedmiotu lub usługi.

RÓŻNICA MIĘDZY GWARANCJĄ A RĘKOJMIĄ

Gwarancja na materiały dachowe jest bardzo często utożsamiana z trwałością produktu objętego gwarancją. Tymczasem, pojęcia gwarancja i trwałość, choć odnoszą się do tego samego parametru – czasu prawidłowego funkcjonowania materiału budowlanego – nie są tożsame, a nawet znacznie się od siebie różnią. Gwarancja to dobrowolnie przez producenta określony

Wyegzekwowanie praw z tytułu gwarancji udzielonej na materiały lub usługi dachowe jest i trudne, i długotrwałe.

sytuacja korzystna, ponieważ gwarant bierze odpowiedzialność za wady ukryte;

2. reklamowany materiał nie miał wad ukrytych, a straty powstały w wyniku

nieprawidłowego zamontowania (zastosowania, zainstalowania itp.); dla reklamującego jest to sytuacja trudna, gdyż najprawdopodobniej nie brał on pod uwagę, iż gwarancja jest skuteczna tylko wtedy, gdy materiał został właściwie wbudowany, prawidłowo zastosowany;

3. reklamowany materiał uległ zniszczeniu na skutek działania czynników niezależnych od producenta i wykonawcy

(na przykład zadziałały siły wyższe); jest to dla reklamującego sytuacja niepożądana, ponieważ straty powstały w następstwie zjawisk atmosferycznych (lub innych) o ekstremalnym natężeniu i nie będą rekompensowane, choć w ich wyniku jakość produktu obniżyła się.

Nawet rozstrzygnięcia korzystne dla reklamującego nie oznaczają wyeliminowania wszystkich kłopotów związanych z naprawą szkód. Reklamujący zostaje sam z wieloma problemami do rozwiązania. Jeżeli jego straty powstały z powodu niefachowego zastosowania materiału, to gwarant może mu tylko pomóc wypracować diagnozę i wskazać jak zaradzić powstałemu uszkodzeniu.

Trzeba pamiętać, że wyegzekwowanie praw z tytułu gwarancji udzielonej na materiały lub usługi dachowe jest i trudne, i długotrwałe, ponieważ w grę wchodzi duże pieniądze. Wada pokrycia dachowego lub błąd wykonawczy niweluje funkcję osłonową dachu i oznacza ogromne straty w całym budynku. Naprawa dachu wymaga dużo wyższych nakładów niż to ma miejsce w innych częściach budynku.

ILE LAT OBOWIĄZUJE GWARANCJA, A ILE RĘKOJMIA?

Dla wykonawców różnice między gwarancją a rękojmią są bardzo duże. Przede wszystkim dotyczą one czasu obowiązywania. 25 grudnia 2014 r. weszły w życie istotne zmiany dla branży budowlanej, ponieważ nowe regulacje wydłużyły terminy odpowiedzialności z tytułu rękojmi. Sprzedawca materiałów odpowiada za wady fizyczne rzeczy stwierdzone przed upływem dwóch lat od dnia wydania rzeczy kupującemu, a w przypadku nieruchomości przed upływem pięciu lat. Te pięć lat obejmuje

również wszelkie usługi budowlane. Tymczasem wielu dekarzy wydaje pisemne lub ustne gwarancje tylko na trzy lata. To nie jest błąd formalny, ponieważ można wydać gwarancję według własnego uznania na dowolną cechę swojej usługi, ale główne cechy charakterystyczne dla usługi podlegają zasadom rękojmi przez pięć lat.



Pamiętajcie.
Podstawową przyczyną reklamacji jest fakt, że klienci nie skarżą się bez przyczyny. **Mają lub są przekonani, że mają uzasadniony powód do złożenia reklamacji.**



W takich sytuacjach mogą powstać trudności z ustaleniem zakresu gwarancji, który jest bardzo ważnym, podstawowym jej elementem. Najważniejsze jest to, co ma być przedmiotem gwarancji. Dlatego gwarant powinien mieć przygotowane warunki i zasady udzielania gwarancji. Nawet gdy gwarancja jest pisemna to zazwyczaj określa wzorzec techniki wykonawczej za pomocą sformułowania „sztuka dekarzka”. Ten zestaw słów nie oznacza niczego konkretnego, podobnie jak „sztuka budowlana”. To są sformułowania pochodzące z czasów, gdy wiedzę dekarzką i budowlaną obowiązuje wszystkich wykonawców można było określić według cechowego zakresu szkoleniowego. Dzisiaj zawody budowlane może wykonywać każdy bez względu na swoje wykształcenie i przygotowanie zawodowe. Dodatkowo liczba

lanym i w zaleceniach producentów materiałów budowlanych. Niestety, większość projektów architektonicznych nie zawiera szczegółów wykonawczych, lecz jedynie podstawowe informacje dotyczące dachów i innych istotnych elementów budynku. Gdyby jednak wszystkie materiały miały opracowane odpowiednie zalecenia przez ich producentów, to te informacje powinny wystarczyć do prawidłowego wykonania dachu. Ten schemat działałby prawidłowo, gdyby producenci dostarczali informacji, a wykonawcy stosowali się do nich. Schemat działań prowadzonych w ramach procesu budowlanego byłby zgodny zarówno z ustawą Prawo budowlane, jak i Kodeksem cywilnym. W tych warunkach dużą pomocą dla wszystkich zaangażowanych w proces budowania są „Wytyczne dekarzkie” wydane przez PSD.



KRZYSZTOF PATOKA
ekspert z wieloletnim doświadczeniem współpracujący z Polskim Stowarzyszeniem Dekarzy; rzeczoznawca SITPMB przy NOT

Energooszczędność

zimą i latem

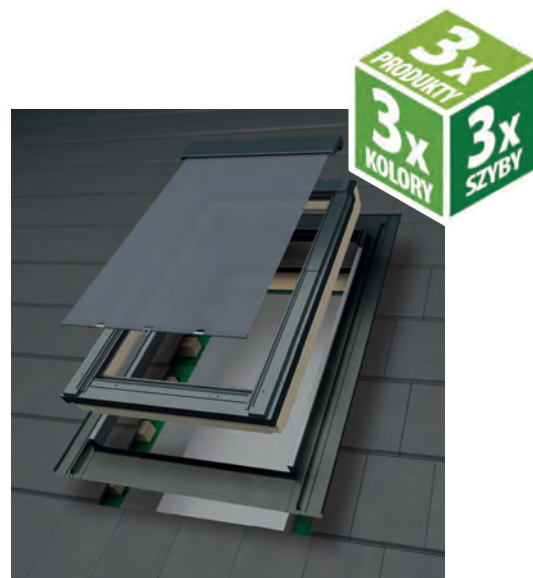


Energooszczędność jest coraz popularniejszym zagadnieniem w budownictwie. Nic w tym dziwnego – energooszczędny budynek zapewnia niższe koszty eksploatacji, ale również stanowi korzyść dla środowiska naturalnego. Budując energooszczędnie dbamy zatem o własną kieszeń i o zdrowie nas wszystkich. Oszczędzanie energii w budynkach kojarzy się nam głównie z okresem zimowym, kiedy występuje potrzeba ich ogrzewania. Tymczasem energooszczędność może generować korzyści przez cały rok.

Taką możliwość mamy dzięki wysokiej jakości trzyszybowym oknom dachowym, oferowanym w zestawie superTrio. Dzięki jego zastosowaniu zapewniamy sobie doskonały mikroklimat na poddaszu przez cały rok oraz energooszczędność zimą i latem. Czym jest kompleksowy zestaw superTrio? Składa się on z energooszczędnego, trzyszybowego okna dachowego, termoizolacyjnego kołnierza Thermo oraz markizy zewnętrznej. Dzięki zastosowaniu takiego zestawu zyskujemy przede wszystkim doskonałą izolację termiczną. Oczywiście korzyścią jest tu zatrzymanie ciepła w pomieszczeniach zimą. Przyjemna atmosfera na poddaszu i niższe rachunki za ogrzewanie sprawiają, że żadna zima nie będzie nam straszna.

Wysoka termoizolacyjność zestawu superTrio przynosi korzyści również latem. Wówczas ciepło z zewnątrz nie dostaje się tak łatwo do środka. Okno o wysokiej termoizolacyjności wraz z kołnierzem Thermo oraz markizą zewnętrzną zapewnia niższą temperaturę na poddaszu w upalne dni. Szczególną rolę odgrywa tu markiza, która zatrzymuje ciepło na zewnątrz 8 razy skuteczniej niż rolety wewnętrzne i pozwala zaoszczędzić na klimatyzacji pomieszczeń. Wiadomo przecież, że praca instalacji klimatyzacyjnej latem może znacznie zwiększyć kwotę rachunku za energię. Zamiast chłodzić pomieszczenia, chronimy je przed przegrzewaniem. Niedopuszczenie nadmiaru ciepła do pomieszczeń na poddaszu jest często rozwiązaniem zdrowszym niż klimatyzacja, która u wielu osób powoduje przeziębienia i infekcje.

Wysokiej klasy trzyszybowe okna występują w wielu wariantach, aby spełnić wszelkie wymagania użytkowników. Komfort odpowiedniej temperatury na poddaszu, zdrowie, ochrona środowiska naturalnego oraz dbałość o kondycję naszego portfela – stosując kompletne rozwiązania na poddaszu wszystkie te korzyści możemy zapewnić sobie na wiele lat.



SuperTrio – kompletny zestaw produktów to korzyści na lata



Markiza zewnętrzna AMZ Solar



Trzyszybowe okno dachowe FAKRO

PIEMONT

– dachówka na medal
doskonąta na remontowane
dachy



FOT.(8): ROBEN

Wybór odpowiedniego pokrycia dachu zapewni bezpieczeństwo i spokój domowników na długie lata. Podczas mroźnej zimy połacie szczególnie są narażone na ekstremalne warunki pogodowe, a nawałnice i wichury mogą powodować ich uszkodzenie. Wymiana i remont uszkodzonego dachu często wymaga dużego wysiłku oraz nakładu finansowego, ale dzięki dachówce ceramicznej PIEMONT renowacja dachu może zostać przeprowadzona szybko i sprawnie.

Renowacja dachu oraz wymiana pokrycia powinna być odpowiednio zaplanowana. Na dachy poddawane renowacji szczególnie rekomenduje się dachówkę ceramiczną PIEMONT. Cechuje ją wyjątkowo duża tolerancja między maksymalnym zsuwem a rozsuwem (wynosi aż 38 mm), dzięki czemu można ją układać na łątach o rozstawie od 365 mm do 403 mm. Jeśli remontowany dach ma nieprecyzyjne rozmieszczenie łąt, co często się zdarza

w przypadku starych pokryć dachowych o skomplikowanej konstrukcji, taka charakterystyka dachówki nie tylko ułatwia przeprowadzenie prac, ale niejednokrotnie wpływa także na ich szybsze ukończenie.

UNIERSALNE ZASTOSOWANIE

Ogromną zaletą dachówki ceramicznej PIEMONT jest jej uniwersalne zastosowanie. Doskonale sprawdza się nawet na dachach o małym stopniu nachylenia – normatywnie od 22°, a przy zastoso-

waniu dodatkowych zabezpieczeń – już od 16°. Równie ważną zaletą jest jej masa (mieszcząca się w przedziale 40,1-44,5 kg/m²), co bardzo często pozwala na zastąpienie starego pokrycia dachówką PIEMONT, bez konieczności wymiany czy też wzmocnienia istniejącej więźby.

SZCZELNOŚĆ I WYTRZYMAŁOŚĆ

Oprócz wspomnianych wcześniej zalet, za dachówką ceramiczną PIEMONT przemawiają kolejne argumenty w postaci pa-



PIEMONT
– miedziana angobowana

PIEMONT
– kasztanowa angobowana

PIEMONT
– brązowa angobowana

PIEMONT
– tobago glazurowana

rametrów technicznych, takich jak mrozoodporność, duża wytrzymałość na działanie czynników mechanicznych i niska nasiąkliwość, co jeszcze mocniej podkreśla, że jest to najlepszy wybór przy renowacji dachu. Model ten charakteryzuje się również dużą odpornością na warunki atmosferyczne. Specjalnie zaprojektowane zamki gwarantują szczelność pokrycia, a format i masa zapewniają maksymalną ochronę przed wichurami. Dodatkowo dachówka PIEMONT jest naturalna i ekologiczna, a co za tym idzie nie zagraża zdrowiu i nie wymaga konserwacji.

CIEPŁO I CICHÓ

Dzięki swoim bardzo dobrym właściwościom termoizolacyjnym ten model dachówki chroni przed utratą ciepła podczas zimowych dni oraz izoluje przed silnym działaniem słońca w upalne dni. Wszystko to sprawia, że nasze poddasze nie traci ciepła zimą i nie przepuszcza

gorąca latem. Dom z taką połącią ma dużo mniejsze zapotrzebowanie na energię. Kolejną, bardzo istotną cechą, która zapewnia komfort przy użytkowaniu poddasza jest izolacja akustyczna. Dachówkę ceramiczną PIEMONT trudno wprawić w drgania, w związku z tym bardzo skutecznie chroni przed hałasem dochodzącym z zewnątrz oraz odgłosami, na przykład padającego deszczu.

DO WYBORU, DO KOLORU

Dachówka ceramiczna PIEMONT występuje w klasycznej formie ze spłaszczoną falą w siedmiu kolorach: miedzianym, kasztanowym, brązowym, tobago, antracytowym, grafitowym i titan szarym. Dzięki temu inwestorzy mogą ją dopasować niemalże do każdego stylu i projektu. Model PIEMONT marki Röben to inwestycja, którą możemy cieszyć się przez wiele lat. Jest trwała, naturalna, ekologiczna a gwarancja producenta wy-

nosi aż 30 lat. Potwierdzeniem wysokiej jakości tej dachówki jest wyróżnienie jej Złotym Medalem podczas tegorocznych targów BUDMA.

KONKURS DLA DEKARZY – MEGA DEKARZ

Firma Röben przygotowała specjalny konkurs dla dekarzy na rok 2020, w którym nagradza każdą zakupioną paletę swoich produktów. Co zrobić, żeby wygrać? To proste! Wystarczy wejść na stronę www.megadekarz.pl, pobrać i zainstalować bezpłatną aplikację konkursową, a następnie skanować kody umieszczone na paletach produktów Röben. Za pomyślnie zgłoszone palety produktów Uczestnik konkursu otrzyma nagrodę! Dodatkowo zostaną przyznane trzy nagrody główne w wysokości 3000 zł, 2000 zł i 1000 zł. Szczegóły znajdują się w regulaminie na stronie. Konkurs trwa do 31 grudnia br.



PIEMONT
– antracytowa angobowana



PIEMONT
– titan szara glazurowana



PIEMONT
– grafitowa angobowana



Wymiana okien dachowych



W swojej praktyce dekarzkiej nie raz spotkałem się z problemem prawidłowego obrobienia i uszczelnienia połączenia okna dachowego z pokryciem, bez nadużywania przy tym silikonu i taśm klejących.

Tekst TOMASZ DOMZAŁ

Najlepiej problem zilustrować na konkretnym przykładzie. Weźmy na tapet okno, które zamontowano trzydzieści lat temu w istniejącym już pokryciu z blachy „na rolkę”, aby doświetlić nowy pokój zaadaptowany na nieużytkowy dotąd poddaszu. Dekarz – nie mając wówczas innych możliwości – częściowo ukształtował obróbkę z pokrycia, a częściowo wykorzystał oryginalny element kołnierza – część górną, nadokienną. W tym roku właściciele zdecydowali się na wymianę okna na nowe, trójszybowe o lepszych parametrach izolacyjności termicznej razem z kołnierzem przystosowanym do montażu w dachach krytych płaską blachą.

Na przestrzeni lat producenci często zmieniali wielkości swoich produktów, więc starsze okna mogą się różnić od współczesnych. Dlatego przed wymianą takiego okna należy zweryfikować jego rozmiar, aby uniknąć późniejszych kłopotów przy montażu. W tym przypadku wystąpiła różnica jedynie w wymiarze wewnętrznym, starsze okno miało cieńszą ramę. W takiej sytuacji najlepiej jest umieścić nowe okno centralnie w stosunku do istniejącego otworu lub – gorzej – przysunąć do jednego z boków, a powstałą szczelinę uzupełnić płytą kartonowo-gipsową.



KROK 1. Okno przed wymianą – jego obróbka została ukształtowana częściowo z blachy użytej do krycia dachu, a częściowo z oryginalnego elementu kołnierza uszczelniającego (konkretnie jego górnej, nadokiennej części)



KROK 2. Przed wymianą weryfikujemy rozmiar okna dachowego na podstawie informacji umieszczonej na ramie



KROK 3. Po wstępnej ocenie osadzenia okna przystępujemy do jego demontażu



KROK 4. Najpierw odkręcamy listwy maskujące i ostrożnie je usuwamy. Nad oknem podnosimy lekko falc, aby wyciągnąć górną, nadokienną obróbkę



KROK 5. Aby dostać się do kątowników mocujących okno do konstrukcji, odchylamy przymocowaną blachę pokrycia. Następnie za pomocą cienkiego przecinaka lub podobnego narzędzia, odrywamy je i wyjmujemy ramę (jeśli jest dosyć miejsca, można użyć wkrętarki i je wykręcić)



KROK 6. Ze względu na to, że poprzednie obróbki były wykonane przez dekarza, po wyjęciu ramy zostały wywinięte kawałki blachy pokryciowej, tworzące wcześniej kołnierz uszczelniający. Ponieważ po wymianie okna ma zostać zamontowany gotowy kołnierz przeznaczony do tego rodzaju pokrycia, elementy te prostujemy i wstępnie obcinamy nadmiar



KROK 7. Po wycięciu nadmiaru blachy wywijamy pozostałe krawędzie do góry na około 3-4 cm, tworząc rąbek stojący – do niego zostanie zapięty nowy kołnierz uszczelniający

KROK 8. W celu zamontowania pokrycia oraz prawidłowego przymocowania obróbek przykręcamy haftry



KROK 9. Mocujemy ramę nowego okna zgodnie z zaleceniami producenta i jednocześnie docieplamy ją, korzystając z systemowego zestawu

KROK 10. Zakładamy element podokienny, dopasowując tak, aby zaczepił się o przygotowany wcześniej wywinięty falc, tworząc dzięki temu szczelne połączenie. Nie zapominamy o wywinięciu krawędzi kołnierza, aby zabezpieczyć go przed ewentualnym podciekaniem wody



KROK 11. Dopasujemy elementy boczne kołnierza uszczelniającego do istniejącego pokrycia. Robimy falc do zapięcia dolnego elementu, nacinając boczną blachę kołnierza



KROK 12. Wsuwamy obróbki pod pokrycie



KROK 13. Montujemy obróbki do ramy okna i powtarzamy kroki z drugiej strony okna

KROK 14. Na koniec montujemy górny element nadokienny



TOMASZ DOMŻAŁ

Mistrz dekarzski, członek Oddziału w Nowym Sączu PSD; dekarz z ponad 32-letnim doświadczeniem; ekspert firmy Fakro; prowadzi firmę Usługi Remontowo Budowlane „Domdach” Tomasz Domżał, domdach@interia.pl



FOT. NOVATECH

Płynna suplementacja pokryć z pap zgrzewalnych

Papy zgrzewalne to w zgodnej opinii uczestników rynku budowlanego materiał niezbędny w hydroizolacji dachów płaskich. Czy jednak ekskluzywne wykorzystanie pap zgrzewalnych w pełni wyczerpuje problematykę hydroizolacji dachów płaskich? Czy na kolejnych etapach realizacji pokrycia dachowego warto sięgnąć po płynne suplementy pap zgrzewalnych?

Tekst **PIOTR POLCYN**

Za szerokim zastosowaniem pap zgrzewalnych w izolacji dachów płaskich stoją niepodważalne argumenty. Niekwestionowane atrybuty tej metody, takie jak gwarancja grubości warstwy izolacji, natychmiastowa odporność na deszcz, prostota aplikacji oraz kontroli szczelności są połączone z potwierdzoną doświadczalnie żywotnością. Dla najlepszych pap znacząco

wykracza ona poza okres gwarancyjny i sięga 30 lat. Trudno odrzucić tezę, że wykonanie skutecznej izolacji dachu, tarasu, dachu zielonego, balkonu tylko z użyciem pap zgrzewalnych jest wadliwe, czy też niemożliwe. Przeczyłoby to bowiem doświadczeniom ostatnich lat. Jednak pojawienie się na rynku szerokiego spektrum płynnych produktów, powinno skłonić do rozważenia decyzji o ich zastosowaniu.

Przynosi to bowiem niekwestionowane korzyści na etapie realizacji oraz eksploatacji pokrycia.

Wiedza w zakresie produktów uzupełniających dla pap zgrzewalnych okazuje się bardzo przydatna jeszcze zanim zabierzemy się za wykonanie właściwych prac izolacyjnych. Dotyczy to w szczególności przypadków re-roofingu, a więc wykonania nowej izolacji bez usuwania starych

warstw bitumicznych. Standardowe przygotowanie podłoża, oczyszczenie, ustabilizowanie poprzez usunięcie luźnych elementów, zagruntowanie środkiem bitumicznym to abecadło profesjonalnego dekarza. Co jednak z zastoiskami wody?

W klasycznym rozumieniu tematu, miejsca, w których stoi woda, wykleja się kolejnymi warstwami papy zgrzewalnej. Te tradycyjne, pracochłonne i nieekonomiczne zabiegi rzadko prowadzą do oczekiwanego rezultatu. Warto więc pomyśleć o zastosowaniu profesjonalnej zaprawy bitumiczno-cementowej. To produkt specjalistyczny, zaprojektowany do konkretnego zastosowania: wyrównywania zastoisk wody i uzyskania właściwych spadków na istniejących pokryciach bitumicznych. Odpowiednia przyczepność do bitumicznego podłoża, doskonała obrabialność zaprawy i stosowanie w zakresie grubości warstwy od 2 mm do 40 mm jest wygodne dla dekarza i daje rezultat w pełni zgodny z oczekiwaniami, a przyspieszone wiązanie produktu nie stwarza ryzyka wydłużenia okresu realizacji. Profesjonalnie wykonane spadki gwarantują szybkie i skuteczne odprowadzenie wody z powierzchni dachu. Niepodważalna kombinacja przyjemnego dla oka z pożytecznym, walorów estetycznych i praktycznych, bo brak zastoisk to również dłuższa żywotność pokrycia dachowego.

Płynna suplementacja jest możliwa i wskazana na etapie realizacji właści-

Zapisać w dokumentacji technicznej parametry – w szczególności wodoszczelność, wytrzymałość mechaniczna i elastyczność – odnoszą się do zalecanej grubości warstwy izolacji. **Jeśli nie zachowamy określonego minimum, produkt nie będzie spełniał wartości deklarowanych przez producenta.**

wych robót izolacyjnych. Ostatnie lata to prawdziwy wysyp tego typu rozwiązań oraz propozycji materiałowych i coraz powszechniej spotykane sugestie o absolutnym zastąpieniu pap zgrzewalnych. Stosowanie izolacji płynnych nie jest jednak tak proste i bezproblemowe, jak pokazują to materiały reklamowe producentów. Diabeł tkwi w szczegółach, a te w zapisach kart technicznych bądź też aprobat technicznych. Na dobry początek potraktujmy więc płynne izolacje jako suplementację pap zgrzewalnych, do wykorzystania wszędzie tam, gdzie operacja arkuszem bitumicznym jest niemożliwa z powodów technicznych bądź bezpieczeństwa ogniowego (zakaz stosowania ognia na dachu budynku) lub też na tyle utrudniona, że niosąca ryzyko pojawienia się nieszczelności (obróbki detali na da-

chu – kominy, wywietrzaki, wpusty dachowe, progi drzwiowe itp.).

Jak nie pogubić się w gąszczu dostępnych na rynku produktów i dokonać właściwego wyboru płynnej izolacji, a następnie właściwie ją zaaplikować? Trzeba mieć świadomość, że pokrycie dachowe poprawnie wykonane w oparciu o wysoce zmodyfikowane papy APP, APAO, SBS to silna, elastyczna powłoka, której żywotność sięga 30 lat, a czasem nawet poza tę granicę wykracza. W związku z tym produkty suplementujące powinny być więc – co do jakości, a w rezultacie żywotności – temu odpowiadające. Odpowiednie zapisy karty technicznej muszą dać pełen obraz produktu w tym kontekście, im bardziej są one szczegółowe, tym szersza o nim wiedza i większe bezpieczeństwo wykonawcy.



Wyrównywanie podłoża zaprawą bitumiczno-cementową

FOT.(3): NOVATECH


Uszczelnienie płynne

WŁAŚCIWOŚCI PRODUKTÓW

W grupie parametrów „eksploatacyjnych” należy zwrócić uwagę na wodoszczelność, odporność na temperaturę w okresie eksploatacji, elastyczność rozumianą jako zdolność do mostkowania pęknięć w podłożu i rozciągliwość, odporność na promieniowanie UV, tempo starzenia się czy – w końcu – odporność na działanie ognia zewnętrznego (NRO). Te cechy są odzwierciedleniem „wyjściowej” jakości produktu, ale również znakiem tego jak te wartości, zapisane w karcie technicznej, sprawdzają się w praktycznej, długookresowej eksploatacji. Zalecenia zawarte w dokumentacji technicznej produktu muszą być ściśle przestrzegane w odniesieniu do procesu aplikacji. Tę drugą grupę zapisów technicznych można zaliczyć do grupy „aplikacyjnych”. Na pierwszy plan wysuwa się kompatybilność z papami zgrzewalnymi, nawierzchniowymi i podkładowymi. Trzeba pamiętać, że część płynnych izolacji wymaga zastosowania specjalistycznych gruntów przed ich aplikacją. Poza tym należy zwrócić uwagę na przygotowanie podłoża (wilgotność, wytrzymałość mechaniczna), możliwość stosowania produktu na różnych, powszechnie spotykanych w budownictwie podłożach (papa, beton, szkło, drewno, PVC, termoizolacja ze styropianu) z potwierdzoną siłą przyczepności, czas wiązania, sposób i metody aplikacji, dopuszczalne warunki atmosferyczne i ograniczenia z tym związane.

Obniżenie temperatury na powierzchni dachu przez pomalowanie połaci wysoce refleksyjną farbą sprzyja podwyższeniu skuteczności działania fotowoltaiki.

Dowodły tego testy przeprowadzone w północnych Włoszech. W tamtym przypadku, nakłady na pomalowanie połaci dachowej farbą zwróciły się już po pierwszym roku eksploatacji.

Aplikacyjnych zapisów dokumentacji technicznej produktu trzeba przestrzegać kompleksowo. Po odpowiednim przygotowaniu podłoża, warto zatem poświęcić nieco więcej uwagi jednemu z kluczowych parametrów aplikacyjnych, tym bardziej że jego weryfikacja i kontrola nie jest taka łatwa i oczywista w praktyce. Wręcz przeciwnie, często jest on nieprzestrzegany, a ma fundamentalne znaczenie dla skuteczności rozwiązania. Chodzi o zachowanie odpowiedniej grubości warstwy izolacji, dokładnie takiej, jaka jest zapisana w specyfikacji produktu. Należy pamiętać, że podane w dokumentacji technicznej parametry – w szczególności wodoszczelność, wytrzymałość mechaniczna, elastyczność – odnoszą się do zalecanej grubości warstwy izolacji. Jeśli nie zachowamy określonego minimum, produkt nie będzie spełniał wartości deklarowanych przez producenta, a w konsekwencji powłoka nie będzie wodoszczelna, wytrzymała i elastyczna, a wszelkie reklamacje z tego tytułu od ręki zostaną odrzucone. Z drugiej strony, jeśli zdecydowanie przekroczymy dopuszczalne maksimum grubości wydłuży to proces wiązania produktu i może być on wypłukany przez deszcz, pomimo zachowania wskazanego przez kartę techniczną odstępu czasowego między aplikacją a opadem atmosferycznym. Zaburzenie procesu wiązania może też powodować pęknięcia w zewnętrznej strukturze produktu, przez które wnikająca woda będzie go stopniowo degradować.

Jak kontrolować właściwą grubość warstwy? W ujęciu ogólnym, kontrolować zużycie produktu, które jest funkcją jego gęstości. W ujęciu szczegółowym, stosować zalecane przez producenta zbrojenie, jego zatopienie bowiem wymaga zastosowania odpowiedniej ilości produktu. W uzupełnieniu do procesu aplikacji niezwykle cenna (również w ujęciu dosłownym) jest jeszcze jedna rzecz. To świadomość, że izolacja płynna nie nabiera natychmiastowej odporności na deszcz, co dokładnie określają zapisy specyfikacji technicznej produktu. Jednocześnie należy pamiętać, że określony przez producenta czas wiązania został osiągnięty w laboratoryjnych warunkach normowych (temperatura, wilgotność powietrza, wiatr). Jakikolwiek odchylenia, szczególnie te niekorzystne (niższa temperatura, wyższa wilgotność) oddalają moment, w którym izolacja staje się odporna

na działanie czynników atmosferycznych. Decydując się na aplikację płynnych izolacji, trzeba mieć zawsze z tyłu głowy negatywne konsekwencje wypłukania powłoki przez deszcz, zarówno te ekonomiczne, jak i te środowiskowe.

Podsumowując, część dostępnych na rynku płynnych hydroizolacji to godne zaufania, produkty markowego pochodzenia, których przydatność nie może być kwestionowana. Mogą i powinny być one szeroko stosowane w rozwiązaniach hydroizolacyjnych dachów, tarasów, balkonów, dachów zielonych (część z tych produktów jest odporna na penetrację korzeni), bo predestynują do tego szeroko pojmowane parametry aplikacyjne i eksploatacyjne. Ostateczna decyzja będzie zapewne rezultatem kompromisu między projektantem, wykonawcą a inwestorem. W podjęciu tej decyzji może być pomocna świadomość, że karta techniczna jest źródłem wielu cennych informacji o produkcie, nie zastąpi ona jednak praktycznych

riau, a więc jego przyjazność i skłonność do współpracy z wykonawcą. Tylko wiedza teoretyczna połączona z własnym doświadczeniem pozwoli z powodzeniem wdrażać płynne technologie hydroizolacji.

MALOWANIE DACHÓW

Zwieńczeniem w procesie realizacji pokrycia dachowego z pap zgrzewalnych jest prosty i niedrogi zabieg pomalowania papy zgrzewalnej wysoce refleksyjną oraz wysoce emisyjną farbą ochronną. Wysoka refleksyjność farby oznacza wysoki poziom odbijania promieni słonecznych docierających do dachu. Wskaźnik refleksyjności dla tego typu produktów osiąga poziom 0,82. Wysoka emisyjność oznacza, że ta ilość ciepła, która zostaje zakumulowana przez dach w ciągu dnia zostaje w szybkim tempie oddana nocą. Wskaźnik emisyjności sięga wartości 0,90. Dwukrotne pomalowanie dachu wykonanego z papy zgrzewalnej pozwala obniżyć temperaturę na powierzchni

ciem dachu. Pomalowanie farbą refleksyjną znacząco wydłuża żywotność pap zgrzewalnych. Obniżenie temperatury na powierzchni dachu to spowolnienie procesów starzenia, a więc utraty wyjściowych parametrów. Dodatkowo farba wiąże mineralną posypkę papy zapobiegając jej odpajaniu w okresie eksploatacji, a niska temperatura na dachach docieplonych styropianem chroni termoizolację przed degradującym wpływem ciepła.

Druga grupa korzyści wiąże się z otoczeniem budynku. Pomalowanie dachu wysoce refleksyjną farbą redukuje powstawanie miejskich wysp ciepła, co przynosi odczuwalne korzyści finansowe i środowiskowe w ujęciu globalnym. Obniżenie temperatury na powierzchni dachu to również poprawa komfortu termicznego pomieszczeń znajdujących się na ostatniej kondygnacji, a więc korzyści ekonomiczne związane z pracą klimatyzacji tych pomieszczeń.

Najbardziej odczuwalny w grupie korzyści ekonomicznych efekt polega jednak na podniesieniu efektywności działania instalacji fotowoltaicznej, znajdującej się na dachu. Instalacje fotowoltaiczne osiągają swoje optimum efektywności w konkretnej temperaturze – około 25°C. W gorące, słoneczne dni, gdy ich efektywność powinna być najwyższa, podwyższenie temperatury na dachu zaburza ich funkcjonowanie i rzeczywiście uzyskany efekt jest niższy od potencjalnego. Obniżenie temperatury na powierzchni dachu poprzez pomalowanie połączeń wysoce refleksyjną farbą sprzyja podwyższeniu skuteczności działania fotowoltaiki. Dowiodły tego testy przeprowadzone w północnych Włoszech. W tamtym przypadku, nakłady na pomalowanie połączeń dachowej farbą zwróciły się już po pierwszym roku eksploatacji.

Implementacja płynnych produktów bez wątplenia przynosi cały szereg korzyści, ułatwiając, usprawniając i przyspieszając proces realizacji pokrycia dachowego realizowanego w oparciu o papy zgrzewalne. Warto tych korzyści doświadczyć.



FOT.: NOVATECH

Papa zgrzewalna pomalowana wysoce refleksyjną i wysoce emisyjną farbą ochronną

z nim doświadczeń. W związku z tym, na początek, warto poznać materiał bliżej, testując go krok po kroku. Aplikując materiał w zmiennych realiach budownictwa doświadczamy jego walorów w konfrontacji z warunkami panującymi na budowie, warunkami atmosferycznymi, czynnikiem ludzkim i w rezultacie uzyskujemy pełen obraz, ze szczególnym zwróceniem uwagi na słabsze strony technologii. Jest to o tyle ważne, że funkcjonuje jeszcze jeden parametr techniczny produktu, niemierzalny kartą techniczną. To obrabialność mate-

dachu o około 30°C, w stosunku do maksymalnej, możliwej do uzyskania temperatury na standardowej szarej posypce. Płynące z tego korzyści są bezdyskusyjne. Pierwsza grupa jest bezpośrednio związana z pokry-

PIOTR POLCYN

dyrektor i członek zarządu Novatech sp. z o.o. w Toruniu, ul. Bukowa 14; dystrybutor produktów Index na Polskę

Geowłókniny

– krótki przewodnik dla dekarzy

Geowłókniny są nieodzownym materiałem do wykonania dachu zielonego. Często niesłusznie nazywane „szmatkami” spełniają wiele ważnych funkcji w dachu.

Tekst PAWEŁ KOZUCHOWSKI



Fot. 1. Geowłóknina ochronna

Geowłókniny to płaskie geosyntezy wykonane z włókien ciętych lub ciągłych polipropylenu (PP) lub poliestru (PES) wzajemnie połączonych mechanicznie, termicznie lub chemicznie. Powstają w procesie igłowania bądź tkania na zimno lub gorąco. Bywają wzmacniane termicznie poprzez kalandrowanie jedno- lub dwustronne.

Polipropylen (PP) zachowuje stosunkowo dużą wytrzymałość na rozciąganie oraz wykazuje obojętność chemiczną. Wadą polipropylenu jest wrażliwość na promienie UV i wysoką temperaturę. Jest też stosunkowo drogi.

Poliester (PES) stosuje się do produkcji geowłóknin ze względu na doskonałą odporność na pęcznienie i wytrzymałość na rozciąganie. Sprawdza się w produkcji geowłóknin odpornych na duże naprężenia i udary. Wadą poliestru jest degradacja w glebie o odczynie pH powyżej 10. Nie

powinien być zatem stosowany w kontakcie z cementem, betonem czy kruszywem wapiennym. Poliester jest natomiast tani i możliwy do pozyskania w procesie recyklingu.

Podstawowym obszarem zastosowania geowłóknin w budownictwie są dachy zielone, na których służą ochronie hydroizolacji i termoizolacji przed uszkodzeniami mechanicznymi, filtracji wody przepływającej przez substraty do drenażu oraz separacji substratu. Znajdują również zastosowanie jako ochrona hydroizolacji przed inwazją korzeni roślin (geowłókniny przeciwkorzenne).

Dach zielony to złożona konstrukcja, która powinna być wykonywana zgodnie z normami budowlanymi oraz Wytycznymi FLL do projektowania, wykonywania i pielęgnacji dachów zielonych (w skrócie zwane Wytycznymi FLL), które w 2015 roku zostały przetłumaczone i opublikowane w języku polskim przez Stowarzyszenie

Wykonawców Dachów Płaskich i Fasad (DAFA).

Geowłókniny są materiałami budowlanymi, które podlegają badaniom i wprowadzeniu na rynek zgodnie z Normami Europejskimi. W dokumentacji projektowej najczęściej specyfikowanym parametrem jest gramatura geowłókniny, pomimo że w żaden sposób nie określa ona cech fizycznych ani mechanicznych tego materiału.

GEOWŁÓKNINA OCHRONNA

Na dachu zielonym niezbędna jest warstwa ochronna na hydroizolacji. W tym celu układamy na niej geowłókninę o odpowiednich parametrach mechanicznych. Wytyczne FLL (6.3.1-4) zalecają geowłókniny o klasie wytrzymałości co najmniej GRK 2, gramaturze minimum 300 g/m², grubości minimum 2 mm, odporne na rozkład mikrobiologiczny, wykazujące tolerancję w stosunku do pozostałych materiałów.

Klasa wytrzymałości GRK	Geowłókniny	
	Siła przebijania (badanie CBR) (x*s) [kN]	Masa powierzchniowa [g/m ²]
GRK 1	≥ 0.5	≥ 80
GRK 2	≥ 1.0	≥ 100
GRK 3	≥ 1.5	≥ 150
GRK 4	≥ 2.5	≥ 250
GRK 5	≥ 3.5	≥ 300

GEOWŁÓKNINA FILTRACYJNA

Jest nieodzownym elementem układu drenażowego budowanego w celu odfiltrowania wody przepływającej przez substrat. Wytyczne FLL poświęcają warstwie filtracyjnej wiele uwagi w rozdziale 9 L (9.2.1). Zalecają stosowanie geowłókniny filtracyjnej o gramaturze minimum 100 g/m², ale pamiętajmy, że gramatura nie jest miarodajnym wskaźnikiem określającym jakość geowłóknin. W przypadku geowłókniny filtracyjnej należy zwrócić szczególną uwagę na odporność na przebicie i rozciąganie, umowną średnicę porów i wodoprzepuszczalność, odporność na mikroorganizmy i czynniki atmosferyczne oraz stopień przetrwania przez korzenie roślin.

Geowłóknina filtracyjna nie musi wykazywać właściwości ochronnych, stąd zalecana odporność na przebicie powinna wynosić powyżej 0.5 kN/m² (GRK1; według FLL 9.2.2). Jest to wartość minimalna i wystarczająca dla dachów ekstensywnych. Na dachach intensywnych, gdzie na geowłókninie filtracyjnej leży dużo substratu, rosną drzewa lub są wykonywane chodniki bądź drogi należy stosować geowłókniny znacznie mocniejsze. Odporność na rozciąganie będzie natomiast istotnym parametrem dachów o większym stopniu nachylenia i powinna być wyznaczona indywidualnie dla danej konstrukcji.

Aby dach zielony działał prawidłowo, woda musi dostać się do drenażu i nim odpłynąć do odbiornika. Geowłóknina o zbyt dużych „oczkach” umożliwi przedostawanie się do drenażu części mineralnych z substratu lub podbudowy. Zalecana wielkość „oczek”, czyli fachowo umowna średnica

Niemiecki system klasyfikacji GRK jest jednak umownym kluczem, określającym klasę mechaniczną geowłóknin w bezpośredniej zależności od gramatury i odporności na przebicie. System ten nie jest doskonały, ponieważ na rynku występują nowoczesne geowłókniny, które spełniają parametry mechaniczne, ale nie spełniają kryterium masy powierzchniowej.

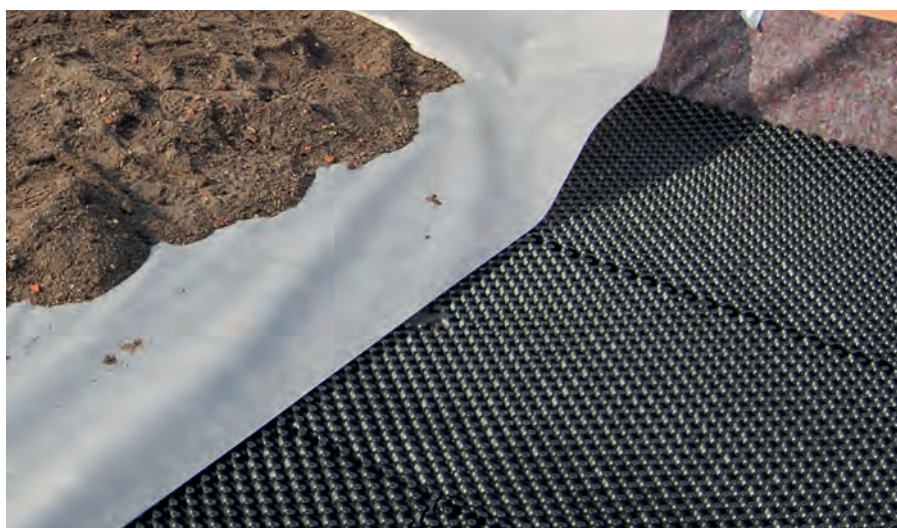
Układając geowłókninę na hydroizolacji liczymy, że zabezpieczy ją przed przebiciem poprzez elementy drenażu z tworzyw sztucznych lub kruszyw oraz rozproszy długotrwały nacisk wywierany przez warstwę drenażową. Mając to na uwadze kluczowym parametrem doboru geowłókniny ochronnej jest jej odporność na przebicie statyczne badane zgodnie z normą PN EN ISO 12236, określane w [kN]. Im większa odporność na przebicie, tym geowłóknina chroni lepiej. Minimalna odporność geowłókniny powinna wynosić powyżej 1,0 kN/m² (GRK 2, patrz tabela). Jest to wartość wystarczająca na dachach ekstensywnych lub niskich intensywnych. Na dachach o dużej miąższości substratu lub dachach z nawierzchniami utwardzonymi odporność geowłókniny ochronnej na przebicie statyczne powinna być znacznie większa, co najmniej 1,5 kN/m² (GRK 3-5, patrz tabela). W takich sytuacjach należy także brać pod uwagę parametr skuteczności ochrony zgodnie z normą PN EN 13719 określany w [%]. Im wyższy [%], tym geowłóknina chroni lepiej.

Na dachu odwróconym geowłóknina ochronna jest układana na termoizolacji. W takiej sytuacji geowłóknina ta musi spełniać wysokie parametry dyfuzyjne, czyli „oddychać”, aby nie dopuścić do zaistnienia procesów beztlenowych w wodzie zgromadzonej pomiędzy płytami termoizolacji. Niestety, geowłókniny nie są badane pod kątem dyfuzyjności, ponieważ kiedy są suche wszystkie dobrze „oddychają”. Zmienia się to, kiedy geowłókniny są mokre, a taka sytu-

acja na dachu zielonym występuje stale. Zatem jako geowłókniny ochronne-dyfuzyjne zalecane są geowłókniny nienasiąkliwe.

Układanie geowłókniny ochronnej jest bardzo odpowiedzialnym zadaniem, ponieważ w rzeczywistości to po niej płynie woda na dnie drenażu. Geowłóknina ochronna musi być rozkładana równo, bez zmarszczek, żeby uniknąć wododziałów, z zakładami co najmniej 20 cm (najkorzystniej zgodnie z kierunkiem nachylenia dachu). Ułożoną geowłókninę warto jest polać wodą, wtedy jest ciężka i nie przesuwają się przy podmuchach wiatru. Należy ją także wywijać na elementy pionowe powyżej docelowych warstw dachu zielonego, a w momencie wysypywania substratu lub żwiru zagiąć na odpowiedniej wysokości, aby dach wyglądał estetycznie. Ponieważ geowłókniny nie są odporne na promieniowanie UV, bezwzględnie muszą być niezwłocznie przykryte kolejnymi warstwami.

Do docinania geowłókniny na budowie są stosowane nożyczki lub noże do tapet. Używanie takich narzędzi do grubych i twardych geowłóknin jest ryzykowne i czasochłonne. Bardzo przydatnym narzędziem są akumulatorowe noże krążkowe, które pozwalają je docinać szybko i precyzyjnie.



Fot. 2. Geowłóknina filtracyjna

porów powinna wynosić od 0,6 do 0,2 mm (9.2.3). Niestety, Wytyczne FLL nie podają równie ważnego parametru geowłókniny filtracyjnej, jakim jest współczynnik filtracji. Tymczasem od tego, jak szybko woda przepływa przez geowłókninę zależy kondycja roślin, w sytuacjach skrajnych kiedy woda przepływa zbyt wolno lub wskutek zamulenia (kolmatacji) geowłókniny wcale przez nią nie przepływa, dochodzi do gromadzenia się wody w substracie i tworzenia warunków niekorzystnych dla rozwoju roślin, które stojąc w wodzie gniją lub są atakowane przez grzyby. Zgodnie z doświadczeniem wodoprzepuszczalność w kierunku prost-

drenażowej. Ma to szczególne znaczenie na dachach o małej miąższości, w tym na dachach ekstensywnych. Zdolność do przetrwania przez korzenie roślin nie jest podawana przez producentów, zatem wiedza czy dana geowłóknina filtracyjna ma taką cechę wynika z doświadczenia dostawcy systemu na dach zielony.

Geowłóknina filtracyjna musi być rozkładana równo, bez zmarszczek, z wywnięciem na elementy pionowe w celu zabezpieczenia drenażu przed zamuleniem i zakładami minimum 20 cm. Po ułożeniu geowłókninę warto na złączach docisnąć substratem lub rozłożyć deski, żeby nie

na układana między żwirzem płukanym w opasce żwirowej a substratem dachowym. Gdyby nie było warstwy separacyjnej, substrat zostałby wpłukany pomiędzy żwir i opaska przestałaby spełniać swoją rolę. Praktycznie każda geowłóknina może być stosowana jako warstwa separacyjna, niezależnie od jej parametrów.

GEOWŁÓKNINA PRZECIWKORZENNA

Geowłóknina przeciwkorzenna to bariera przepuszczalna dla wody i pary wodnej, która stanowi skuteczną ochronę izolacji (termicznej i przeciwwodnej) przed inwazją korzeni roślin, gdy hydroizolacja nie wykazuje odporności zgodnie z normą PN EN 13948. Działanie takiej geowłókniny polega równocześnie na zabezpieczeniu mechanicznym przed korzeniami roślin oraz na umożliwieniu wykorzystania przez nie wody, która zalega na hydroizolacji. Z uwagi na parametry mechaniczne geowłóknina przeciwkorzenna pełni równocześnie funkcję geowłókniny ochronnej. Pod geowłókniną, w odróżnieniu od folii przeciwkorzennych, nie zachodzą procesy beztlenowe. Wymagania dotyczące ochrony przeciwkorzennej dachu zielonego omówione są w rozdziale 6 Wytycznych FLL.



Fot. 3. Docinanie geowłókniny nożem krążkowym

padłym geowłókniny filtracyjnej powinna przekraczać 100 l/m²s zgodnie z normą PN EN 11058. Układanie geowłókniny filtracyjnej jest bardzo odpowiedzialnym zadaniem, ponieważ to ona zabezpiecza drenaż i wpusty przed zamuleniem.

Według Wytycznych FLL geowłóknina powinna być odporna na mikroorganizmy (zgodnie z PN EN 12225) oraz czynniki chemiczne i atmosferyczne (odporność na promieniowanie UV).

Ważną cechą geowłókniny filtracyjnej, na którą zwracają uwagę Wytyczne FLL (9.2.4) jest zdolność do przetrwania przez korzenie roślin, dzięki której rośliny mogą wykorzystać wodę zgromadzoną w warstwie

przesuwał jej wiatr. Geowłókniny filtracyjnej nie powinno się układać pod kruszywem w opaskach żwirowych. Należy ją także wywijać na elementy pionowe powyżej docelowych warstw dachu zielonego, a w momencie wysypywania substratu lub żwiru zagiąć na odpowiedniej wysokości, aby dach wyglądał estetycznie. Ponieważ geowłókniny nie są odporne na promieniowanie UV, bezwzględnie muszą być niezwłocznie przykryte kolejnymi warstwami.

GEOWŁÓKNINA SEPARACYJNA

Geowłókniny służą także do odseparowania od siebie różnych podłoży i materiałów. Przykładem jest geowłóknina separacyj-

UWAGI WYKONAWCZE

Często niesłusznie nazywane „szmatkami”, geowłókniny spełniają wiele ważnych funkcji na dachu i ich jakość jest często kluczowym elementem wieloletniej poprawności działania całego układu warstw. Na etapie inwestycyjnym są materiałem stosunkowo mało kosztownym, ale bardzo często traktowanym po macoszemu, przegrywając konkurencję na przykład z agrowłókninami lub włókninami typu spunbond. W tym przypadku powiedzenie, że cena czyni cuda nie znajduje i nie powinno znajdować zastosowania. Lepiej kupić nieco droższą geowłókninę o parametrach odpowiadających danej funkcji na dachu aniżeli naprawiać cały dach zielony.



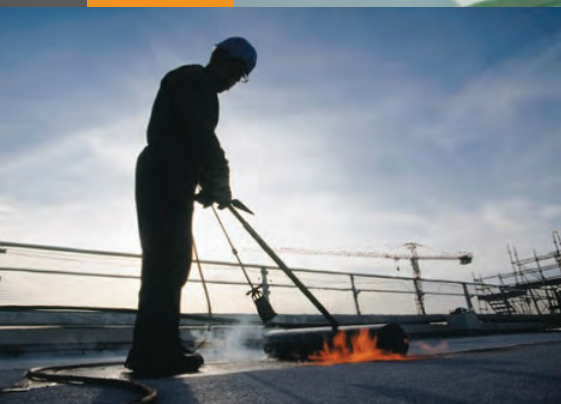
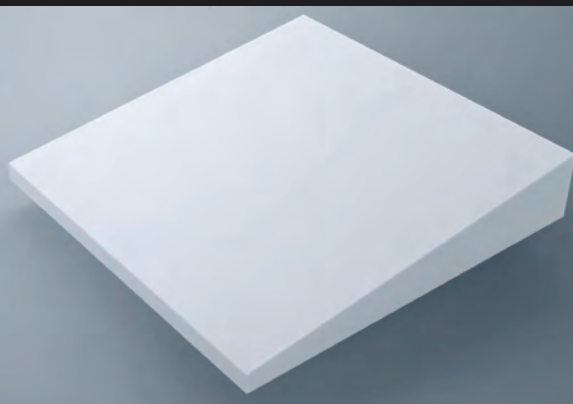
PAWEŁ KOŻUCHOWSKI

Właściciel firmy *Laboratorium Dachów Zielonych*, która zajmuje się produkcją specjalistycznych substratów dachowych, dostarczaniem produktów i rozwiązań dla dachów zielonych oraz doradztwem technicznym.

Przedsiębiorca budowlany z bogatym doświadczeniem. Z wykształcenia technik elektronik, z zamiłowania poszukiwacz i eksperymentator. Od 2005 roku zaangażowany w branżę dachów zielonych oraz popularyzację tej przyjaznej ludziom i środowisku technologii. Współzałożyciel Polskiego Stowarzyszenia Dachy Zielone, założyciel Fundacji Zamień Szare na Zielone, członek Ogólnopolskiego Stowarzyszenia Twórców Ogródów, autor publikacji w prasie branżowej i naukowej.



PROIZOLACJE.PL
PROFESJONALNE MATERIAŁY IZOLACYJNE



**POLSKIE
STOWARZYSZENIE
DEKARZY**

**SPECJALNE RABATY
DLA CZŁONKÓW PSD**



- ✓ **Styropian spadkowy** (projektowanie i wyceny)
- ✓ **Spadki z wełny i PIR**
- ✓ **Kompletne systemy papowe**
- ✓ **Dachy zielone**
- ✓ **STYROPIAN / WEŁNA / XPS**

☎ 690 533 333

✉ sklep@proizolacje.pl



FOT.: MINISTERSTWO FINANSÓW

Jednolity Plik Kontrolny VAT

JPK_VAT w nowej formie obowiązuje od 1 października 2020 roku. Co się zmieni? Jakie nowe dane trzeba będzie raportować? W jaki sposób i komu wysyłać plik?

Tekst **DANUTA STANOK**

Elementy nowego JPK_VAT określa rozporządzenie Ministra Finansów, Inwestycji i Rozwoju z 15 października 2019 roku w sprawie szczegółowego zakresu danych zawartych w deklaracjach podatkowych i w ewidencji w zakresie podatku od towarów i usług (Dz.U. 2019 r. poz. 1988). Pierwotnie JPK_VAT miał być wprowadzany częściowo: od 1 kwietnia 2020 – dla dużych firm, a od 1 lipca 2020 – dla pozostałych podatników. Ostatecznie Tarcza antykrzysowa 4.0 w art. 72 pkt 2 wyznaczyła wspólny dla wszystkich termin 1 października 2020 roku.

Wszyscy przedsiębiorcy zarejestrowani jako czynni podatnicy VAT – wśród nich także mikroprzedsiębiorcy – za okresy rozliczeniowe od 1 października 2020 roku mają obowiązek składać jeden plik JPK_VAT, który obok części ewidencyjnej zawiera część deklaracyjną, dotyczącą rozliczeń dokonywanych dotąd w deklaracji VAT-7 i VAT-7K. Od tej pory podatnicy nie będą mieli już możliwości składania tych deklaracji (ewidencji również) w inny sposób niż przez JPK_VAT7M i JPK_VAT7K.

Nowe rozwiązania nie obejmują pozostałych deklaracji podatkowych, do

których będą miały zastosowanie dotychczasowe przepisy, mowa o skróconej deklaracji VAT w zakresie taksówek osobowych, opodatkowanych ryczałtem (VAT-12) oraz VAT-8, VAT-9M, VAT-10, czy VAT-14. Zmiany natomiast dotyczą załączników VAT-ZZ, VAT-ZT i VAT-ZD itd. Na przykład: żeby skorzystać z ulgi za złe długi, VAT-ZD załączany do deklaracji VAT-7 (VAT-7K) zostanie zlikwidowany, a w zamian pojawi się odpowiednie pole. Pozostałe załączniki również zostaną zastąpione polami wyboru zawartymi w nowym pliku.

Korygując deklaracje i ewidencje rozliczeń za okresy poprzedzające rozliczanie na nowych zasadach należy stosować regulacje prawne obowiązujące za okres, za który jest składana korekta.

Począwszy od okresu rozliczeniowego za październik, każdy czynny podatnik VAT zamiast składać podstawowe deklaracje VAT-7 lub VAT-7K wraz z załącznikami i oddzielnie informację JPK, będzie generował jeden dokument elektroniczny. Jego przygotowanie i wysyłka, złożenie podpisu autoryzującego i pobranie jednego UPO (Urzędowego Poświadczenia Odbioru) zamiast dotychczasowych dwóch, uprości raportowanie danych. Korzyścią dla ustawodawcy będzie automatyczne weryfikowanie rozliczeń w zakresie prawidłowości wykazanych kwot podatku należnego i naliczonego, zupełnie nieangażujące podatnika. Zapowiada się ograniczenie liczby kontroli podatkowych i postępowań oraz skrócenie czasu wykonywania czynności kontrolnych. Prawidłowe stosowanie oznaczeń identyfikujących niektóre towary, usługi, dowody i transakcje przysporzy podatnikom z pewnością obowiązków. Zakres informacyjny nowego pliku JPK_VAT wymaga ewidencjonowania większej liczby danych o przeprowadzonych transakcjach sprzedaży i zakupu, ale trzeba się z tym zmierzyć.

Nowy dokument elektroniczny JPK_VAT z deklaracją składa się z dwóch części. Część ewidencyjna obejmuje ewidencję VAT zakupów i sprzedaży, dotychczas ujmowane w pliku JPK, teraz rozszerzone o dodatkowe oznaczenia potrzebne do analizy poprawności rozliczenia. Część deklaracyjna zawiera dane do tej pory podawane w deklaracjach VAT-7 i VAT-7K, czyli zestaw informacji o zakupach i sprzedaży za dany okres, w tym informacje potrzebne do wyliczenia podatku należnego i naliczonego oraz do wysokości podatku VAT, która podlega wpłacie do urzędu skarbowego lub do przeniesienia na następny okres rozliczeniowy.

Obowiązują dwa warianty JPK_VAT:

- **JPK_V7M** – dla podatników, którzy rozliczają się miesięcznie,
- **JPK_V7K** – dla podatników, którzy rozliczają się kwartalnie.

JPK_VAT będziemy składać wyłącznie

Nowa struktura
JPK V7
to w uproszczeniu
zbiór danych
o transakcjach
zakupu
i sprzedaży, z
wyszczególnieniem
wartości, kwot
i stawek podatku
VAT, oraz danych
poszczególnych
kontrahentów.
Pliki od wszystkich
przedsiębiorców
ułatwiają organom
skarbowym
kontrolę płatności
podatku
i zwalczanie
oszustw. Urzędnicy
mogą bez
przychodzenia do
siedziby firmy robić
kontrole krzyżowe
– sprawdzać,
czy suma
podatków z faktur
wystawionych
i otrzymanych
zgadza się, czy
żaden podmiot
nie występuje, np.
o zwrot podatku
VAT niesłusznie.
**To element
uszczelnienia
systemu
podatkowego.**

w wersji elektronicznej za okresy miesięczne do 25. dnia miesiąca za miesiąc poprzedni i podobnie jak dotąd, jeśli 25. dzień miesiąca wypadnie w sobotę lub dzień ustawowo wolny od pracy, wtedy jest czas na złożenie, do pierwszego dnia roboczego.

Podatnicy, którzy rozliczają się kwartalnie i są zobowiązani do składania JPK_VAT, wypełnią za dwa pierwsze miesiące każdego kwartału tylko część ewidencyjną. Natomiast po miesiącu kończącym kwartał wypełnią część ewidencyjną – za trzeci miesiąc kwartału oraz część deklaracyjną – za cały kwartał.

PRZYKŁAD: za październik i za listopad wypełnią tylko część ewidencyjną – wysyłka odpowiednio do 25. listopada i 25. grudnia. Za grudzień: wypełnią część ewidencyjną oraz część deklaracyjną: za październik, listopad i grudzień (cały kwartał) – wysyłka do 25. stycznia.

Raportowanie miesięczne nie wymaga raczej omówienia. Podatnicy, którzy w danym miesiącu lub kwartale nie przeprowadzą żadnej transakcji, mają obowiązek złożyć JPK_VAT („zerowy”) wpisując „0,00” w polach PodatekNależny oraz PodatekNaliczony.

TEGO JESZCZE NIE BYŁO

W nowym JPK_VAT, w części ewidencyjnej, trzeba umieścić dodatkowe dane:

- grupowanie towarów i usług (GTU 01-13),
- oznaczenie rodzaju transakcji,
- oznaczenie dowodów sprzedaży.

Zgodnie z rozporządzeniem ewidencja sprzedaży powinna zawierać między innymi oznaczenia identyfikujące dostawę niektórych towarów i usług symbolami literowymi i liczbowymi. Przepisy wręcz nakładają na sprzedawców taki obowiązek.

Grupowanie towarów i usług. Dla wybranych grup towarów zostały przewidziane oznaczenia od „01” do „10”, zaś dla wybranych usług – oznaczenia od „11” do „13” (oznaczenie grupy towarowo-usługowej, w skrócie GTU). Jeżeli towar lub usługa należy do jednej z grup, podatnik musi przypisać im właściwy kod GTU w nowym JPK_V7M lub JPK_V7K.

PRZYKŁAD: budynki, budowle i grunty –

GTU 10, metale szlachetne oraz nieszlachetne (wyłącznie określone w poz. 12-25, 33-40, 45, 46, 56, i 78 załącznika nr 15 do ustawy o VAT oraz poz. 1-3 załącznika nr 12 do ustawy o VAT) – GTU 08.

Przy stosowaniu oznaczeń GTU należy stosować inne przepisy i klasyfikacje, jak na przykład Polska Klasyfikacja Wyrobów i Usług (PKWiU), Nomenklatura Scalona (CN), ustawa o VAT wraz z załącznikiem nr 15 (zawiera wykaz towarów i usług objętych obowiązkowym mechanizmem podzielonej płatności) itd.

Sprzedaż towarów i usług, które nie są wymienione w katalogu GTU, pozostaje bez oznaczenia. Kodowanie nie dotyczy nabywców, oni nie są zobowiązani do dokonywania tych oznaczeń w przesyłanych plikach.

Oznaczenie transakcji. Jeżeli chodzi o oznaczenia literowe lub literowo-cyfrowe wymagane dla niektórych transakcji, to ewidencja (§ 10 ust. 4 rozporządzenia) musi zawierać również dodatkowe oznaczenia.

PRZYKŁAD: dostawy w ramach sprzedaży wysyłkowej z terytorium kraju, o której mowa w art. 23 ustawy – oznaczenie „SW”; świadczenia usług telekomunikacyjnych, nadawczych i elektronicznych, o których mowa w art. 28k ustawy o VAT – oznaczenie „EE”; transakcje objęte obowiązkiem stosowania mechanizmu podzielonej płatności – oznaczenie „MPP”.

Kodowanie transakcji dotyczy sprzedających i nabywców towarów i usług.

PRZYKŁAD: Kodem MPP oznaczamy zarówno po stronie zakupu, jak i sprzedaży transakcje objęte obowiązkiem stosowania mechanizmu podzielonej płatności. W strukturze pliku oznaczenie MPP dotyczy wyłącznie transakcji objętych obowiązkiem jego stosowania. Nie należy kodem oznaczać tych faktur, których zapłaty dokonaliśmy dobrowolnie w mechanizmie podzielonej płatności. Nie zawierają one informacji MPP i przepisy nie zobowiązują do ich zapłaty w reżimie MPP. Inaczej, gdy faktura (przez zapomnienie) nie jest opisana skrótem MPP, a podlega obowiązkowi zapłaty w tym mechanizmie (zał. nr 15), wtedy taką transakcję w JPK_VAT trzeba oznaczyć MPP.

Oznaczenie dowodów sprzedaży. W razie oznaczenia niektórych dowodów sprzedaży (§ 10 ust. 5 rozporządzenia) ewidencja nowego JPK_VAT powinna zawierać następujące kody:

- **RO** – dokument zbiorczy wewnętrzny zawierający sprzedaż z kas rejestrujących,
- **WEW** – dokument wewnętrzny,
- **FP** – faktura dotycząca sprzedaży zaewidencjonowanej na kasie fiskalnej, o której mowa w art. 109 ust. 3d ustawy o VAT.

schematy, przykładowe pliki i broszura informacyjna.

JAK WYSYLAĆ?

Od 1 października 2020 roku pliki JPK, w tym również nowe JPK_VAT z deklaracją, podpisane profilem zaufanym, podpisem kwalifikowanym albo danymi autoryzującymi, będzie można składać wyłącznie przez nową bramkę REST API (komunikat Ministerstwa Finansów), również przy uży-

Samo sporządzenie JPK_V7M (JPK_V7K) nie jest skomplikowane.
Nawet mikroprzedsiębiorca bez sztabu księgowych jest w stanie sobie z tym poradzić, chociaż będzie to dla niego spore wyzwanie.

JAK SIĘ PRZYGOTOWAĆ DO NOWYCH OBOWIĄZKÓW?

Ministerstwo Finansów udostępniło środowisko testowe na stronie internetowej: www.test-e-dokumenty.mf.gov.pl, które umożliwi sprawdzenie poprawności przesyłania JPK V7M przez nową bramkę REST API. Podatnicy powinni jednak pamiętać, aby dane przesyłane w ramach testów były danymi fikcyjnymi i nie zawierały rzeczywistych danych osobowych.

Na stronie Ministerstwa Finansów (www.podatki.gov.pl) są do pobrania

ci bezpłatnych narzędzi, w tym formularza interaktywnego oraz aplikacji e-mikrofirma lub Klient WEB. Będą one wysyłane nie jak dotychczas, do szefa Krajowej Administracji Skarbowej, ale do urzędu skarbowego, w formacie XML.

CO Z KARAMI?

W sytuacji, gdy naczelnik urzędu skarbowego stwierdzi, że nasz plik zawiera błędy, które uniemożliwiają weryfikację prawidłowości transakcji, zostaniemy wezwani do ich wskazania i skorygowania. Jest na to 14 dni. W razie naszego zaniechania, naczelnik może nałożyć karę pieniężną w wysokości 500 zł za każdy błąd.

Mamy możliwość wystąpić do naczelnika urzędu skarbowego z umotywowanym wnioskiem o odroczenie terminu przekazania JPK_VAT, gdy przewidujemy utrudnienia (zdarzenia losowe), natomiast jeśli zapomnimy lub z innych przyczyn wykonanie obowiązku było niemożliwe, należy złożyć plik wraz z tak zwanym czynnym żalem, który chroni przed sankcjami przewidzianymi w Kodeksie karnym skarbowym. Za niezłożenie JPK_VAT w terminie (120 s. dz.), podobnie podanie nierzetelnych informacji (720 s. dz.), można ponieść karę grzywny jak za każde przestępstwo skarbowe. Jakis wybór jest.

MECHANIZM PODZIELONEJ PŁATNOŚCI

W art. 106e ust. 1 pkt 18a ustawy o VAT w sposób jednoznaczny wskazano, kiedy na fakturze powinny być umieszczone wyrazy „mechanizm podzielonej płatności”. Zatem wpisywanie na każdej fakturze zapisu: „mechanizm podzielonej płatności” – niezależnie od tego, czy faktura jest wystawiana za usługi podlegające obowiązkowemu split payment czy też nie oraz niezależnie od podmiotu, któremu wystawiana jest faktura – nie jest praktyką prawidłową. (Interpretacja indywidualna z 27 lipca 2020 r., sygn. 0111-KDIB3-1.4012.319.2020.1.KO Dyrektora Krajowej Informacji Skarbowej warta jest przeczytania).



roczna obsługa analityczna DLA FIRM

2 RAPORTY PÓŁPROCZNE / 12 RAPORTÓW MIESIĘCZNYCH

- ⚡ dane rynkowe
- ⚡ prognozy
- ⚡ wypowiedzi ekspertów
- ⚡ bazy danych

Roczna obsługa analityczna w postaci prenumeraty raportów jest materiałem niezbędnym do opracowywania długoterminowych strategii działania. Raporty półroczne oprócz danych historycznych zawierają prognozy rozwoju rynku budowlanego, a także jego poszczególnych segmentów. Umożliwia to przygotowanie scenariuszy rozwoju przedsiębiorstwa i prowadzi do zmniejszenia ryzyka w podejmowaniu decyzji biznesowych. Raporty umożliwią nie tylko planowanie i kontrolowanie strategii działania przedsiębiorstwa, ale również pozwalają zidentyfikować nowe trendy rynkowe prowadząc tym samym do wzrostu konkurencyjności przedsiębiorstwa.



NAJNOWSZY RAPORT / JUŻ DOSTĘPNY

RYNEK POKRYĆ DACHOWYCH W POLSCE



Informacji o raportach udziela Beata Tomczak-Majewska
tel. kom. +48 603 765 304,
e-mail: b.tomczak@asm-poland.com.pl
WWW.ASM-POLAND.COM.PL

Czy zmieniło się środowisko DEKARZY?

Środowisko dekarzkie to bardzo silna i zintegrowana grupa zawodowa, z którą współpracują i o której przychylność zabiegają producenci materiałów budowlanych. Jak na tym tle kształtuje się obraz fachowców z branży dekarzkiej? Czy w ciągu ostatniego roku stały się zauważalne zmiany w strukturze firm dekarzskich i zrealizowanych zleceń?

Tekst BEATA TOMCZAK-MAJEWSKA

W ciągu ostatnich lat były prowadzone liczne kampanie wizerunkowe i szkoleniowe w branży dekarzkiej. Miały one na celu przywrócić zawodowi dekarz należnego mu prestiżu w branży budowlanej. Dekarz to przede wszystkim wysoko wykwalifikowany specjalista, ale również ekspert, doradca, ambasador marki. Jak postrzegają go potencjalni partnerzy i klienci?

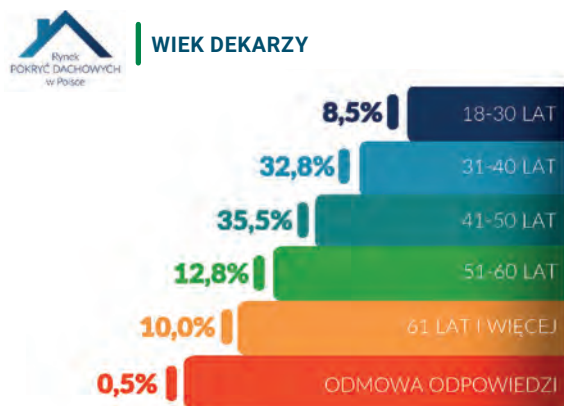
W stosunku do ubiegłego roku wyraźnie zmniejszyła się liczba firm dekarzskich, które wykonują prace spoza branży. W 2019 roku roboty dekarzkie były podstawą działalności dla 73,5% badanych, a prace ogólnobudowlane wykonywało 16,5% fachowców. To wyraźny sygnał, że dekarze w coraz mniejszym stopniu potrzebują zleceń dodatkowych niż ich specjalizacja.

Analizując strukturę firm wykonujących prace dekarzkie warto zwrócić uwagę na

sowanie młodzieży wyborem tego zawodu. Potwierdza to słuszność podejmowanych przez organizacje branżowe działań edukacyjnych i informacyjnych. Przy czym warto podkreślić, że jeżeli młodzież już podejmuje naukę w zawodzie, to osiąga spektakularne sukcesy w konkursach młodych dekarzy.

ZLECENIA DLA DEKARZY

Jeśli chodzi o realizowane przez dekarzy zlecenia, to w ciągu roku nie nastąpiły duże



Źródło: ASM – Centrum Badań i Analiz Rynku, na podstawie badania CATI wśród wykonawców zajmujących się montażem pokryć dachowych

WIZERUNEK DEKARZA

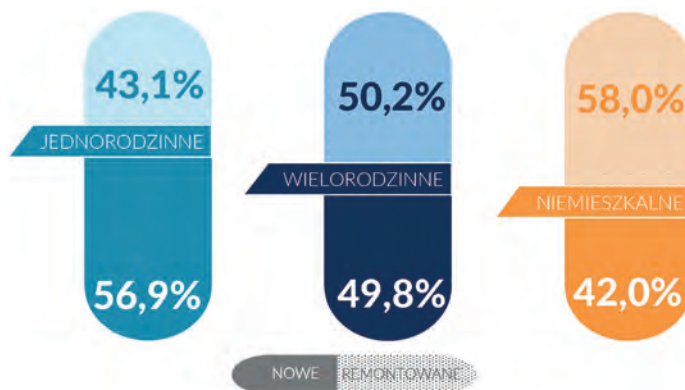
Według najnowszego raportu przygotowanego przez ASM – Centrum Badań i Analiz Rynku dla branży dekarzkiej: „Rynek pokryć dachowych 2020” zdecydowana większość respondentów biorących udział w badaniu reprezentuje mikroprzedsiębiorstwa zatrudniające do 9 pracowników. Blisko co czwarty dekarz prowadzi zaś własną działalność gospodarczą. Podstawowym profilem działalności firm zajmujących się montażem pokryć dachowych są prace dekarzkie. Wskazało na nie 85,0% badanych, a 12,3% firm specjalizuje się w pracach ogólnobudowlanych.

to, że zmalała liczba dekarzy pracujących w systemie samozatrudnienia. Jeszcze rok temu było ich 30%, obecnie 24,8%.

Jeśli chodzi o strukturę wiekową dekarzy, to nadal jest zauważalna tendencja wzrostowa. Najwięcej pracujących dekarzy znajduje się w grupie wiekowej 41-50 lat. Ich liczba w stosunku do ubiegłego roku wzrosła o 20,3%. Jedyne nieznacznie zmalała (o 7,7%) liczba dekarzy w przedziale wiekowym 31-40 lat. Liczba młodych dekarzy (18-30 lat) zmalała aż o 37%. Ich udział w strukturze spadł z 13,5% w 2019 roku do poziomu 8,5% w 2020 roku. To niepokojąca sytuacja wskazująca na niewielkie zaintereso-

zmiany. Nadal dominowały zlecenia od klientów indywidualnych – 63,2% (klient instytucjonalny – 36,8%). Największy odsetek zleceń dla inwestorów instytucjonalnych odnotowano w regionach północnym (41,8%) i południowym (40,2%), najniższy zaś – we wschodniej części kraju (25,0%).

Ze względu na charakter inwestycji, struktura montażowa pokryć dachowych również kształtuje się podobnie do ubiegłorocznej i rozkłada się dosyć równomiernie we wszystkich typach budynków. W budownictwie jednorodzinym z przewagą dla budynków nowych (56,9%). Natomiast z korzyścią na rzecz obiektów remontowanych w obiektach



Źródło: ASM – Centrum Badań i Analiz Rynku, na podstawie badania CATI wśród wykonawców zajmujących się montażem pokryć dachowych

tach wielorodzinnych i niemieszkalnych (odpowiednio – 50,2% i 58,0%).

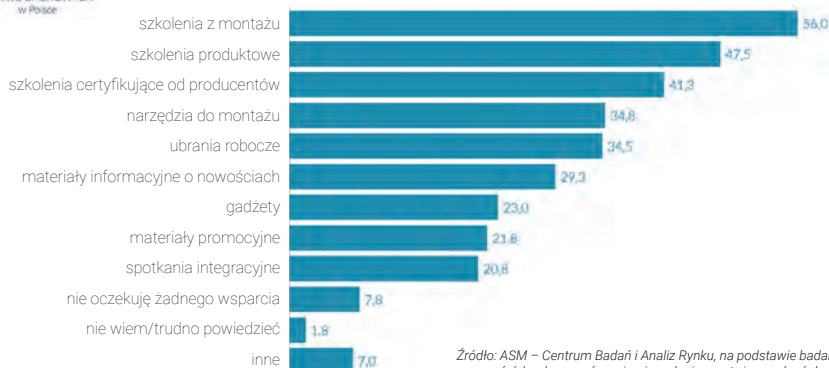
WYZWANIA

Jednym z kluczowych problemów, z jakimi borykają się firmy oferujące usługi dekarские są nadal koszty związane z zatrudnieniem oraz brak odpowiedniej liczby wykwalifikowanych pracowników. Przyczyną takiej sytuacji są wieloletnie zaniedbania w obszarze krajowego szkolnictwa zawodowego i silna rywalizacja o fachowy personel ze strony krajów ościennych, które bardzo często są w stanie zaoferować Polakom wynagrodzenie wyższe niż to, które mogliby otrzymać w ojczyźnie. Braki kadrowe w istotny sposób ograniczają potencjał wykonawczy firm budowlanych oraz zwiększają ryzyko opóźnień w realizacji projektów inwestycyjnych. Tym samym przedsiębiorcy z branży budowlanej opracowując swoje strategie powinni uwzględnić ryzyko wynikające z niekorzystnych uwarunkowań na rynku pracy. Istnieją także obawy, że siła robocza ze Wschodu, która prężnie wspomaga sektor budownictwa, nie będzie w stanie zaspokoić potrzeb, które generuje polska gospodarka. Dodatkowo kumulacja inwestycji na krajowym rynku budowlanym doprowadziła do wzrostu cen surowców oraz materiałów na niespotykaną dotąd skalę. Wielu przedsiębiorców zadaje sobie pytanie, jakie będą skutki otwarcia niemieckiego rynku pracy oraz jaka będzie skala odpływu pracowników z zachodniej granicy? Gdyby wśród fachowców zabrakło obcokrajowców, terminy prac znacznie wydłużyłyby się, a niektóre ekipy byłyby zmuszone zrezygnować z części projektów. Warto również wskazać

na fakt, że firmy budowlane coraz częściej konkurują o pracowników z innymi branżami, na przykład z przemysłem. Dostępność wykwalifikowanej kadry bez wątpienia będzie kluczowym wyzwaniem dla sektora w najbliższych latach.

Biorąc pod uwagę aktualną sytuację na rynku budowlanym prowadzenie działalności przez przedsiębiorstwa wymaga analizy wielu aspektów. Wszystkie podmioty sektora budowlanego (zarówno producenci,

bieżący z najnowszymi rozwiązaniami. Aż 56,0% z nich wskazało, że oczekuje od firm producenckich szkoleń z montażu ich towarów. Firmy powinny przy tym dostarczać wykonawcom wiedzy zarówno teoretycznej, jak i praktycznej. Blisko co drugi respondent wskazał, że chciałby, aby producenci przeprowadzali również szkolenia produktowe, których celem byłoby zdobycie szczegółowej wiedzy między innymi w zakresie parametrów technicznych. Dodatkowo są pożą-



Źródło: ASM – Centrum Badań i Analiz Rynku, na podstawie badania CATI wśród wykonawców zajmujących się montażem pokryć dachowych

wykonawcy, dystrybutorzy, jak i inwestorzy) mierzą się z licznymi problemami występującymi na rynku. Z jednej strony odnotowywany jest rekordowy popyt świadczący o boomie w budownictwie, a z drugiej – branża napotyka na bariery o dużej sile i skali. Zmiany na rynku budowlanym wymagają od specjalistów ciągłego samodoskonalenia, podnoszenia kwalifikacji i podążania za trendami. Aby móc świadczyć usługi o najwyższej jakości, wykonawcy potrzebują odpowiedniego wsparcia producentów w różnych aspektach. Fachowcy zdają sobie sprawę z ciągłego rozwoju technologii, chcąc nie „wypaść z rynku” muszą być na

dane również szkolenia, w których udział byłby potwierdzony certyfikatem – 41,3%. Jedynie 7,8% respondentów nie oczekuje żadnego wsparcia od producentów pokryć dachowych.

**W kolejnym numerze:
Jaka będzie przyszłość
rynku budowlanego?**



BEATA TOMCZAK-MAJEWSKA
Kierownik Zespołu Analitycznego
Główny Analityk Rynku

Ubezpieczenie kosztów leczenia i NNW za granicą

Pandemia wirusa COVID-19 i wynikające z niej ograniczenia, a nawet restrykcje z pewnością nie sprzyjają realizacji kontraktów zagranicznych, ale paradoksalnie rola i znacznie ubezpieczenia może być w pewnych sytuacjach większa niż wcześniej.

Tekst JACEK BARANOWSKI



FOT.: SHUTTERSTOCK.COM

Umowa ubezpieczenia – polisa KL+NNW – może być pewnego rodzaju „glejtem” umożliwiającym wjazd w celach biznesowych na terytorium niektórych państw, pod warunkiem że ochrona będzie pokrywała koszty leczenia w związku z zakażeniem wirusem COVID-19.

Pracownik delegowany przez swojego pracodawcę w zagraniczną podróż służbową, narażony jest nie tylko na skutki nieszczęśliwych wypadków, ale także na inne ryzyka, w tym między innymi na nagłe za-

chorowanie. Takie nieprzewidziane zdarzenia mogą być bardzo kłopotliwe i kosztowne dla pracodawcy delegującego swojego pracownika w zagraniczną podróż służbową. Na przykład zachorowanie w czasie zagranicznego wyjazdu może się wiązać z koniecznymi wydatkami w wysokości nawet kilkudziesięciu tysięcy złotych. Zgodnie z prawem to pracodawca musi zapewnić pracownikowi opiekę medyczną podczas zagranicznego wyjazdu służbowego. Oznacza to, że w razie potrzeby to właśnie pracodawca powinien pokryć koszty leczenia

oraz wszystkie inne wydatki z tym związane – także w razie śmierci pracownika.

W państwach członkowskich Unii Europejskiej każdy, za kogo w kraju macierzystym są odprowadzane składki na ubezpieczenie zdrowotne, ma prawo do bezpłatnego leczenia w publicznej służbie zdrowia. Jednak warto pamiętać, iż Europejska Karta Ubezpieczenia Zdrowotnego (EKUZ) umożliwia jedynie skorzystanie z podstawowych świadczeń zdrowotnych niezbędnych z medycznego punktu widzenia i gwarantuje tylko te świadczenia, które

są bezpłatnie dostępne dla obywateli danego kraju. Poza tym nie zapewnia zwrotu kosztów związanych z transportem osób do kraju macierzystego. Dlatego warto zawrzeć ubezpieczenie KL+NNW, które dla pracownika zawiera pracodawca.

ZAKRES OCHRONY UBEZPIECZENIOWEJ

Ubezpieczyciele oferują dość szeroki zakres ochrony ubezpieczeniowej uwzględniającej, między innymi:

1. następstwa nieszczęśliwych wypadków (NNW)
2. wydatki medyczne – koszty leczenia (KL),
3. dodatkowe koszty podróży, w tym:
 - a. zastępstwo pracownika,
 - b. podróż i zakwaterowanie osób bliskich,
 - c. przewóz ciała, koszty pochówku,
 - d. usługi Assistance.
4. wydatki związane z koniecznym transportem do kraju,
5. wydatki związane z prowadzeniem akcji poszukiwawczo-ratowniczej,
6. szkody w rzeczach osobistych,
7. odwołanie, skrócenie lub zmianę planu podróży,
8. odpowiedzialność cywilną,

SUMY UBEZPIECZENIA I LIMITY ODPOWIEDZIALNOŚCI W KL+NNW

Sumy ubezpieczenia i limity odpowiedzialności dla poszczególnych opcji ochrony ubezpieczeniowej powinny wystarczyć na pokrycie kosztów związanych z ewentualnymi wypadkami. Pracodawca powinien wziąć pod uwagę, jakie czynności pracownik będzie wykonywał za granicą oraz do jakiego kraju wyjeżdża. Na przykład, gdy jest to Słowacja, suma ubezpieczenia może być niższa niż wtedy, gdy pracownicy jadą (wylatują) w bardziej odległe strony Europy lub świata.

Praktyczne znaczenie ma to, czy suma ubezpieczenia dotyczy jednego zdarzenia, czy wszystkich. Ważny jest też stan zdrowia. Jeśli osoby udające się w podróż służbową cierpią na choroby przewlekłe, trzeba za dopłatą dodatkowej składki rozszerzyć ochronę na zdarzenia (zachorowania) wynikłe z tych chorób. Inaczej ubezpieczyciel nie wypłaci odszkodowania i umowa ubezpieczenia nie spełni oczekiwań ubezpieczającego.

TYPY I FORMY UMÓW KL + NNW

Dominują dwie formy, które powinny być dostosowane do faktycznych potrzeb ubezpieczającego – w tym częstości wyjazdów w zagraniczne podróże służbowe.

na dzień, do tego przed weekendem, wówczas właściwszą z punktu widzenia interesu pracodawcy jest zawarcie umowy otwartego pokrycia ubezpieczeniowego. Takie rozwiązanie polega na tym, że przy zawieraniu umowy KL+NNW pracodawca podaje planowaną w rocznym okresie ubezpieczenia liczbę podróżujących osób oraz planowaną liczbę dni pobytu w zagranicznej podróży służbowej w okresie ubezpieczenia, a także oczekiwane: zakres ubezpieczenia i sumy ubezpieczenia. Na tej podstawie ubezpieczyciel nalicza składkę zaliczkową, a bezpośrednio na koniec okresu ubezpieczenia przedsiębiorca rozlicza się z ubezpieczycielem, podając mu faktyczną liczbę wykorzystanych osobodni. Najkorzystniejszą dla pracodawcy, który dość często deleguje swoich pracowników za granicę jest forma bezimienna (nie wymagająca wykazu wyjeżdżających osób). Takie rozwiązanie musi być zgodne z ewidencją zagranicznych podróży służbowych prowadzoną obowiązkowo przez pracodawcę.

Jak widać już z tego krótkiego omówienia KL+NNW pracodawca ma dość dużo możliwości, aby zminimalizować ewentualne negatywne dla firmy dekarskiej finansowe skutki zdarzeń, do których dojdzie w związku z delegowaniem pracowników w zagraniczną podróż służbową.

Każde z omówionych rozwiązań można doskonale dopasować do aktualnych potrzeb przedsiębiorstwa oraz jego sytuacji finansowej. Warto jednak wyraźnie zaznaczyć, że analizie argumentów za „ubezpieczaniem się” powinno towarzyszyć przekonanie, że zawieranie umów ubezpieczenia powinno być realizowane najlepiej przy współpracy i za pośrednictwem brokera ubezpieczeniowego, który jako profesjonalista dostosuje zakres ochrony ubezpieczeniowej do faktycznych potrzeb ubezpieczającego.

Jeśli w warunkach ubezpieczenia nie ma wyłączenia epidemii, zachorowanie na wirusa COVID-19 jest traktowane jak każde inne nagłe zachorowanie za granicą i podlega polisie Koszty Leczenia i Assistance.

9. koszty ochrony prawnej,
10. koszty związane z utratą paszportu, pieniędzy lub kart kredytowych, odwołania lotu.

Ważny jest także wybór wysokości sum ubezpieczenia, aby przy zbyt niskim ich poziomie nie trzeba było „dopłacać” jeśli okaże się, że przedsiębiorca zbyt optymistycznie podszedł do oceny zagrożeń i ich skutków finansowych i „zaniżył” ich wysokość w stosunku do realiów państw, do których delegował swoich pracowników.

- Jeśli wyjazdy służbowe są sporadyczne, z góry zaplanowane, to pracodawca może spokojnie skorzystać z indywidualnych umów KL+NNW zawieranych dla każdego wyjazdu służbowego oddzielnie. Ważne, aby zawarcie umowy było możliwe przed datą wyjazdu służbowego.
- Przedsiębiorcy, którzy swoją działalność biznesową rozwinęli dość znacząco i jeśli zagraniczne podróże służbowe muszą być realizowane często – ad hoc – czasem decyzja zapada z dnia

JACEK BARANOWSKI

wiceprezes zarządu

Pierwszego Polskiego Domu Brokerskiego

SAGA Brokers Sp. z o.o.

ul. Słoneczna 15A, 60-286 Poznań

www.sagabrokers.pl

Kajaki w Oddziale Lubelskim



Na miejsce tegorocznego spływu kajakowego wybraliśmy okolice Zwierzynica, który uznawany jest za serce Roztocza. Trasa okazała się niezwykle malownicza. Urozmaicony krajobraz i kręty, ale spokojny wieprz urzekły nas swoim pięknem, podobnie jak końcowy etap – Zalew Rudka, który przepłynęliśmy.

Mieliśmy okazję zwiedzić zabytkowy browar Zwierzyniec, poznaliśmy historię tego miejsca oraz stosowaną technologię produkcji piwa. Popołudniowy spacer lasem Roztoczańskiego Parku Narodowego nad Stawy Echo dopełnił obcowania z przyrodą tego dnia. Ten wspólnie spędzony dzień przebiegł w miłej i przyjaznej atmosferze. Był miłą odskocznią od codziennych spraw i pracy. (M.P.)



FOT.(4): ODDZIAŁ LUBELSKI PSD

Spyw kajakowy w Oddziale Mazowieckim



Tegoroczne spotkanie integracyjne Oddziału Mazowieckiego PSD odbyło się w nowym miejscu. Pomimo obostrzeń związanych z pandemią wirusa COVID-19 spotkanie cieszyło się dużym zainteresowaniem dekarzy i przedstawicieli producentów. Piknik odwiedziły 154 osoby, z czego 30 osób to goście z Oddziału Łódzkiego PSD. W sumie w spywie Wkrą wzięły udział 63 dwuosobowe załogi. W spotkaniu uczestniczyli też przedstawiciele partnerów wydarzenia, firm: **Bauder, Blachotrapez, Blachpol, Blachprofil 2, Blachy Pruszyński, BMI Braas, BMI Icopal, B.Pro, Dakea, ElZink, Fakro, Rheinzink, TackR**. Oprócz dobrej zabawy udało się nam zebrać 3200 zł z przeznaczeniem na rehabilitację jednego z dekarzy naszego oddziału. (A.G.)



FOT.(6): ODDZIAŁ MAZOWIECKI PSD

Spływ kajakowy w Oddziale Biłgorajsko-Zamojskim



FOT.(2): ODDZIAŁ BIŁGORAJSKO-ZAMOJSKI PSD



Ponad stu przedstawicieli oddziałów PSD przyjęło zaproszenie na spływ kajakowy organizowany 25 lipca w Soli przez Oddział Biłgorajsko-Zamojski Polskiego Stowarzyszenia Dekarzy. Na spotkanie przybyli dekarze z powiatu biłgorajskiego, z Łodzi, Częstochowy, Nowego Sącza i z Warszawy, a także przedstawiciele Zarządu Głównego PSD oraz firmy współpracujących z dekarzami. Wydarzenie rozpoczęło się od mszy świętej

w kościele św. Michała Archanioła w Soli, której przewodniczył kapelan dekarzy, ks. Andrzej Niedużak. Zlot miał na celu integrację pracowników i wymianę doświadczeń zawodowych, ale także dobrą zabawę podczas zwiedzania Roztocza, spływu kajakowego i uroczystej kolacji. Takie wydarzenia w szczególny sposób integrują dekarzy. Dzięki nim można wymienić poglądy, doświadczenia i poszerzyć grono znajomych. (B.M.)



FOT.(3): MAGDALENA MALIŃSKA

Śniadania dekararskie w Oddziale Pomorskim



Przez trzy dni w trzech zaprzyjaźnionych hurtowniach pokryć dachowych zaprezentowano serię narzędzi akumulatorowych firmy Hikoki. Pierwszego dnia spotkaliśmy się z dekarzami z Pucka w hurtowni **Premiumdach**. W strefie pokazowej technik z **DemoCar Hikoki** prezentował działanie narzędzi, a chętni mogli je osobiście wypróbować. Drugiego dnia, również w hurtowni Premiumdach, ale tym razem w Wejherowie, dekarze z Oddziału Pomorskiego PSD osobiście testowali narzędzia. Największym zainteresowaniem cieszyła się gwoździarka akumulatorowa. Trzecie spotkanie odbyło się w Lęborku w firmie **Dachy Patryk Bianga**. Szef osobiście serwował kawę, a dekarze z zaciekawieniem oglądali narzędzia. Największe wrażenie zrobiła na nich giętarko-przecinarka, która z łatwością poradziła sobie z przecięciem pręta 16 mm. Jeżeli testy elektronarzędzi, to my jesteśmy zawsze na Tak! (W.Sz.)



FOT.(6): ODDZIAŁ POMORSKI PSD

WSPÓŁPRACA z Polskim Stowarzyszeniem Dekarzy RAZEM MOŻEMY WIĘCEJ!

Polskie Stowarzyszenie Dekarzy jest najstarszą organizacją zrzeszającą dekarzy, blacharzy i cieśli z całej Polski. Jesteśmy członkiem Międzynarodowej Federacji Dekarzy IFD. Razem walczymy o to, aby zawód Dekarza był szanowany i rozpowszechniany. Podnosimy kwalifikacje zawodowe dekarzy, blacharzy i cieśli, szkolimy ich, walczymy z szarą strefą, zapewniamy najkorzystniejsze ubezpieczenie OC oraz integrujemy środowisko Dekarzy i Producentów. Promujemy najlepsze materiały dachowe. Prowadzimy kampanie reklamowe dla Członków Wspierających. Za swoje działania zostaliśmy wyróżnieni nagrodą Fundacji Godła Polskiego Teraz Polska!

Stowarzyszenie założone zostało przez Dekarzy i dla Dekarzy!

Wszystkie informacje o współpracy z PSD można znaleźć na stronie internetowej www.dekarz.com.pl.

FIRMY WSPIERAJĄCE POLSKIE STOWARZYSZENIE DEKARZY



FIRMY WSPIERAJĄCE ODDZIAŁY POLSKIEGO STOWARZYSZENIA DEKARZY

ODDZIAŁ KUJAWSKO-POMORSKI

ul. Dworcowa 87, 85-009 Bydgoszcz, tel.: +48 500 098 631, e-mail: bydgoszcz@dekarz.com.pl

- A-R DACH sp. z o.o.
- P.P.H. ANDREXIM Andrzej Dylak
- BHP BEHAPEX Zenona Osowska
- BLACHY PRUSZYŃSKI
- P.H. CEGPOL Leszek Basikowski
- DORADO Sylwia Nyks
- GENDERKA sp. z o.o.
- INTER-LERS sp. z o.o.
- Z.U.HiB Krzysztof Wiśniewski
- Przedsiębiorstwo Wielobranżowe MAT-BUD sp. z o.o. sp. k.
- NOVATECH sp. z o.o.
- Firma Słowiński
- SIG sp. z o.o.
- P.P.H.U. WAL-MAR sp. z o.o.
- AHI ROOFING Kft. sp. z o.o.

ODDZIAŁ LUBELSKI

Czerniejów 49A, 23-114 Jabłonna, tel.: +48 503 123 889, e-mail: lubelski@dekarz.com.pl

- GALECO sp. z o.o.
- DACHSERWIS sp. z o.o.
- KOALA Farby Lakiery sp. z o.o.
- SAWE Wojciech Sikora
- P. W. WAT sp. z o.o.
- BUDMAT Bogdan Więcek
- RUUKKI Polska sp. z o.o.
- LUB-DACH SPÓŁKA JAWNA
- AHI ROOFING Kft.
- INWESTOR Sp. J.
- SIG Sp. z o.o.
- BLACHY PRUSZYŃSKI

ODDZIAŁ BIŁGORAJSKI

ul. Cegielniana 24 (pok. 13), 23-400 Biłgoraj, tel.: +48 512 179 506, e-mail: psdbilgoraj@wp.pl

ODDZIAŁ ŁÓDZKI

ul. Kopcińskiego 5/11, 90-242 Łódź, tel.: +48 515 137 040, e-mail: k.galor@dekarz.com.pl, lodzkie@dekarz.com.pl

- EXTRADACH sp. z o.o. sp.k.
- BLACHOTRAPEZ
- FLORIAN CENTRUM S.A.
- PBN INVEST sp. z o.o.
- „GRO-DACH” GRUPA DEKARSKA MAGDALENA SZCZERBIAK

ODDZIAŁ MAŁOPOLSKI

ul. Moszyńskiego 9, 30-698 Kraków (biuro nr 2), tel.: +48 516 028 125, e-mail: malopolski@dekarz.com.pl

- TRAPEZ-CARBO II sp. z o.o.
- SIG sp. z o.o.
- ABITO J. Dereń, M. Dereń sp.j.
- KRAK-ZINC s.c. Edyta Tobiasz Dominik Tobiasz
- ALTATERRA KFT

ODDZIAŁ MAZOWIECKI

ul. Promyka 24/26, 05-800 Pruszków, tel.: +48 509 447 590, e-mail: mazowieckie@dekarz.com.pl, www.dekarzemazowska.pl

- GRUPA DEKARSKA sp. z o.o.
- BLACHOTRAPEZ sp. z o.o.
- ALTATERRA POLSKA sp. z o.o.
- STYROPMIN sp. z o.o.
- TEGOLA POLONIA LTD.
- METAL-DASS SEBASTIAN PIEPRZYK
- BLACH-POL KRZYSZTOFIK, PAŁYGA SP. J.
- BUDMAN CERAMIKA BUDOWLANA MIROSŁAW MAŃKO
- BAUDER POLSKA sp. z o.o.

ODDZIAŁ W NOWYM SĄCZU

Nowy Sącz tel.: +48 507 656 821, e-mail: nowysacz@dekarz.com.pl

- RUUKKI POLSKA sp. z o.o.
- BLACHOTRAPEZ

FIRMY WSPIERAJĄCE ODDZIAŁY POLSKIEGO STOWARZYSZENIA DEKARZY

ODDZIAŁ WARMIŃSKO-MAZURSKI

ul. Dworcowa 63/100, 10-437 Olsztyn, tel.: +48 518 928 768, e-mail: biuro@psd.mazury.pl

- PHU „FALBUD”
- RUUKKI Polska sp. z o.o.
- DACHLAND sp. z o.o.
- Przedsiębiorstwo TOOLCO Kazimierz Mitroszewski
- PFLEIDERER Polska sp. z o.o.
- BLACHOTRAPEZ sp. z o.o.
- BLACHY PRUSZYŃSKI

ODDZIAŁ PODKARPACKI

ul. Ogrodowa 93, 38-420 Korczyna, tel.: +48 798 463 271, e-mail: a.zych@dekarz.com.pl

- „DACH SYSTEM” sp.j. Roman Kotra Jan Śmigiel
- FAKRO sp. z o.o.
- RUUKKI Polska sp. z o.o.
- AHI ROOFING Kft. sp. z o. o.
- NEVADA S.C. Krzysztof Zajchowski, Dariusz Przypek
- BLACHOTRAPEZ sp. z o.o.
- REGAMET sp.j. K. Boroń, W. Tryba
- BPOLSKA sp. z o.o.
- PRZEDSIĘBIORSTWO WIELOBRANŻOWE „MANSARD-BIS” RENATA PIETRYKA
- BLACHY PRUSZYŃSKI

ODDZIAŁ POMORSKI

ul. C. K. Norwida 47, 84-240 Reda, tel.: +48 503 123 907, e-mail: pomorskie@dekarz.com.pl

- TOMASZCZYK I SYNOWIE Piotr Tomaszczyk
- RUUKKI Polska sp. z o.o.
- PREMIUMDACH Szymon Biały
- BALEXMETAL

ODDZIAŁ ŚLĄSKI

ul. Marysia 39a, 42-200 Częstochowa, tel.: +48 570 120 662, e-mail: lan-dach@wp.pl, k.galor@dekarz.com.pl

- PHPU „SEMEX” sp.j.
- MD CENTRUM Mariusz Biernacki
- Firma Produkcyjno-Handlowo-Uslugowa „Piastek” Tomasz Piestrzyński
- Blachotrapez sp. z o.o.
- ALCHIPOLSKA sp. z o.o.

ODDZIAŁ PODLASKI

ul. Władysława Reymonta 1a, 15-717 Białystok, tel.: +48 502 274 707, e-mail: biuro@dekarzepodlasia.pl, www.dekarzepodlasia.pl

- BLACHY PRUSZYŃSKI
- NEXMAR sp. z o.o.
- RÖBEN Polska sp. z o.o. i wspólnicy sp.k.
- RAMIDREW

ODDZIAŁ WIELKOPOLSKI

ul. Jeleniogórska 4/6, 60-101 Poznań, tel.: +48 512 361 270, e-mail: wielkopolski@dekarz.com.pl

- TERMO-DEK SPÓŁKA JAWNA Roman Bartczak, Andrzej Markowski
- METZINK sp. z o.o.
- WA.SZ.DACH sp. z o.o. HURTOWNIA POKRYĆ DACHOWYCH
- BLACHOTRAPEZ sp. z o.o.
- EGGER Polska sp. z o.o.
- JK Surgical sp. z o.o.
- TOMDACH Mateusz Tomczak
- DACH BUD PMT sp. z o.o. CENTRUM POKRYĆ DACHOWYCH
- PREBENA
- „PIMAR” POKRYCIA DACHOWE MAŁECCY – SPÓŁKA JAWNA
- PRZEDSIĘBIORSTWO HANDLOWO USŁUGOWE „OLSTAL” Mirosław Rygus

ODDZIAŁ ZACHODNIOPOMORSKI

Al. Wyzwolenia 7 (II piętro, pok. 30), 70-552 Szczecin, tel.: +48 503 122 565, e-mail: szczecin@dekarz.com.pl

- Veldach Niemcewicz sp. z o.o.
- Świat Drzewa
- Proizolacje.pl sp. z o.o.



BLECHDACH
METALOWE SYSTEMY RYNNOWE



ul. Kościuszki 104,
17-300 Siemiatycze



tel./fax +48 85 656 07 89
tel./fax +48 85 655 36 81



biuro@blechdach.pl



www.blechdach.pl



@BDrynny